

ISSN 2658-4328

ТАМБОВСКОЕ РЕГИОНАЛЬНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ
ОБЩЕРОССИЙСКОЙ ОБЩЕСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ СОЮЗ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ»

УЧЕНЫЕ ЗАПИСКИ ТАМБОВСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ РОСМУ

Научный журнал

ВЫПУСК 1 (25)
2022

16+

ТАМБОВСКОЕ РЕГИОНАЛЬНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ



РОССИЙСКИЙ СОЮЗ
МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ
ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ

**УЧЕНЫЕ ЗАПИСКИ
ТАМБОВСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ
РосМУ**

Научный журнал

Выпуск 1 (25)



Тамбов 2022

УДК 37:061.2/.4
ББК 74.58
У91



Учредитель: ТАМБОВСКОЕ РЕГИОНАЛЬНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ
ОБЩЕРОССИЙСКОЙ ОБЩЕСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ
«РОССИЙСКИЙ СОЮЗ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ»

Главный редактор

кандидат исторических наук, доцент **А.В. Кузьмин**

Адрес редакции/издателя:

392000, Тамбовская область, г. Тамбов, ул. Интернациональная, д. 33

Технический редактор *Е.А. Сячина*

Компьютерная верстка и дизайн обложки *Т.О. Прокофьевой*

Ученые записки Тамбовского отделения РоСМУ : научный журнал / Тамб. регион. отделение РоСМУ ; гл. ред. А.В. Кузьмин. – Тамбов : Издательский дом «Державинский», 2022. – Вып. 1 (25). – 116 с. – ISSN 2658-4328.

Научный журнал включен в РИНЦ (российский индекс научного цитирования), статьи публикуются в научных электронных библиотеках <http://elibrary.ru> и <http://cyberleninka.ru>.

Три тематических раздела научного журнала содержат статьи по актуальным проблемам современного научного знания и его компонентов. Для научных работников, преподавательского состава вузов, студентов, аспирантов, работников общественных организаций, а также государственных и муниципальных служащих.

Все статьи проходят обязательное рецензирование
Статьи публикуются в авторской редакции
СМИ зарегистрировано в Роскомнадзоре 11.02.2019 г.,
регистрационный номер ПИ № ФС77-75078

Подписано в печать 13.04.2022 г. Дата выхода в свет: 29.04.2022 г.
Формат 60×84/16. Усл. печ. л. 6,74. Тираж 500 экз. Заказ 22321
Цена свободная

Отпечатано в типографии Издательского дома «Державинский»
392008, г. Тамбов, ул. Советская, д. 190г

© Тамбовское региональное отделение Общероссийской общественной организации «Российский союз молодых ученых», 2022
© Оформление. Издательский дом «Державинский», 2022

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

кандидат исторических наук,
доцент **А.В. Кузьмин** (главный редактор)

Раздел I. Экономика. Экономические науки

кандидат экономических наук, доцент **М.В. Беспалов**;
кандидат экономических наук, доцент **А.А. Виноградова**;
кандидат экономических наук, доцент **В.Е. Илюшин**;
доктор экономических наук, профессор **Е.А. Колесниченко**;
кандидат экономических наук, доцент **В.С. Кудряшов**;
доктор экономических наук, доцент **И.Н. Макаров**;
кандидат экономических наук, доцент **Я.Ю. Радокова**;
кандидат экономических наук, доцент **Д.В. Сергеев**;
Федеральное казначейство России **Е.А. Спивак**;
кандидат экономических наук, доцент **В.Ю. Сутягин**;
кандидат экономических наук, доцент **Р.Ю. Черкашнев**

Раздел II. Государство и право. Юридические науки

кандидат юридических наук, доцент **О.В. Белянская**;
кандидат юридических наук, доцент **Р.В. Зелепукин**;
кандидат юридических наук, доцент **О.В. Моисеева**;
кандидат юридических наук, доцент **Н.Е. Садохина**;
кандидат социологических наук, доцент **И.В. Сошникова**;
кандидат философских наук, доцент **Ю.Н. Трифонов**;
кандидат юридических наук, доцент **М.В. Чудиновских**;
кандидат юридических наук, доцент **М.В. Ююкина**

Раздел III. Организация и управление

кандидат педагогических наук, доцент **Н.Г. Выжимова**;
кандидат исторических наук, доцент **В.А. Котенев**;
кандидат экономических наук, доцент **А.Е. Куцерубов**;
кандидат исторических наук, доцент **О.В. Медведева**;
доктор политических наук, профессор **И.И. Санжаревский**;
кандидат психологических наук, доцент **Е.А. Сячина**;
кандидат психологических наук, доцент **Т.А. Труфанова**;
кандидат исторических наук, доцент **И.В. Ураева**

TAMBOV REGIONAL BRANCH



**THE RUSSIAN UNION
OF YOUNG SCIENTISTS**
ALL-RUSSIAN NON-GOVERNMENTAL ORGANISATION

**SCIENTIFIC NOTES
OF THE TAMBOV BRANCH
OF THE RUYS**

Scientific Journal

Issue 1 (25)

DERZHAVINSKY

PUBLISHING HOUSE

Tambov 2022

Founder: TAMBOV REGIONAL OFFICE
ALL-RUSSIAN NONGOVERNMENTAL ORGANIZATION
“RUSSIAN UNION OF YOUNG SCIENTISTS”

Chief Editor

Candidate of Historical Sciences, Associate Professor **A.V. Kuzmin**

Editorial / Publisher Address:
392000, Tambov region, Tambov, st. Internatsionalnaya, 33

Technical Editor *E.A. Syachina*

Computer layout and Cover Design T.O. *Prokofieva*

Scientific notes of the Tambov branch of the RUYS : Scientific Journal / Tambov Regional Branch of RUYS ; Chief Editor A.V. Kuzmin. – Tambov : the Publishing House “Derzhavinsky”, 2022. – Issue 1 (25). – 116 pp. – ISSN 2658-4328.

The scientific journal is included in the RSIC (Russian Science Citation Index), articles are published in scientific electronic libraries <http://elibrary.ru> and <http://cyberleninka.ru>.

Three thematic sections of the scientific journal contain articles on topical issues of modern scientific knowledge and its components. For researchers, faculty members of universities, students, graduate students, employees of public organizations, as well as government and municipal employees.

All articles are subject to mandatory review.

Articles are published in the author's edition.

The journal is registered by the Roskomnadzor

(license of the registration of the media PI № FS77-75078, 11.02.2019).

Signed to the press on 13.04.2022. Date of publication: 29.04.2022
Format 60×84/16. Conv. Print. L. 6,74. Circulation 500 copies. Order 22321
Free price

Printed at the printing house of Derzhavinsky Publishing House
392008, Tambov, st. Sovetskaya, d. 190g

© Tambov Regional Branch of the Nongovernmental Public
organization “Russian Union of Young Scientists”, 2022
© Design. Publishing House Derzhavinsky, 2022

Chief Editor

Candidate of Historical Sciences,
Associate Professor **A.V. Kuzmin**

Editorial team:

Section I. Economy. Economic sciences

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor **M.V. Bespalov**;
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor **A.A. Vinogradova**;
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor **V.E. Ilyushin**;
Doctor of Economic Sciences, Professor **E.A. Kolesnichenko**;
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor **V.S. Kudryashov**;
Doctor of Economic Sciences, Associate Professor **I.N. Makarov**;
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor **Y.Yu. Radyukova**;
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor **D.V. Sergeyeve**;
Federal Treasury of Russia **E.A. Spivak**;
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor **V.Yu. Sutyagin**;
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor **R.Yu. Cherkashnev**

Section II. State and law. Legal sciences

Candidate of Law Sciences, Associate Professor **O.V. Belyanskaya**;
Candidate of Law Sciences, Associate Professor **R.V. Zelepukin**;
Candidate of Law Sciences, Associate Professor **O.V. Moiseeva**;
Candidate of Law Sciences, Associate Professor **N.E. Sadokhina**;
Candidate of Sociological Sciences, Associate Professor **I.V. Soshnikova**;
Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor **Yu.N. Trifonov**;
Candidate of Law Sciences, Associate Professor **M.V. Chudinovskikh**;
Candidate of Law Sciences, Associate Professor **M.V. Yuyukina**

Section III. Organization and management

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor **N.G. Vyzhimova**;
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor **V.A. Kotenev**;
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor **A.E. Kutserubov**;
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor **O.V. Medvedeva**;
Doctor of Political Sciences, Professor **I.I. Sanzharevsky**;
Candidate of Psychological Sciences, Associate Professor **E.A. Syachina**;
Candidate of Psychological Sciences, Associate Professor **T.A. Trufanova**;
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor **I.V. Uraeva**

СОДЕРЖАНИЕ

Приветственное слово председателя Тамбовского регионального отделения РоСМУ Беспалова М.В.	9
РАЗДЕЛ I. ЭКОНОМИКА. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	
Карпенко О.А., Левченко Л.В. Факторы формирования качества интеллектуальных ресурсов и интеллектуального капитала	10
Киреев Н.Н. Роль культурных ценностей в развитии региональных социально-экономических систем России	20
Кудряшов В.С., Овсов А.С. Модель эффективного управления государственно-частными проектами с учетом влияния интересов стейкхолдеров.	27
Сутягин В.Ю. Возможности применения регрессионного анализа в оценке доли стоимости земельного участка в едином объекте недвижимости.	34
Тарелкина Н.А. Методика анализа величины, состава и структуры дебиторской задолженности	52
РАЗДЕЛ II. ГОСУДАРСТВО И ПРАВО. ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	
Аблятипова Н.А., Волкова И.Ю. Анализ возмещения морального вреда, причиненного несовершеннолетним детям в результате противоправных действий других лиц	66
Аблятипова Н.А., Гасанова Т.И. Проблемные аспекты института безвестного отсутствия в гражданском праве.	74
Выголова А.А., Даниленко У.А. Институт недостойных наследников в гражданском праве	82
Федейкина Д.А. Границы предпринимательского риска как условие освобождения от субсидиарной ответственности лиц контролирующего должника	88
РАЗДЕЛ III. ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ	
Бударина Н.Н., Рябов И.А. К вопросу о формировании новой структуры региональной и федеральной власти в период становления российской государственности в 90-е гг. XX века	94
Кузьмин А.В., Трифонов Ю.Н. Механизмы реализации и перспективы государственной политики по развитию среднего профессионального образования в Российской Федерации	102
Мейханиджиди И.И. Теоретические основы государственной политики в сфере социальной защиты	111

CONTENTS

Opening remarks by the Chairman of the Tambov regional branch Bespalov M.V.	9
SECTION I. ECONOMICS. ECONOMIC SCIENCES	
Karpenko O.A., Levchenko L.V. Aspects of the formation of the quality of intellectual resources and intellectual capital	10
Kireev N.N. The role of cultural values in the development of regional socio-economic systems in Russia	20
Kudryashov V.S., Ovsov A.S. Efficient public-private project management model taking into account interests of stakeholders . . .	27
Sutyagin V.Yu. The possibilities of using regression analysis in assessing the share of the value of a land plot in a single real estate object	34
Tarelkina N.A. Methodology for analysis of the value, composition and structure of accounts receivable	52
SECTION II. STATE AND LAW. LEGAL SCIENCES	
Ablyatipova N.A., Volkova I.Yu. Analysis of the compensation of moral damage caused to minor children as a result of unlawful actions of other persons	66
Ablyatipova N.A., Gasanova T.I. Problem aspects of the institute of unknown absence in civil law	74
Vygolova A.A., Danilenko U.A. The institute of unworthy heirs in civil law	82
Fedeikina D.A. The limits of entrepreneurial risk as a condition for exemption from subsidiary liability of persons of the controlling debtor	88
SECTION III. ORGANIZATION AND MANAGEMENT	
Budarina N.N., Ryabov I.A. To the question of the formation of a new structure of regional and federal power during the making of russian statehood in in the 90s of the twentieth century	94
Kuzmin A.V., Trifonov Yu.N. Implementation mechanisms and perspectives state policy for the development of secondary vocational education in the Russian Federation	102
Meqhanidjidi I.I. Theoretical foundations of state policy in the field of social protection	111

Уважаемые коллеги!

Мы продолжаем издание нашего журнала, несмотря на все сложности и перипетии современной ситуации. Найти сегодня позитивные новости становится крайне нелегко. Однако, они всё-таки есть. В условиях всевозможных санкций и запретов изменения коснулись и научной сферы. Публиковаться в зарубежных изданиях российским учёным становится все сложнее и сложнее. Зачастую отказы в публикации носят субъективный характер. В этих условиях Минобрнауки при поддержке Правительства РФ приняло решение о пока что временном отказе от обязательной публикации в журналах, входящих в базы Scopus и Web of Science, и разработке отечественной системы категорирования научных журналов. Своеобразное импортозамещение в области научных изданий давно назрело.

По факту в условиях стремление ученых и преподавателей к публикациям в журналах Scopus и Web of Science, что требовалось для участия в грантах, получения рейтинговых баллов и т.д., привело отечественные научные журналы в упадок. Так как попадание в международные научные базы для российских, особенно гуманитарных изданий было практически невозможно, а регулятор никак не стимулировал развитие российских изданий, привело к тому, что авторы практически перестали публиковаться даже в ваковских журналах.

Современная ситуация вносит существенные изменения в принятый долгие годы порядок и у российских научных журналов появляется возможность для развития! По крайней мере, на это очень хочется надеяться!

Мы в свою очередь продолжаем издание нашего журнала. Мы пока не почувствовали изменения и притока новых авторов, но мы продолжим работу над журналом, соблюдая все обязательные и необходимые критерии для научного издания – проверка на анитиплагиат, рецензирование, научная новизна и др.

Ждём новых авторов с научными статьями, а старые я думаю, что нас не бросят и продолжают публиковаться.

Михаил Беспалов

РАЗДЕЛ I. ЭКОНОМИКА. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Карпенко О.А.

*кандидат экономических наук,
Самарский государственный
экономический университет,
г. Самара, Россия*

Левченко Л.В.

*кандидат экономических наук,
ГБНОУ СО «Академия
для одаренных детей (Наяновой)»,
г. Самара, Россия*

ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ КАЧЕСТВА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ И ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА

Аннотация. В работе рассматриваются основные факторы формирования качества интеллектуальных ресурсов и капитала. Изучаются профессиональное развитие в системе образования, духовное, нравственное и личностное развитие. Делается вывод об основных факторах, влияющих на качество интеллектуального капитала. Приводится статистика реализации проекта «Фабрика будущих профессионалов», свидетельствующая о формировании качества интеллектуальных ресурсов и капитала.

Ключевые слова: интеллектуальные ресурсы, интеллектуальный капитал, ментальный, эмоциональный и духовный интеллект, духовное и личностное развитие, самозанятость.

Karpenko O.A.

*PhD in Economy,
Samara State
Economic University,
Samara, Russia*

Levchenko L.V.
PhD in Economy,
Academy for Gifted Children
(Nayanova),
Samara, Russia

ASPECTS OF THE FORMATION OF THE QUALITY OF INTELLECTUAL RESOURCES AND INTELLECTUAL CAPITAL

Abstract. The paper considers the main aspects of the formation of the quality of intellectual resources and capital. Professional development in the educational system, spiritual, moral and personal development are studied. The conclusion is made about the main aspects affecting the quality of intellectual capital. The statistics of the implementation of the project “Factory of Future Professionals” are given, indicating the formation of the quality of intellectual resources and capital.

Keywords: intellectual resources, intellectual capital, mental, emotional and spiritual intelligence, spiritual and personal development, self-employment.

К пониманию интеллектуального капитала в современной научной литературе существует несколько подходов и направлений исследования: узкий, расширительный, комбинированный, балансовый, ресурсный и др. Сейчас развиваются исследования в области влияния интеллектуального капитала на экономический рост, эффективность работы отдельных экономических субъектов, развиваются концепции экономики, основанной на знаниях, управления знаниями и человеческими / интеллектуальными ресурсами. Среди отечественных ученых, занимающихся проблемами интеллектуального капитала, можно выделить С.М. Климова, И.К. Бабста, Д.И. Пихно, Б.Б. Леонтьева, И.А. Иванюка, В.А. Супруна, В. Багова, Е. Селезнева, В. Ступакова, И.В. Скоблякову и др.

В. Багов, Е. Селезнев, В. Ступаков в своем исследовании под интеллектуальным капиталом понимают творческие возможности организации по созданию и реализации интеллектуальной и инновационной продукции [1].

В.А. Супрун определяет и называет интеллектуальный капитал ключевым фактором производства, определяющим эффективность экономической деятельности в постиндустриальном обществе [7].

Современные концепции интеллектуального капитала и знаний также склонны рассматривать общественно-экономический прогресс, сквозь призму интеллектуального развития. Интеллектуальный капитал также видят в составе национального богатства.

Однако полного и до конца исчерпывающего представления и понимания понятия интеллектуального капитала пока не сформировано и исследования продолжают, изучается информация как экономический ресурс, вопросы нематериальных активов и прав интеллектуальной собственности, участия в производстве искусственного интеллекта.

В научной теории в зависимости от подходов к трактовке понятий интеллектуального и человеческого капиталов, от соотношения с понятием человеческого капитала и между собой, как было отмечено ранее, интеллектуальный капитал рассматривается с точки зрения различных подходов к его определению: «узкий» подход, в котором человеческий капитал включает в себя интеллектуальный, «расширительный», в котором интеллектуальный капитал включает в себя человеческий и различные их комбинации. Представители комбинированного подхода В.Т. Смирнов и И.В. Скоблякова рассматривают классификацию видов человеческого капитала: капитал здоровья, трудовой, интеллектуальный, организационно-предпринимательский, культурно-нравственный, социальный, а также бренд-капитал, структурный и организационный капитал [9].

Но по нашему мнению, целесообразнее рассматривать понятия интеллектуального и человеческого капиталов в рамках «узкого» подхода и выделять в структуре человеческого капитала только капитал самого человека (биофизический, интеллектуальный, культурный, духовный, социальный, предпринимательский).

К интеллектуальному капиталу, по-нашему мнению, относятся лишь знания и способности человека: знания, навыки, умения, способности, профессиональные компетенции и интересы, опыт, интеллектуальное мышление, способности и стремления к обучению и развитию, участвующие в сфере производства и способные приносить доход [4, 5].

В данном случае знания и способности являются производителем, а интеллектуальный продукт – результатом интеллектуальной деятельности. И он, являясь по своей сути категорией капитала, не содержит в себе сущностного отличия, необходимого для причисления его к капиталу интеллектуальному – способности к принесению дохода своим умом и интеллектом: к анализу информации, ее переработке и созданию нового. Интеллектуальный капитал как стоимость, авансированная в развитие знаний и способностей, предполагает, что они могут в процессе интеллектуальной деятельности преобразовывать и генерировать существующее знание [4, с. 285]. Кроме того, составляющие интеллектуального капитала – знания – являются одним из факторов производства, который играет все большую роль в совре-

менной экономике и ведущую роль в производстве интеллектуальных продуктов и услуг.

Важнейшую роль не только в становлении и развитии интеллектуальных ресурсов человека, но также – и в формировании и развитии интеллектуального капитала и его качества играет система образования. Высшее и дополнительное образование в целом повышают качество человеческих интеллектуальных ресурсов, а также человеческого интеллектуального капитала. Человек становится в целом более развитым в личностном и профессиональном плане, более знающим и способным к видению происходящего, к управлению процессами на фирмах. Это дает более быстрый первоначальный старт и лучшие будущие возможности для применения своих компетенций, навыков и знаний, а также для карьерного роста. Кроме того, качественное образование повышает кругозор человека, возможности предвидения событий и выбора своего дальнейшего развития в смежной или иной области, выбора направлений для действий и развития. Для человека важны все виды образования, помимо первого, второе высшее, степень, дополнительное образование, повышение квалификации и т.д. И также становится важной современная тенденция к получению непрерывного образования, самообразованию, овладению дополнительными навыками, а также личностное, нравственное и духовное развитие.

Личностное развитие представляет собой развитие положительных индивидуальных личных качеств, интеллектуальность, интеллигентность, хорошие манеры, культурное развитие, мировоззрение, кругозор и т.д.

Нравственное развитие – это развитие в себе морали и нравственности, красоты мыслей и поступков, желания и мотивации поступать так, как лучше для всех и для общего блага и др.

Духовное развитие – это развитие своих духовных качеств: духовных ценностей, религиозности, любви к людям и к миру, совести, сострадания, милосердия к людям и др.

Развитие и обучение человека в учреждении, как правило, включает в себя развитие различных видов интеллекта: эмоционального, ментального, духовного и др. Но также ему нужны качества, необходимые ежедневно в современной жизни, которые он может развить самостоятельно или на тренингах: стрессоустойчивость, самостоятельность, уверенность в себе, позитивность, самомотивация и самосовершенствование [10].

Сейчас человек самостоятельно развивает свои новые современные навыки, занимается духовным, нравственным и культурным развитием, расширением кругозора, повышением грамотности и т.д. [3, с. 478].

Наряду с получением дополнительного образования и повышения квалификации сегодня важно повышение общей грамотности по отдельным направлениям и специальностям: компьютерная и информационная, цифровая грамотность и грамотность в сфере безопасности, финансовая и юридическая грамотность. Человеку необходимо отстаивать права, защищать интересы, причем не только свои, но и других людей. Юридическая грамотность просто необходима для открытия и развития своего дела.

Далее для продолжения успешного развития и продвижения по службе и в социуме человеку нужно общение с успешными людьми, чтение полезной литературы, прохождение развивающих тренингов и курсов.

Особенно значимым и ключевым в развитии современного человека является саморазвитие и выбор направления, области, сферы собственного развития, которое затем по достижении определенных высот и прохождении пути выливается в самореализацию и жизнь в соответствии со своим предназначением [4, с. 279].

Итак, на сегодня важнейшими ключевыми образовательными навыками является способность к самостоятельному непрерывному обучению вплоть до профессиональной переориентации и смены профессии на смежную или профессию в иной области деятельности.

Навыки и способности к обучению развивают и повышают качество интеллектуальных ресурсов человека и напрямую влияют на качество его интеллектуального капитала.

В целом у более грамотного человека, обладающего более широким кругозором, более качественные интеллектуальные ресурсы и капитал.

Важным элементом современного саморазвития и повышения качества интеллектуального капитала зачастую служит правильное и грамотное общение со старшими и более знающими людьми, которые могут передать знания и наставления.

Правильное общение также способствует повышению качества интеллектуальных ресурсов и капитала, человек может просто перенять необходимые новые качества и навыки. Иногда даже кратковременное общение оказывает большее влияние на всестороннее развитие человека, чем сама его деятельность, собственные наработки [5, с. 130].

После определенной степени профессионального развития человек переходит на следующую ступень развития (это может быть профессиональный рост, руководящая должность, наставничество и т.п.), которая требует более высоких личностных качеств, самореализации, удовлетворения высших духовных потребностей и выхода на предназначение.

В современном мире постепенно появляется все больше возможностей для применения и реализации своих интеллектуальных, духовных и индивидуальных личностных качеств человека.

Личностное развитие человека уже востребовано во многих сферах производства и реализации услуг, социальной и культурно-досуговой сфере, науке и образовании и т.д. Чем более личностно и духовно развит человек, тем выше качество его интеллектуального капитала, тем большее влияние он имеет в экономической и общественной жизни, большее воздействие оказывает на окружающий мир, и, соответственно, тем больше опыта и знаний сможет передать следующим поколениям.

Среди современных проблем системы образования отметим отсутствие непосредственного наставничества, снижение времени прямого общения студентов с преподавателями (особенно актуальное сейчас во время массового дистанционного обучения), которые в целом снижает качество преподавания, качество получаемых знаний, а следовательно, и формируемых на выходе интеллектуальных ресурсов, а затем – и интеллектуального капитала. И в дальнейшем человеку в своей профессиональной деятельности придется самостоятельно дорабатывать необходимые навыки, постигать знания и искать себе наставников.

Наряду с этим, имеется проблема недостатка знаний и информации для построения собственной карьерной траектории на фирме. Многие перспективные и исполнительные сотрудники предприятий долгое время работают на одном и том же месте и не продвигаются по карьерной лестнице по причине того, что, не обладают знаниями и пониманием того, какие шаги необходимо предпринять для этого. Им не хватает качества интеллектуального развития, общения со старшими, с наставниками. В результате они теряют время, не развивают в полной мере свои интеллектуальные и человеческие качества и теряют возможности для своего продвижения, развития своих интеллектуальных ресурсов и капитала.

Профессиональное развитие человека находится в тесном взаимодействии с его духовным и личностным развитием и основано также на принципе саморазвития, который в лучшем и высшем своем проявлении приводит к профессиональной и творческой самореализации [6].

Сейчас в обществе и экономике увеличивается роль применения исключительно личностных, нравственных и духовных качеств.

Личностное развитие является комплексным, включает интеллектуальное, профессиональное и иное развитие и представляет собой

развитие положительных индивидуальных качеств, интеллектуальность, интеллигентность, хорошие манеры, культурное развитие, мировоззрение, кругозор и т.д.

Также важным для качества интеллектуальных ресурсов является нравственное развитие, которое дает высокую духовную культуру человеку, красоту мыслей и поступков, желание улучшать мир вокруг себя и др. Нравственный человек становится развитым, в том числе интеллектуально, и привлекательным для других, для него открываются многие возможности и направления, он имеет больше качественно общения с другими людьми.

Нравственное развитие – это развитие в себе морали и нравственности, красоты мыслей и поступков, желания и мотивации поступать так, как лучше для всех и для общего блага и др.

Духовное развитие от нравственного отличается тем, что человек здесь не просто совершает благие поступки, а исходит из служения высшим силам, он должен уметь и наказывать, и воспитывать людей в строгости и с любовью. Это более высокий этап нравственного развития.

В настоящий момент возрастает интерес к духовной сфере, в которой также идет развитие человека.

К духовным качествам относятся качества благостного человека: смирение, терпение, оптимизм, сила воли, моральные принципы, аскетизм, благодарность, прощение, щедрость, добродетельность, совесть и др. Возрастает также интерес человека к духовному развитию на практике – развитию духовных нравственных, волевых, мотивационных, принципиальных качеств, самосовершенствованию, поиску своего предназначения и даже миссии в жизни, роли в обществе. Современная система образования не развивает все эти качества, их можно развить и достигнуть только самостоятельно.

Духовное и личностное развитие человека, несомненно, существенно повышает качество его интеллектуального капитала, ведь на любом предприятии и в любом обществе нужны честные и порядочные люди, знающие свое дело, умеющие общаться и приносящие пользу окружающим и всему предприятию, которых, как правило, и продвигают по карьерной лестнице. Такое развитие человек может получить от своих наставников – преподавателей, кураторов, непосредственных начальников, духовных наставников и т.д.

В качестве примера возможности оценки влияния рассмотренных факторов личностного, нравственного и духовного развития человека, в том числе образования, грамотности и правильного общения на фор-

мирование и развитие интеллектуальных ресурсов и интеллектуального капитала можно привести результаты реализации в Самарской области общественного образовательного проекта «Фабрика будущих профессионалов» при содействии Фонда президентских грантов и Правительства Самарской области [9].

Социальный образовательный проект «Фабрика будущих профессионалов» организован РОО «Союз женщин Самарской области» при поддержке Правительства Самарской области и Фонда президентских грантов Российской Федерации при поддержке Общественной палаты Самарской области и Самарской Губернской Думы. Проект стартовал в ноябре 2019 и продолжается по настоящее время. Он направлен на решение проблемы развития и совершенствования знаний и навыков женщин в условиях изменений современного рынка труда: появление новых профессий, надпрофессиональных навыков и развитие современного предпринимательства.

В рамках проекта проводились мероприятия по профориентации, определению вектора развития и построения индивидуальной карьерной траектории, оказана помощь в трудоустройстве и открытии своего дела, а также дополнительное обучение определенным навыкам профессий будущего, в числе которых финансовая, юридическая грамотность и развитие навыков социального предпринимательства. Проводились мероприятия по предоставлению вакансий участницам проекта и подготовке к трудоустройству. В проект были включены индивидуальные и групповые консультации с психологом, консультации и тренинги по манерам хорошего тона, встречи со стилистом, навыкам самопрезентации и выступлений, а также тренингов и практик, направленных на развитие женских качеств, общественной деятельности и социального, в том числе религиозного служения (поездки на святые места, оказание помощи одиноким матерям, детским домам, пожилым людям). В качестве спикеров и лекторов приглашались успешные люди в сферах предпринимательства и общественного движения.

В результате проведения мероприятий проекта было повышено качество интеллектуальных ресурсов женщин-участниц, а также качество интеллектуального капитала. Критерием повышения качества интеллектуальных ресурсов является прохождение обучающих мероприятий, а критерием повышения качества интеллектуального капитала служат результаты: открытие своего дела, разработка своего предпринимательского проекта, расширение бизнеса и т.п.

В обучающих мероприятиях приняло участие в общей сложности свыше 10000 чел, в том числе в онлайн-встречах. В очных встречах

постоянно принимало участие порядка 150 чел. В результате проекта был сформирован интеллектуальный капитал: 28 человек оформили свое дело, в том числе как самозанятые, еще трудоустроились порядка 10–15 человек. Итого получается по итогам проекта у 28,67% участников сформирован интеллектуальный капитал $((28 + 15) / 150)$.

В результате интернет-опроса 3200 женщин, принявших участие в мероприятиях (в том числе участвующих в просмотрах мероприятий) проекта «Фабрика будущих профессионалов», проведенного в декабре 2020 года – январе 2021 года на вопрос о произошедших изменениях в 2020 году начали свое дело или оформились как самозанятые 30% участниц, у свыше 10% появились новые проекты и новая деятельность / занятость, т.е. напрямую повысили качество интеллектуального капитала. Увеличение показателей в результате опроса говорит о том, что некоторые участницы сформировали свой интеллектуальный капитал уже после окончания проекта. И более 20% просто прошли новое обучение и получили новые знания, т.е. получили качественное развитие своих интеллектуальных ресурсов. Заметим, что в интернет-опросе принимали участие не все участницы проекта, а только выборочно 3200 чел.

В настоящее время деятельность проекта продолжается, сформирована группа из заинтересованных женщин, посещающих мероприятия, а также появляются новые участники. Мероприятия проводятся реже, по той же тематике.

Итак, формирование нового качества интеллектуальных ресурсов и капитала происходит под воздействием самого человека (так называемой управленческой части его человеческого капитала, который включает в себя интеллектуальный, если рассматривать понятия человеческого и интеллектуального капитала в рамках «узкого» подхода к их определению). Общий рост качества интеллектуальных ресурсов приводит к тому, что человек обладает большим интеллектуальным потенциалом и большей грамотностью для их экономического применения. Критерием оценки качества интеллектуальных ресурсов являются возрастающие возможности для их применения в экономике.

Рост качества интеллектуального капитала выражается в более значительных результатах, приводит к возобновлению развития бизнеса, открытию нового производства, введения новой линии продукта или освоения нового сегмента рынка, запуска нового проекта и т.п., или же успешное трудоустройство, или карьерный рост на прежнем месте. Формирование интеллектуального капитала и повышение его качества рассматривается нами в двух случаях: создание и развитие своего дела,

трудоустройство и карьерный рост. Выбор пути зависит от жизненной позиции человека и имеющихся у него или предпринимательских способностей, или склонностей успешно работать по найму.

Отсюда критерием повышения качества интеллектуального капитала служат реальные экономические результаты (прибыль, ее увеличение, повышение зарплаты, выплата премии и т.д.).

Рост доходов человека, как правило, свидетельствует о росте его качества жизни и благосостояния.

Итак, можно сформулировать основные факторы, оказывающие влияние на качество интеллектуальных ресурсов и формируемого в дальнейшем интеллектуального капитала человека. Это личностное (в том числе профессиональное), нравственное и духовное развитие, включающее образование в системе образования, самообразование и саморазвитие, непрерывное обучение, повышение грамотности, общение со старшими, с успешными людьми и с наставниками и др.

Список литературы

1. Багов В.П., Селезнев Е.Н., Ступаков В.С. Управление интеллектуальным капиталом: учеб. пособие / В.П. Багов, Е.Н. Селезнев, В.С. Ступаков; ред. Селезнев Е.Н. – М.: Камерон, 2006. – 242 с.

2. Волкова Л., Чепуренко А.Ю., Марголит Г.Р., Гостомельский А. Барьеры на пути инноваций в России [Электронный ресурс] / Л. Волкова, А.Ю. Чепуренко, Г.Р. Марголит, А. Гостомельский. – Режим доступа: URL: <https://fom.ru/posts/10707> (дата обращения: 25.12.2021).

3. Карпенко О.А. Особенности преподавательской, учебной и научной деятельности на современном этапе развития экономики и общества / О.А. Карпенко // Приоритетные направления развития спорта, туризма, образования и науки. Сборник материалов международной научно-практической конференции. – Нижний Новгород, 2021. – С. 475–483.

4. Карпенко О.А., Левченко Л.В. Проблемы развития интеллектуальных ресурсов в условиях образовательной системы современной России / О.А. Карпенко, Л.В. Левченко // Моделирование и конструирование в образовательной среде. Сборник материалов VI Всероссийской (с международным участием) научно-практической, методологической конференции для научно-педагогического сообщества / под редакцией И.А. Артемьева, В.О. Белевцовой, И.П. Родионовой, М.М. Сабитовой. – М., 2021. – С. 284–288.

5. Карпенко О.А., Левченко Л.В. Развитие интеллектуальных, личностных и духовных качеств студентов университетов в условиях современных изменений на пути к образовательной среде будущего / О.А. Карпенко, Л.В. Левченко // Онтологические и социокультурные основания альтернативного проекта глобализации: Сб. материалов I международной научной онлайн-конференции. – Екатеринбург, 2021. – С. 128–132.

6. Митина Л.М. Личностное и профессиональное развитие человека в новых социально-экономических условиях. Психология: личность и бизнес. [Электронный ресурс] / Л.М. Митина. – Режим доступа: URL: <https://hrportal.ru/article/lichnostnoe-i-professionalnoe-razvitie-cheloveka-v-novyh-socialno-ekonomicheskikh-usloviyah> (дата обращения: 18.12.2021).

7. Супрун В.А. Интеллектуальный капитал: главный фактор конкурентоспособности экономики в XXI веке / В.А. Супрун. 2-изд. – М.: Книжный Дом «Либроком», 2010.

8. Упазалы С. Интеллектуальная экономика – технологические вызовы XXI века. Экономика. Избранные труды. VI Том. Изд. 2 / С.Ю. Глазьев, А.Е. Арменский, Е.А. Наумов. – Алматы, 2011. – 320 с. – С. 76.

9. Человеческий капитал: содержание и виды, оценка и стимулирование: монография / В.Т. Смирнов, И.В. Сошников, В.И. Романчин, И.В. Скоблякова; под ред. д.э.н., профессора В.Т. Смирнова. – М.: Машиностроение-1, Орел: ОрелГТУ, 2005. – 513 с.

10. Черепанова Ю. Школа будущего: пять трендов, которые совершат революцию в высшем образовании. 08.07.2020. [Электронный ресурс] / Ю. Черепанова. – Режим доступа: URL: <https://yandex.ru/turbo/s/forbes.ru/karera-i-svoy-biznes/404527-shkola-budushchego-pyat-trendov-kotorye-sovershat-revolyuciyu-v-vysshem> (дата обращения: 09.12.2021).

11. Шумпетер Й. Теория экономического развития / Й. Шумпетер. – М.: Прогресс, 1982. – 455 с.

Киреев Н.Н.

*кандидат экономических наук,
Тамбовская духовная семинария,
г. Тамбов, Россия*

РОЛЬ КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В РАЗВИТИИ РЕГИОНАЛЬНЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ РОССИИ

Аннотация. В статье рассматривается проблема депопуляции периферии Центральных регионов Российской Федерации и значение культурных ценностей как фактора социально-экономического развития региона. Особое внимание уделяется проблеме миграции молодежи из сельских населенных пунктов в города как одного из главного фактора депопуляции и вымирания российских деревень.

Ключевые слова: региональная социально-экономическая система, экономика региона, миграция и депопуляция населения, социально-экономическое развитие.

Kireev N.N.
PhD in Economic,
Tambov Theological Seminary,
Tambov, Russia

THE ROLE OF CULTURAL VALUES IN THE DEVELOPMENT OF REGIONAL SOCIO-ECONOMIC SYSTEMS IN RUSSIA

Abstract. The article deals with the problem of depopulation of the periphery of the Central regions of the Russian Federation and the importance of cultural values as a factor of socio-economic development of the region. Special attention is paid to the problem of migration of young people from rural settlements to cities as one of the main factors of depopulation and extinction of Russian villages.

Keywords: regional socio-economic system, regional economy, migration and depopulation of the population, socio-economic development.

Десятилетия преобразования социально-экономических, политических и культурных институтов в Российской Федерации в перестроенный период оказало и по-прежнему оказывает значительное влияние на дивергенцию социально-экономического развития ее регионов. Неспособность регионов создавать привлекательные рабочие места для местного населения и молодежи привели к деградации сельской социальной среды с преобладанием стариков и людей, подверженных социальным патологиям. В масштабах страны депопуляции периферии регионов приводит к нехватке трудовых ресурсов и проблеме экономической и национальной безопасности.

Одним из подходов к изучению данной проблемы является системный метод исследования региональных социально-экономических систем через призму взаимосвязи и взаимозависимости их в пространственно-временных координатах. Под социально-экономической системой региона мы будем понимать совокупность социально-экономических подсистем, институтов, субъектов и объектов имеющих функциональные, организационные, ресурсные, и технологические связи [1, с. 9]. Под регионом понимать часть территории Российской Федерации, обладающей общими природными, социально-экономическими, национально-культурными и другими условиями [10, с. 316].

Как известно в России, с начала XX века, бурная урбанизация стимулировала трудоспособное сельское население к отходничеству на заработки в крупные центры. В результате чего стала происходить сильная депопуляция сельских поселений, подгоняемая быстрым ро-

стом городов, испытывающих дефицит рабочей силы. В России вторая половина XX века демонстрирует отток в города молодых и наиболее активных представителей сельской местности [9, с. 134]. Для сел и деревень это стало одним из основных факторов естественной убыли, где доля старшего поколения стала преобладать над молодежью. Дело в том, что основным культурным фактором социально-экономического развития деревень служат традиции и сложившиеся обычаи, формирующие ритмы хозяйственного уклада общества. В перестроечные 90-е годы, появление в российской экономике рыночных институтов только способствовало к дальнейшему сокращению сельского населения и массовым миграциям жителей из неблагоприятных регионов.

По мнению М.П. Желтова, взаимопомощь является одним из основных культурных институтов сельских жителей. Система взаимопомощи начинает давать сбои, когда сельское население начинает стареть. Миграция молодежи и активного населения в города приводит к распаду сельской общины, как самоорганизующейся социально-экономической системы [4, с. 157].

Следует добавить, что помимо взаимопомощи на социально-экономическое развитие сельских территорий влияет и наличие трех поколений передачи знаний и опыта ведения хозяйственной деятельности. Наличие полноценной семьи дает возможность молодому поколению получать необходимые навыки, а старшему поколению передавать знания и опыт. Миграция молодежи в крупные города разрушает семейный уклад сельской общины и ведет к потере преемственности навыков ведения экономической деятельности, старению населения с последующей деградацией и вымиранием ранее существовавших населенных пунктов [4, с. 154; 4, с. 157].

В отличие от сельской культуры, крупные города из-за огромной плотности населения, интенсивного ритма жизни, занятости и загруженности не создают условий развития культурных институтов взаимопомощи и взаимной поддержки, что в итоге приводит к изоляции населения от традиционных исторических устоев русской культуры [7, с. 258].

Тенденции депопуляции и деградации сельских территорий отдельных регионов продолжается и в настоящее время, что сокращает в провинции долю активного трудоспособного населения, его количество и качество [4, с. 158]. В сложившихся условиях уклад деревенской жизни претерпевает глубокую социально-экономическую депрессию, что ведет к их полному исчезновению.

По проведенным Нефедовой Т.Г., Тревиш А.И. исследованиям российских нечерноземных регионов, значительные потери плотности

населения (менее 5 чел. на 1 кв. километр) приводят к деградации хозяйственной жизни и полному исчезновению местного населения [8, с. 52]. Отсутствие на периферии регионов перспектив трудоустройства и карьерного роста создает реальный дефицит экономически активного населения. При этом в пригородах Московской и Ленинградской области из-за близкой расположенности к мегаполисам такой проблемы не возникает. В результате Нефедова Т.Г., Трейвиш А.И. делают выводы, что в среднесрочной перспективе тенденция к оттоку сельского населения в города будет продолжаться [8, с. 55]. В первую очередь здесь влияют факторы размера, статуса, функции и географического положения региона. Тенденции к укрупнению городов и деградации сельского населения приводит к несбалансированному развитию регионов России. По мнению А.Ю. Ховрина, в масштабах территории страны, для устойчивого социально-экономического развития Российской Федерации необходимо повышение народонаселения ее регионов [11, с. 141].

Диспропорции в развитии регионов Российской Федерации свидетельствуют о наличии в российской экономике системных проблем, вызванных дисфункцией постсоветского регионального пространства. Отток сельского населения привел к дисбалансу социальных, экономических, духовных, моральных и этических факторов развития региона [7, с. 259].

По мнению американского социолога Г. Беккера одним из факторов деградации сельских поселений является утрата местными жителями традиционных институтов культуры и отсутствие преемственности из поколения в поколение знаний, навыков и умений вести экономическую деятельность в сложившихся условиях [2, с. 201–203].

Свое отношение к роли культурных ценностей в экономике региона выразил Р. Инглхарт, сообщая, что без их учета невозможно проведение демократических преобразований [5, с. 6]. Таким образом, в системе региональных социально-экономических подсистем отсутствие учета культурных ценностей может привести к дисфункции региона и утрате местным населением экономических стимулов для ведения хозяйственной деятельности.

О недостаточном учете институтов культуры при реформации экономики в 90-х годах писал С.Г. Кара-Мурза, высказывая мнение, что дальнейшее развитие экономики страны должно быть легитимировано культурой [6, с. 35]. В начале 90-х годов XX века, ослабление роли государства привело к более активному процессу экономической дивергенции российских регионов.

Последствием рыночного преобразования 90-х годов прошлого столетия стало падение нравственных и моральных ценностей общества, пренебрежением людьми общественных интересов в угоду своих личных выгод [3, с. 19]. Традиционным неформальным институтом поддержки хозяйственной деятельности сельских поселений всегда являлась община. Утрата между людьми доверительных отношений, старение местного населения и отсутствие преемников для дальнейшего ведения экономической деятельности и послужило одним из факторов вымиранию сел и деревень в России. По мнению специалистов Центра экономических и политических реформ, в Российской Федерации в перспективе нищета и разруха сельских территорий к 2033–2036 годам ведет к окончательному вымиранию российских деревень [12].

За прошедшие десятилетия в Европейской части России сельское хозяйство демонстрирует перераспределение производства из центральных областей в южные регионы, имеющие более благоприятный климат. В центральных регионах России отток молодежи в крупные города на фоне резкой убыли и старения сельского населения приводит к сокращению личных подсобных и фермерских хозяйств. Отчасти связано это с неблагоприятными климатическими условиями северных регионов. В 1980-ых годах сельское хозяйство, особенное севернее Московской области развивалось при наличии достаточного человеческого капитала и больших государственных дотаций [9, с. 138].

В последние годы в животноводстве заметно стала проявляться тенденция к восстановлению объемов производства при сокращении землепользования. Причина тому, появление агрохолдинговых кластеров, имеющих систему организации производства, не требующих больших сельскохозяйственных угодий и пастбищ. Несмотря на то что их появление в регионах было связано с перспективами увеличения рабочих мест в регионе, улучшение социально-экономической ситуации в сельской местности, наличие агрохолдингов имеет и негативные последствия. Как устойчивая, самостоятельная и независимая социально-экономическая система, имеющая отлаженное производство, своих инвесторов, поставщиков и покупателей, деятельность животноводческих агрохолдингов не ведет к эффективному освоению территорий. Дело в том, что их деятельность, как правило, вытесняет с рынка местных товаропроизводителей, и сами они не идут на взаимодействие с существующими хозяйствующими субъектами, отчего страдают местные фермерские и подсобные хозяйства. К тому же местные жители принимаются

на трудоустройство в животноводческие агрохолдинги при условии запрета содержания своего личного домашнего скота.

В результате животноводство производится концентрированно на территориях агрохолдинговых помещений. И не смотря на то что, растут показатели объемов сельскохозяйственного производства региона, комплексного социально-экономического развития сельских территорий не происходит. Как правило, хозяйствующие субъекты данных животноводческих комплексов в отличие от фермеров и бывших директоров колхозов, радеющих за развитие местного региона, сами, территориально находятся в столичном регионе. Не заинтересованы агрохолдинги и в занятости местного населения. Нехватку местного персонала можно всегда компенсировать привозом рабочих из близлежащих населенных пунктов или привлечением мигрантов из Средней Азии.

Для агрохолдингов основными условиями деятельности являются природные условия, удаленность от городской инфраструктуры, так как для таких предприятий имеет значение скорость доставки продукции в города. Результатом чего плотность сельского населения сокращается по мере удаленности от областных центров (рис. 1). Прирост сельского населения увеличивается в пригородах крупных населенных пунктов и происходит сокращение жителей на периферии.

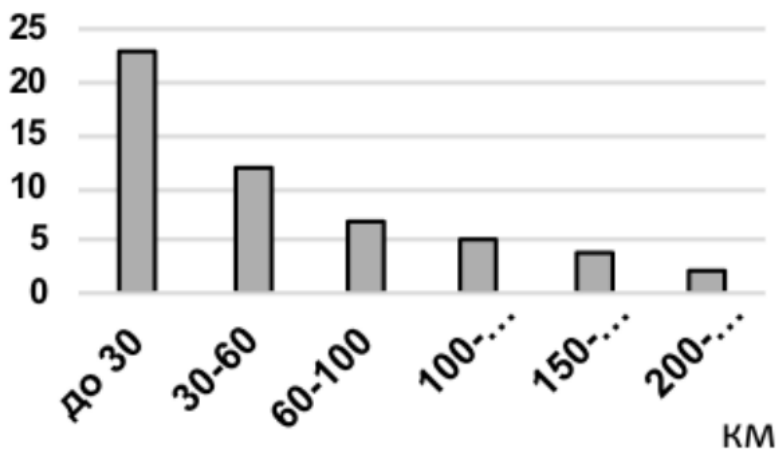


Рис. 1. Плотность сельского населения в муниципальных районах по мере удаления от областного центра в км в регионах, окружающих Московскую область, чел./кв. км, 2017.

Источник: [9, с. 140].

Освоение сельских территорий во многом зависит и от руководства хозяйствующего субъекта. В своей статье Нефедова описывает случай «как в сложнейших условиях председатель колхоза умудрялся сохранить предприятие, хотя и с уменьшением посевных площадей, и вполне успешно работать» [9, с. 141]. При этом необязательно руководителем является человек старшего поколения, существуют примеры и молодых успешных руководителей. Однако, как правило, такой случай исключение из правила.

Таким образом, за последние десятилетия Центральные регионы Российской Федерации столкнулись с последствиями депопуляции населения на периферии регионов, когда молодое активное население уже после обучения в городе не возвращается в родную глубинку. Перспективы развития сельских территорий на периферии привлекательны скорее для старшего поколения, городских дачников и некоторых этнических сообществ нерусского происхождения. Южные регионы России благодаря благоприятному климату способны обеспечить рентабельность развития сельского хозяйства. Локально руководитель предприятия или фермерского хозяйства способен стать очагом экономического роста, однако в масштабе региона для комплексного развития необходима эффективная система реализации государственных социально-экономических программ.

Список литературы

1. Береговая И.Б. Управление качеством и конкурентоспособностью социально-экономических систем / И.Б. Береговая. – Челябинск: Изд. центр ЮУрГУ, 2015. – 226 с.
2. Беккер Г. Современная теория священного и светского и ее развитие / Г. Беккер, А. Босков. Современная социологическая теория в ее преемственности и изменении. – М., 1961. – 882 с.
3. Дашичев В.И. Какая модель общественного развития нужна России / В.И. Дашичев // Социально-гуманитарные знания – № 2. – 2008. – С. 3–27.
4. Желтов М.П. Культурные коды воспроизводства жизни земледельца / М.П. Желтов // Социально-гуманитарные знания. – № 4. – 2006. – С. 153–158.
5. Инглхарт Р. Постмодерн: меняющиеся ценности и изменяющиеся общества / Р. Инглхарт // Полис, 1997. – № 4. – С. 17–28.
6. Кара-Мурза С.Г. Императив перехода к инновационному развитию: состояние на старте / С.Г. Кара-Мурза // Социально-гуманитарные знания. – 2008. – № 2. – С. 28–42.
7. Михайленок О.М. Региональные особенности российской политической культуры / О.М. Михайленок // Социально-гуманитарные знания. – № 2. – 2008. – С. 247–262.

8. Нефедова Т.Г., Трейвиш А.И. Города и сельская местность: состояние и соотношение в пространстве России / Т.Г. Нефедова, А.И. Трейвиш // Региональные исследования. – 2010. – № 2(28). – С. 42–56.

9. Нефедова Т.Г. Поляризация социально-экономического пространства и перспективы сельской местности в староосвоенных регионах центра России / Т.Г. Нефедова // Крестьяноведение. – 2021. – Т. 6. – № 1. – С. 126–153.

10. Терехин В.И. Эффективность управления социально-экономическим развитием административно-территориальных образований: монография. / В.И. Терехин. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 316 с.

11. Ховрин А.Ю. Решение демографической проблемы: социальное партнерство молодежи, власти, общества / А.Ю. Ховрин // Социально-гуманитарные знания. – № 2. – 2008. – С. 141–162.

12. Шторм А. Пустота и нищета: российские деревни вымрут к 2036 году. [Электронный ресурс] / А. Шторм // Правда.Ру. – Режим доступа: URL: <https://www.pravda.ru/economics/> (дата обращения: 12.12.2021).

Кудряшов В.С.

*к.э.н., доцент кафедры менеджмента,
Северо-Западный институт управления –
филиал ФГБОУ ВО «Российская академия
народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации»,
г. Санкт-Петербург, Россия*

Овсов А.С.

*магистрант,
Северо-западный институт управления –
филиал ФГБОУ ВО «Российская академия
народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации»,
г. Санкт-Петербург, Россия*

МОДЕЛЬ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНЫМИ ПРОЕКТАМИ С УЧЕТОМ ВЛИЯНИЯ ИНТЕРЕСОВ СТЕЙКХОЛДЕРОВ

Аннотация. В статье представлены результаты исследования основных направлений формирования модели эффективного управления проектной деятельности в ГЧП (государственно-частное партнерство) учреждений Российской Федерации с учетом влияния интересов стейкхолдеров и заинтересованных лиц. Актуальность исследования на выбранную проблематику обусловлена влиянием сразу нескольких факторов: во-первых, увеличением практической роли проектного управления при формировании повышения эф-

фективности функционирования образований общественного сектора экономики; во-вторых, высокой ролью влияния интересов стейкхолдеров на деятельность и развитие проектной деятельности организаций.

Ключевые слова: государственно-частное партнёрство, управление проектами, проекты государственно-частного партнёрства, стейкхолдеры.

Kudryashov V.S.

*PhD in Economics, Associate Professor
of the Department of Management
North-Western Institute of Management branch
of the Russian presidential Academy
of national economy and public administration,
Saint-Petersburg, Russia*

Ovsov A.S.

*master's student
North-Western Institute of Management branch
of the Russian presidential Academy
of national economy and public administration,
Saint Petersburg, Russia*

EFFICIENT PUBLIC-PRIVATE PROJECT MANAGEMENT MODEL TAKING INTO ACCOUNT INTERESTS OF STAKEHOLDERS

Abstract. The academic article presents the results of the study the main effective formation models for the project management in the PPP (public-private partnership) of Russian Federation institutions considering the influence of the stakeholder's interests. Actuality of theme is based on the increase of the practical role of project management in the formation the efficient functioning of the public sector of the economy and on the high role of the stakeholder's interests influence on the development organization's project.

Keywords: public-private partnership; project management; public-private partnership projects; stakeholders.

Проектное управление – это процесс управления масштабными задачами организации в условиях временных и ресурсных ограничений для достижения заявленных результатов и поставленных целей при реализации проектов. Одним из таких направлений может выступать реализация проектов в рамках государственно-частного партнёрства.

Основными задачами управления на основе проектного подхода для современных организаций Российской Федерации выступают:

– обеспечение реализации запланированных показателей и результатов при помощи инициатив, которые выгодны организации и ее заинтересованным лицам;

– получение результата, который удовлетворяет потребности, ради чего был проект;

– соблюдение сроков реализации проекта;

– эффективное управление финансовыми, трудовыми и материальными ресурсами.

Модель управления при реализации проектов государственно-частного партнерства Российской Федерации зачастую сталкивается с такой актуальной проблемой, как игнорирование или отсутствие учета интересов и прав отдельных стейкхолдеров, занимающих хоть и главенствующую роль, но не менее по степени влияющих на экономическую и социальную эффективность проектной деятельности.

В ответ такие заинтересованные лица остаются без нужного внимания со стороны института управления организации, не получают удовлетворение своих потребностей и, в конечном итоге, формируют причины для конфликта интересов стейкхолдеров [1].

Под стейкхолдерами (заинтересованными лицами) подразумеваются те субъекты внутренней и внешней среды организации, которые имеют интерес к результатам экономической и социальной эффективности проектной деятельности [2].

Исходя из этого, задачей системы управления проектной деятельностью является формирование механизмов удовлетворения потребностей и интересов заинтересованных лиц таким образом, чтобы оставлять ресурсы и возможности для аналогичной процедуры с другими стейкхолдерами. В ином случае, проекты государственно-частного партнерства будут экономически неэффективными и подвержены лишним рискам.

Управленческие действия управления проектной деятельности подвержены влиянию факторов внутренней и внешней среды. Если внутренняя среда организации, контролируемая, и на нее могут повлиять решения менеджмента, то внешняя среда на данный момент, слабо прогнозируемая. Это приводит к различным отклонениям фактических результатов от запланированных, из-за чего проекты государственно-частного партнерства вынуждены ограничивать способы удовлетворения интересов отдельных стейкхолдеров. Баланс между данными интересами и выступает фактором эффективности управления проектной деятельностью.

Рассмотрим структурно-функциональную характеристику стейкхолдеров государственно-частных проектов [3; 4].

1. Рабочий персонал. Сотрудники выступают одним из главных субъектов системы управления, от которого зависит реализация государственно-частного проекта.

Основными ожиданиями сотрудников от компании при управлении ГЧП выступают:

- получение удовольствия от работы;
- достойные условия оплаты труда и материального вознаграждения за проделанную работу;
- оснащенное рабочее место и обеспечение трудовой безопасности.

2. Управленческий персонал и менеджеры. Менеджмент проектной деятельности компании, которая принимает участие в ГЧП, зависит, в первую очередь, от самих управляющих. Поэтому иногда интересы данной группы стейкхолдеров могут быть важнее, чем интересы и потребности инвесторов.

Основными ожиданиями менеджмента от компании при управлении государственно-частным проектом выступают:

- получение достойного материального вознаграждения за свою управленческую и трудовую деятельность;
- достижение престижных условий своей управленческой деятельности (для менеджеров важно осознание того, что их работодатель – достойная компания, имеющая высокий уровень репутации на рынке);
- достижение власти (для менеджеров важно осознание того, что у них есть подчиненные, которым они могут делегировать полномочия и необходимость выполнения задач).

3. Кредиторы. Каждая компания российской экономики имеет ту или иную степень кредиторской задолженности. Краткосрочные и долгосрочные займы формируют условия обеспечения организации и производственной деятельности необходимыми финансовыми ресурсами, без которых достижение стратегических целей и устойчивого развития невозможно. Поэтому и интересы данной группы стейкхолдеров крайне важны, ведь от их удовлетворения зависит будущее финансовое состояние организации, выступающей частной стороной в проектах ГЧП.

Основными ожиданиями кредиторов от компании при управлении государственно-частным проектом выступают:

- получение процентов прибыли от своего заемного финансирования и предоставления кредитов;
- уверенность в том, что кредитные средства, выделенные предприятию, используются грамотно, а сама организация обеспечивает экономическую безопасность своей бизнес-деятельности.

4. Инвесторы. Наверное, главная группа корпоративных стейкхолдеров, которая рискует своим финансовым капиталом в целях достижения

коммерческих интересов компании при ее участии в проектах государственно-частного партнерства. Зачастую именно интересы инвесторов наиболее важные, но не всегда они обеспечены в достаточном размере.

Основными ожиданиями инвесторов от компании при управлении государственно-частным проектом выступают:

- получение дивидендов при распределении финансовой прибыли компании от ведения ее бизнес-деятельности;
- приумножение финансового капитала за счет роста стоимости бизнеса организации;
- обеспечение безопасности финансовых инвестиций, что означает поддержание компанией достаточного уровня финансовой устойчивости и экономической безопасности.

5. Потребители и клиенты. Потребительская группа стейкхолдеров выступает главным источником формирования выручки компании. Для коммерческой организации важно соблюдать их интересы, поскольку именно учет и принятие данной информации позволяет создавать тот производственный процесс, который становится успешным и выступает фактором создания конкурентоспособности бизнеса.

Основными ожиданиями потребителей от компании при управлении государственно-частным проектом выступают:

- получение продукции, которая способна удовлетворить их потребности;
- наличие у продукции потребительской ценности, которая качественно удовлетворяет потребности;
- соблюдение системы качества в производстве продукции;
- наличие от компании достойного уровня клиентского сервиса и обслуживания.

6. Правительство и органы государственной власти. Данная группа стейкхолдеров имеет интересы к государственно-частным проектам с различных позиций. С одной стороны, это инвесторы и заказчик. С другой стороны, именно государство – наименее приемлемый стейкхолдер для любой коммерческой организации, из-за чего между ними отсутствует эффективный диалог в рамках «бизнес – власть».

Основными ожиданиями правительства и органов государственной власти от компании при управлении государственно-частным проектом выступают:

- проведение своевременных расчетов и начислений налогов в бюджет;
- обеспечение рынка труда занятостью населения и создание новых рабочих мест;

- получение финансового результата от реализации проекта ГЧП;
- достижение социально-экономического результата для общества;
- решение задач при удовлетворении общественных потребностей населения.

Е.В. Бойкова при анализе сбалансированности интересов участников корпоративных отношений предлагает разработать на базе каждой организации такую систему учета интересов стейкхолдеров в виде комитета по работе с заинтересованными лицами (КРС) [5].

Эффективностью такого мероприятия может выступать достижение следующих целей, как:

- предотвращение конфликтов интересов стейкхолдеров внутри организации;
- повышение эффективности функционирования системы риск-менеджмента;
- своевременное определение и прогнозирование рисков системы управления;
- повышение эффективности системы управления.

Заимствование данного инструмента позволит увеличить эффективность и управление проектной деятельностью в ГЧП, обеспечив учет влияния интересов всех стейкхолдеров организации.

И.Н. Ткаченко в своей работе определяет, что главной трудностью эффективного управления посредством преодоления конфликта интересов стейкхолдеров выступает недостаток необходимых данных, проблематичность применения прикладных методов и субъективизм при оценке рациональности тех или иных управленческих решений [6].

По мнению исследователя, необходимо дальнейшее изучение вопросов соблюдения баланса интересов заинтересованных лиц организации, что позволяет снизить практически все основные экономические риски. Для организаций, принимающих участие в проектах ГЧП, социальная деятельность и реализация проектов является одним из наиболее приоритетных направлений повышения эффективности управления проектной деятельности с учетом влияния интересов всех стейкхолдеров.

Основными мероприятиями при формировании модели эффективного управления проектной деятельностью ГЧП с учетом влияния стейкхолдеров будут выступать [8]:

1. Привлечение заинтересованных лиц к обсуждению и решению широкого спектра вопросов, которые возникают в рамках проектной деятельности и управления реализацией проектов.

2. Осуществление эффективного распределения ресурсов, в особенности финансовых, для возможности управления любыми рисками, которые возникают при решении задач функционирования проектов.

3. Согласование действий между стейкхолдерами с использованием минимальных ресурсов и издержек на проектную деятельность.

Таким образом, подводя итоги научного исследования, можно заключить следующее, что модель эффективного управления проектной деятельностью в рамках государственно-частного партнерства с учетом влияния стейкхолдеров организаций, принимающих в этом участие, должна включать в себя следующие инструменты:

– привлечение заинтересованных лиц к обсуждению и решению широкого спектра вопросов, которые возникают в рамках проектной деятельности и управления реализацией проектов;

– эффективное распределение ресурсов, в особенности финансовых, для возможности управления любыми рисками, которые возникают при решении задач функционирования проектов;

– согласовывать действия между стейкхолдерами с использованием минимальных ресурсов и издержек на проектную деятельность.

Список литературы

1. Bourne L., Walker D. Visualizing Stakeholder Influence – Two Australian Examples. In Project Management Journal. – 2006. – P. 5–21.

2. Cenek M., Ibsteck O.A. Survey of Stakeholder Visualization / M. Cenek, O.A. Ibsteck // Approaches Central European Journal of Management. 2015. Volume 2. Number 1–2. – Pp. 5–25.

3. Бочаров Н.А. Стейкхолдеры как инструмент социального взаимодействия компаний / Н.А. Бочаров // Вестник ГГУ. – 2015. – № 10.

4. Бойкова Е.В. Сбалансированность интересов участников корпоративных отношений как фактор повышения эффективности корпоративного управления / Е.В. Бойкова // Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова (диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук). – 2017. – С. 218.

5. Зильберштейн О.Б., Шкляр Т.Л., Ершова Н.А., Рудкий Е.И. Методические основы управления корпоративной социальной ответственностью / О.Б. Зильберштейн, Т.Л. Шкляр, Н.А. Ершова, Е.И. Рудкий // Вестник евразийской науки. – 2017. – № 1 (38). – С. 1–12.

6. Красильникова Е.О. Механизмы регулирования и согласования интересов стейкхолдеров в компании / Е.О. Красильникова // Бизнес-образование в экономике знаний. – 2019. – № 2 (13).

7. Ткаченко И.Н. Об учете интересов стейкхолдеров в современной парадигме корпоративного управления / И.Н. Ткаченко // Управленческие науки в современном мире. – 2018. – № 1. – С. 205–209.

8. Ткаченко И.Н. Актуализация стейкхолдерского подхода корпоративного управления в условиях коронакризиса: от декларирования приверженности к прикладным моделям / И.Н. Ткаченко // Управленец. 2021. – № 2.

Сутягин В.Ю.

*кандидат экономических наук,
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Тамбовский государственный университет
им. Г.Р. Державина»,
г. Тамбов, Россия*

**ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ
РЕГРЕССИОННОГО АНАЛИЗА
В ОЦЕНКЕ ДОЛИ СТОИМОСТИ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА
В ЕДИНОМ ОБЪЕКТЕ НЕДВИЖИМОСТИ**

Аннотация. Настоящее исследование предлагает подход расчета стоимости земельного участка (через анализ доли земельного участка в стоимости единого объекта недвижимости). В статье автором рассматривается доля земельного участка в стоимости единого объекта недвижимости как результат действия различных ценообразующих факторов. В качестве методической основы расчета доли земли в едином объекте недвижимости был использован метод регрессионного анализа.

Ключевые слова: рыночная стоимость, доля земельного участка, единый объект недвижимости.

Sutyagin V.Yu.

*PhD in Economics,
Federal State Budget Educational
Institution of Higher Education
“Tambov State University
named after G.R. Derzhavin”,
Tambov, Russia*

**THE POSSIBILITIES OF USING REGRESSION ANALYSIS
IN ASSESSING THE SHARE OF THE VALUE OF A LAND PLOT
IN A SINGLE REAL ESTATE OBJECT**

Abstract. This study proposes an approach to calculating the value of a land plot (through an analysis of the share of a land plot in the value of a single real estate object). In the article, the authors consider the share of the land plot in the value of a single real estate object as a result of various pricing factors. As a methodological basis for calculating the share of land in a single real estate object, the regression analysis method was used.

Keywords: market value, share of land, single real estate.

Методология оценки рыночной стоимости земельного участка включает ряд методов. Методические рекомендации по определению рыночной стоимости земельных участков, утв. распоряжением Минимущества России от 6 марта 2002 года N 568-р упоминают следующие методы: метод сравнения продаж, метод выделения, метод распределения, метод капитализации земельной ренты, метод остатка, метод предполагаемого использования.

Метод распределения подразумевает «расчет рыночной стоимости оцениваемого земельного участка путем умножения рыночной стоимости единого объекта недвижимости, включающего в себя оцениваемый земельный участок, на наиболее вероятное значение доли земельного участка в рыночной стоимости единого объекта недвижимости» [1].

Согласно этому методу, рыночная стоимость земельного участка рассчитывается как:

$$PC_{3У} = D_{3У} * PC_{ЕОН} \quad (1),$$

где $PC_{3У}$ – рыночная стоимость земельного участка;

$D_{3У}$ – доля стоимости земельного участка в едином объекте недвижимости (далее для удобства «доля земельного участка»);

$PC_{ЕОН}$ – рыночная стоимость единого объекта недвижимости.

Отдельную проблему составляет обоснование наиболее вероятной доли земельного участка в стоимости единого объекта недвижимости.

Сходная проблема возникает при оценке кадастровой стоимости (а также в ситуациях оспаривания кадастровой стоимости на основе оценки рыночной стоимости в соответствии со ст. 22.1 федерального закона от 3 июля 2016 г. N 237-ФЗ «О государственной кадастровой оценке»).

Оценка кадастровой (рыночной) стоимости недвижимости сравнительным подходом осуществляется на основе сбора предложений о продаже аналогичной недвижимости. Стоит отметить, что, как правило, любое предложение содержит цену, выражающую оценку здания и земельного участка.

В отдельных случаях возникает необходимость распределение цены на земельный участок и здание. Примером такой ситуации является ситуация оценки рыночной стоимости в целях оспаривания кадастровой стоимости.

Дело в том, что в российской налоговой практике земельный налог и налог на имущество физических лиц (а в случае юридических лиц – налог на имущество организаций) разные налоги. Последнее означает необходимость дифференцированной оценки стоимости здания и земельного участка.

Наиболее простым вариантом решения указанной проблемы является оценка стоимости земельного участка и вычитание его из предварительно рассчитанной стоимости единого объекта недвижимости. Однако указанный вариант не всегда возможен, а главное требует дополнительных подтвержденных данных для оценки стоимости земельных участков.

Альтернативным вариантом расчета стоимости земли в едином объекте недвижимости выглядит на основе оценки доли земельного участка в стоимости единого объекта недвижимости (так называемый *метод распределения*, широко используемый в оценке застроенных участков).

Следовательно, рыночная стоимость здания (объекта капитального строительства) можно рассчитать, как:

$$PC_{OKC} = PC_{EOH} * (1 - D_{ЗУ}) (2)$$

Оценке доли земельного участка в российской научной теории и практике посвящено ряд исследований [2–5]. Более того, в последнее время можно найти ряд коммерческих публикаций, посвященных этой теме [6–10], которые формируют информационное обеспечение проводимых оценок.

Как правило, усилия авторов сводится к оценке средней величины доли земельного участка в стоимости единого объекта по разным сегментам земель (типа застройки), а в отдельных случаях и оценки наиболее вероятного диапазона, в котором такая доля заключена.

Другой вариант расчета доли – расчет доли на основе регрессионной модели. Кратко напомним: суть корреляционно-регрессионного анализа сводиться в выявлении тесноты связи между независимыми переменными (далее факторами стоимости) и результирующим показателем (далее доли земельного участка), а также получение уравнения (регрессии), характеризующего характер этой связи. В практических целях целесообразно использование множественной регрессии, поскольку чаще всего стоимость зависит от нескольких факторов (а не одного).

Алгоритм регрессионного анализа в данном случае будет выглядеть следующим образом:

- 1) формулируются исходные экономические гипотезы;
- 2) формируется исходная выборка и анализируется на наличие грубых погрешностей;
- 3) выбирается вид функции, по которой будет осуществляться выравнивание;

4) выявляются независимые переменные – факторы стоимости – и производится их оцифровка, если они имеют неколичественную природу;

5) выводится уравнение регрессии и анализируются показатели, характеризующие ее качество;

6) оптимизируются численные градации меток факторов стоимости (при необходимости);

7) проводится анализ экономического смысла выведенной регрессии и показателей, характеризующих качество регрессии.

Расчет доли земельного участка предварительно требует кластеризации. В рамках этого этапа было выявлено три сегмента: жилая, офисно-торговая, производственно-складская недвижимости. В целях построения уравнений регрессий: было проанализировано 112 объектов жилой недвижимости; 198 объектов – офисно-торговой недвижимости; 139 объектов – производственно-складской недвижимости [11–12].

Таблица 1

**Уравнения регрессии и показатели качества регрессии
жилой недвижимости**

Количество и перечень факторов	Цифровые метки	Уравнение регрессии	Показатели качества регрессии
6 факторов: Местоположение (x1)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города субъекта РФ – 3 Центр субъекта РФ – 5	$y = 0,003 * x_1 + 0,034 * x_2 + 0,020 * x_3 + 0,020 * x_4 + 0,005 * x_5 - 0,014 * x_6$	$r = 0,965$ $r^2 = 0,931$ $A_{aver} = 29,0\%$ $F_c = 222,04$ $F_{crit} = 2,23$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 7		
Отделка (x3)	Элитный ремонт – 1 Комфортный ремонт – 3 Бюджетный ремонт – 6 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 7		
Тип (x4)	Коттедж – 1 Индивидуальный дом – 2 Часть дома – 3		
Строительный материал (x5)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 6 Прочие – 7		
Транспортная доступность (x6)	На удалении от остановки общественного транспорта – 1 Вблизи остановки общественного транспорта – 2		

Количество и перечень факторов	Цифровые метки	Уравнение регрессии	Показатели качества регрессии
5 факторов: Местоположение (x1)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города субъекта РФ – 5 Центр субъекта РФ – 6	$y = -0,001 * x_1 + 0,034 * x_2 + 0,016 * x_3 + 0,006 * x_4 + 0,006 * x_5$	$r = 0,964$ $r^2 = 0,930$ $A_{aver} = 28,9\%$ $F_c = 263,61$ $F_{crit} = 2,39$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 7		
Отделка (x3)	Элитный ремонт – 1 Комфортный ремонт – 3 Бюджетный ремонт – 7 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 9		
Тип (x4)	Коттедж – 1 Индивидуальный дом – 3 Часть дома – 7		
Строительный материал (x5)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 5 Прочие – 9		
4 фактора: Техническое состояние (x1)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 7	$y = 0,034 * x_1 + 0,014 * x_2 + 0,005 * x_3 + 0,012 * x_4$	$r = 0,965$ $r^2 = 0,931$ $A_{aver} = 28,3\%$ $F_c = 333,45$ $F_{crit} = 2,63$
Отделка (x2)	Элитный ремонт – 1 Комфортный ремонт – 3 Бюджетный ремонт – 7 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 9		
Тип (x3)	Коттедж – 1 Индивидуальный дом – 5 Часть дома – 7		
Строительный материал (x4)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 3 Прочие – 5		
4 фактора: Местоположение (x1)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города субъекта РФ – 5 Центр субъекта РФ – 6	$y = 0,001 * x_1 + 0,027 * x_2 + 0,018 * x_3 + 0,013 * x_4$	$r = 0,962$ $r^2 = 0,926$ $A_{aver} = 29,6\%$ $F_c = 314,10$ $F_{crit} = 2,63$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 9		
Отделка (x3)	Элитный ремонт – 1 Комфортный ремонт – 3 Бюджетный ремонт – 7 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 9		
Строительный материал (x4)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 4 Прочие – 5		

Количество и перечень факторов	Цифровые метки	Уравнение регрессии	Показатели качества регрессии
4 фактора: Отделка (x1)	Элитный ремонт – 1 Комфортный ремонт – 3 Бюджетный ремонт – 7 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 9	$y = 0,020*x_1 + 0,011*x_2 + 0,032*x_3 - 0,002*x_4$	r = 0,940 r ² = 0,884 A _{aver} = 36,4% F _c = 190,87 F _{crit} = 2,63
Тип (x2)	Коттедж – 1 Индивидуальный дом – 4 Часть дома – 9		
Строительный материал (x3)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 3 Прочие – 5		
Транспортная доступность (x6)	На удалении от остановки общественного транспорта – 1 Вблизи остановки общественного транспорта – 9		
3 фактора: Техническое состояние (x1)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 4 Неудовлетворительное – 9	$y = 0,027*x_1 + 0,016*x_2 + 0,011*x_3$	r = 0,964 r ² = 0,929 A _{aver} = 29,3% F _c = 441,68 F _{crit} = 3,02
Отделка (x2)	Элитный ремонт – 1 Комфортный ремонт – 3 Бюджетный ремонт – 7 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 9		
Тип (x3)	Коттедж – 1 Индивидуальный дом – 3 Часть дома – 5		
3 фактора: Отделка (x1)	Элитный ремонт – 1 Комфортный ремонт – 2 Бюджетный ремонт – 8 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 9	$y = 0,018*x_1 + 0,015*x_2 + 0,031*x_3$	r = 0,939 r ² = 0,881 A _{aver} = 36,4% F _c = 250,25 F _{crit} = 3,02
Тип (x2)	Коттедж – 1 Индивидуальный дом – 3 Часть дома – 7		
Строительный материал (x3)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 3 Прочие – 5		
3 фактора: Техническое состояние (x1)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 4 Неудовлетворительное – 9	$y = 0,026*x_1 + 0,017*x_2 + 0,014*x_3$	r = 0,964 r ² = 0,929 A _{aver} = 29,7% F _c = 441,9 F _{crit} = 3,02
Отделка (x2)	Элитный ремонт – 1 Комфортный ремонт – 3 Бюджетный ремонт – 7 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 9		
Строительный материал (x3)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 3 Прочие – 5		

Количество и перечень факторов	Цифровые метки	Уравнение регрессии	Показатели качества регрессии
3 фактора: Местоположение (x1)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города субъекта РФ – 3 Центр субъекта РФ – 4	$y = 0,002 * x_1 + 0,039 * x_2 + 0,018 * x_3$	r = 0,963 r ² = 0,927 A _{aver} = 29,9% F _c = 425,38 F _{crit} = 3,02
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 7		
Отделка (x3)	Элитный ремонт – 1 Комфортный ремонт – 3 Бюджетный ремонт – 7 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 9		
3 фактора: Местоположение (x1)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города субъекта РФ – 4 Центр субъекта РФ – 5	$y = 0,001 * x_1 + 0,025 * x_2 + 0,026 * x_3$	r = 0,935 r ² = 0,874 A _{aver} = 37,8% F _c = 234,39 F _{crit} = 3,02
Отделка (x2)	Элитный ремонт – 1 Комфортный ремонт – 3 Бюджетный ремонт – 7 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 9		
Строительный материал (x3)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 4 Прочие – 5		

Таблица 2

Уравнения регрессии и показатели качества регрессии офисно-торговой недвижимости

Количество и перечень факторов	Цифровые метки	Уравнение регрессии	Показатели качества регрессии
7 факторов: Этаж/этажность (x1)	От 0 до 1	$y = 0,143x_1 + 0,003x_2 + 0,009x_3 - 0,010x_4 - 0,002x_5 + 0,003x_6 + 0,012x_7$	r = 0,961 r ² = 0,923 A _{aver} = 30,2% F _{расч} = 301,83 F _{крит} = 2,11
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 4		
Отделка (x3)	Комфорт – 1 Эконом – 2 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 5		
Местоположение (x4)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города региона – 2 Центр субъекта РФ – 3		
Отдельный вход (x5)	Есть – 1 Отс. – 7		
Транспортная доступность (x6)	Внутриквартально – 1 Красная линия – 2		
Строительный материал (x7)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 2 Металл / панели-сэндвич / быстровозводимые конструкции – 3		

Количество и перечень факторов	Цифровые метки	Уравнение регрессии	Показатели качества регрессии
6 факторов: Этаж/этажность (x1)	От 0 до 1	$y = 0,138x_1 + 0,002x_2 + 0,010x_3 - 0,013x_4 - 0,001x_5 + 0,010x_6$	$r = 0,960$ $r^2 = 0,922$ $\bar{A} = 32,7\%$ $F_{расч} = 348,01$ $F_{крит} = 2,22$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 5		
Отделка (x3)	Комфорт – 1 Эконом – 2 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 5		
Отдельный вход (x4)	Есть – 1 Отс. – 3		
Транспортная доступность (x5)	Внутриквартально – 1 Красная линия – 2		
Строительный материал (x6)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 2 Металл / панели-сэндвич / быстро-возводимые конструкции – 3		
5 факторов: Этаж/этажность (x1)	От 0 до 1	$y = 0,139x_1 + 0,003x_2 + 0,010x_3 - 0,006x_4 + 0,004x_5$	$r = 0,959$ $r^2 = 0,919$ $\bar{A} = 28,3\%$ $F_{расч} = 404,863$ $F_{крит} = 2,38$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 2 Неудовлетворительное – 3		
Отделка (x3)	Комфорт – 1 Эконом – 2 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 3		
Транспортная доступность (x4)	Внутриквартально – 1 Красная линия – 2		
Строительный материал (x5)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 3 Металл / панели-сэндвич / быстро-возводимые конструкции – 7		
4 фактора: Этаж/этажность (x1)	От 0 до 1	$y = 0,140x_1 + 0,001x_2 + 0,004x_3 + 0,004x_4$	$r = 0,959$ $r^2 = 0,919$ $\bar{A} = 47,2\%$ $F_{расч} = 508,28$ $F_{крит} = 2,62$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 4		
Отделка (x3)	Комфорт – 1 Эконом – 3 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 7		
Строительный материал (x4)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 2 Металл / панели-сэндвич / быстро-возводимые конструкции – 3		

Количество и перечень факторов	Цифровые метки	Уравнение регрессии	Показатели качества регрессии
4 фактора: Этаж/этажность (x1)	От 0 до 1	$y = 0,138x_1 + 0,003x_2 + 0,0002x_3 + 0,003x_4$	$r = 0,959$ $r^2 = 0,919$ $\bar{A} = 33,2\%$ $F_{расч} = 511,12$ $F_{крит} = 2,62$
Отделка (x2)	Комфорт – 1 Эконом – 7 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 9		
Транспортная доступность (x3)	Внутриквартально – 1 Красная линия – 9		
Строительный материал (x4)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 7 Металл / панели-сэндвич / быстровозводимые конструкции – 9		
4 фактора: Этаж/этажность (x1)	От 0 до 1	$y = 0,143x_1 + 0,002x_2 + 0,010x_3 - 0,004x_4$	$r = 0,958$ $r^2 = 0,917$ $\bar{A} = 27,5\%$ $F_{расч} = 496,66$ $F_{крит} = 2,62$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 5		
Отделка (x3)	Комфорт – 1 Эконом – 2 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 3		
Транспортная доступность (x4)	Внутриквартально – 1 Красная линия – 2		
3 фактора: Этаж/этажность (x1)	От 0 до 1	$y = 0,138x_1 + 0,006x_2 + 0,003x_3$	$r = 0,958$ $r^2 = 0,918$ $\bar{A} = 39,5\%$ $F_{расч} = 668,75$ $F_{крит} = 3,01$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 5		
Строительный материал (x3)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 7 Металл / панели-сэндвич / быстровозводимые конструкции – 9		
3 фактора: Этаж/этажность (x1)	От 0 до 1	$y = 0,141x_1 + 0,0001x_2 + 0,0009x_3$	$r = 0,957$ $r^2 = 0,917$ $\bar{A} = 35,0\%$ $F_{расч} = 659,81$ $F_{крит} = 3,01$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 2 Неудовлетворительное – 3		
Отделка (x3)	Комфорт – 1 Эконом – 2 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 3		
3 фактора: Этаж/этажность (x1)	От 0 до 1	$y = 0,142x_1 + 0,003x_2 + 0,0004x_3$	$r = 0,958$ $r^2 = 0,918$ $\bar{A} = 28,7\%$ $F_{расч} = 668,89$ $F_{крит} = 3,01$
Отделка (x2)	Комфорт – 1 Эконом – 7 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 9		
Транспортная доступность (x3)	Внутриквартально – 1 Красная линия – 9		

Количество и перечень факторов	Цифровые метки	Уравнение регрессии	Показатели качества регрессии
3 фактора: Техническое состояние (x1)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 2 Неудовлетворительное – 3	$y = 0,041x_1 + 0,017x_2 + 0,004x_3$	r = 0,872 r ² = 0,761 A _{aver} = 70,2% F _{расч} = 191,25 F _{крит} = 3,01
Отделка (x2)	Комфорт – 1 Эконом – 2 Без отделки (или в состоянии требующей замены отделки) – 3		
Транспортная доступность (x3)	Внутриквартально – 1 Красная линия – 7		

Таблица 3

**Уравнения регрессии и показатели качества регрессии
производственно-складской недвижимости**

Количество и перечень факторов	Цифровые метки	Уравнение регрессии	Показатели качества регрессии
7 факторов Этаж/этажность (x1)	от 0 до 1	$y = 0,293x_1 + 0,013x_2 - 0,059x_3 + 0,022x_4 - 0,015x_5 - 0,015x_6 - 0,003x_7$	r = 0,968 r ² = 0,938 A _{aver} = 35,7% F _c = 268,16 F _{crit} = 2,11
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 4 Неудовлетворительное – 9		
Отделка (x3)	Стандартная – 1 Без отделки (или отделка требует замены) – 2		
Местоположение (x4)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города региона – 2 Центр субъекта РФ – 3		
Наличие железно-дорожной ветки (x5)	Отс. – 1 Есть – 7		
Наличие отопления (x6)	Есть – 1 Отс. – 2		
Строительный материал (x7)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 2 Металл / панели-сэндвич / быстро-возводимые конструкции – 3		
6 факторов Этаж/этажность (x1)	от 0 до 1	$y = 0,299x_1 + 0,018x_2 - 0,044x_3 - 0,003x_4 - 0,011x_5 + 0,002x_6$	r = 0,967 r ² = 0,935 A _{aver} = 35,7% F _c = 303,08 F _{crit} = 2,23
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 4 Неудовлетворительное – 7		
Отделка (x3)	Стандартная – 1 Без отделки (или отделка требует замены) – 2		
Наличие железно-дорожной ветки (x4)	Отс. – 1 Есть – 3		
Наличие отопления (x5)	Есть – 1 Отс. – 2		
Строительный материал (x6)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 3 Металл / панели-сэндвич / быстро-возводимые конструкции – 7		

Количество и перечень факторов	Цифровые метки	Уравнение регрессии	Показатели качества регрессии
6 факторов Этаж/этажность (x1)	от 0 до 1	$y = 0,257 * x_1 + 0,016 * x_2 + 0,009 * x_3 - 0,007 * x_4 - 0,007 * x_5 + 0,007 * x_6$	$r = 0,966$ $r^2 = 0,932$ $A_{aver} = 38,7\%$ $F_c = 288,94$ $F_{crit} = 2,23$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 2 Неудовлетворительное – 7		
Местоположение (x3)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города региона – 2 Центр субъекта РФ – 3		
Наличие железнодорожной ветки (x4)	Отс. – 1 Есть – 4		
Наличие отопления (x5)	Есть – 1 Отс. – 3		
Строительный материал (x6)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 2 Металл / панели-сэндвич / быстро-возводимые конструкции – 4		
5 факторов Этаж/этажность (x1)	от 0 до 1	$y = 0,282 * x_1 + 0,012 * x_2 - 0,007 * x_3 - 0,002 * x_4 + 0,004 * x_5$	$r = 0,965$ $r^2 = 0,931$ $A_{aver} = 37,2\%$ $F_c = 342,75$ $F_{crit} = 2,39$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 2 Неудовлетворительное – 9		
Наличие железнодорожной ветки (x3);	Отс. – 1 Есть – 2		
Наличие отопления (x4)	Есть – 1 Отс. – 7		
Строительный материал (x5)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 3 Металл / панели-сэндвич / быстро-возводимые конструкции – 9		
5 факторов Этаж/этажность (x1)	от 0 до 1	$y = 0,269 * x_1 + 0,016 * x_2 - 0,001 * x_3 - 0,017 * x_4 + 0,005 * x_5$	$r = 0,966$ $r^2 = 0,932$ $A_{aver} = 37,9\%$ $F_c = 350,15$ $F_{crit} = 2,39$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 4 Неудовлетворительное – 7		
Местоположение (x3)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города региона – 4 Центр субъекта РФ – 5		
Наличие отопления (x4)	Есть – 1 Отс. – 2		
Строительный материал (x5)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 3 Металл / панели-сэндвич / быстро-возводимые конструкции – 9		

Количество и перечень факторов	Цифровые метки	Уравнение регрессии	Показатели качества регрессии
4 фактора Этаж/этажность (x1)	от 0 до 1	$y = 0,274 * x_1 + 0,013 * x_2 + 0,001 * x_3 - 0,014 * x_4$	$r = 0,965$ $r^2 = 0,932$ $A_{aver} = 38,1\%$ $F_c = 436,92$ $F_{crit} = 2,62$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 4 Неудовлетворительное – 9		
Местоположение (x3)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города региона – 4 Центр субъекта РФ – 5		
Наличие отопления (x4)	Есть – 1 Отс. – 2		
4 фактора Этаж/этажность (x1)	от 0 до 1	$y = 0,274 * x_1 + 0,013 * x_2 - 0,014 * x_3 + 0,005 * x_4$	$r = 0,966$ $r^2 = 0,930$ $A_{aver} = 37,5\%$ $F_c = 441,32$ $F_{crit} = 2,62$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 9		
Наличие отопления (x3)	Есть – 1 Отс. – 2		
Строительный материал (x4)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 3 Металл / панели-сэндвич / быстро-возводимые конструкции – 7		
4 фактора Этаж/этажность (x1)	от 0 до 1	$y = 0,252 * x_1 + 0,012 * x_2 + 0,0004 * x_3 + 0,006 * x_4$	$r = 0,965$ $r^2 = 0,932$ $A_{aver} = 39,5\%$ $F_c = 435,93$ $F_{crit} = 2,62$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 9		
Местоположение (x3)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города региона – 3 Центр субъекта РФ – 4		
Строительный материал (x4)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 3 Металл / панели-сэндвич / быстро-возводимые конструкции – 5		
3 фактора Этаж/этажность (x1)	от 0 до 1	$y = 0,280 * x_1 + 0,013 * x_2 - 0,011 * x_3$	$r = 0,965$ $r^2 = 0,931$ $A_{aver} = 37,8\%$ $F_c = 583,83$ $F_{crit} = 3,02$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 9		
Наличие отопления (x3)	Есть – 1 Отс. – 2		
3 фактора Этаж/этажность (x1)	от 0 до 1	$y = 0,255 * x_1 + 0,013 * x_2 + 0,005 * x_3$	$r = 0,9654$ $r^2 = 0,932$ $A_{aver} = 39,1\%$ $F_c = 586,73$ $F_{crit} = 3,02$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 9		
Строительный материал (x3)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 4 Металл / панели-сэндвич / быстро-возводимые конструкции – 7		

Количество и перечень факторов	Цифровые метки	Уравнение регрессии	Показатели качества регрессии
3 фактора Этаж/этажность (x1)	от 0 до 1	$y = 0,259 * x_1 + 0,012 * x_2 + 0,001 * x_3$	$r = 0,965$ $r^2 = 0,931$ $A_{aver} = 39,5\%$ $F_c = 579,98$ $F_{crit} = 3,02$
Техническое состояние (x2)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 9		
Местоположение (x3)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города региона – 3 Центр субъекта РФ – 4		
3 фактора Техническое состояние (x1)	Хорошее – 1 Удовлетворительное – 3 Неудовлетворительное – 5	$y = 0,041 * x_1 + 0,044 * x_2 + 0,024 * x_3$	$r = 0,931$ $r^2 = 0,867$ $A_{aver} = 62,7\%$ $F_c = 281,11$ $F_{crit} = 3,02$
Местоположение (x2)	Сельские населенные пункты – 1 Другие города региона – 3 Центр субъекта РФ – 4		
Строительный материал (x3)	Кирпич/бетон – 1 Дерево – 3 Металл / панели-сэндвич / быстро-возводимые конструкции – 5		

Обращаем внимание, что 5- – 7-факторные модели имеют общий характер и применимы для любых типов недвижимости и земельных участков под ними, поскольку охватывают довольно большой перечень факторов стоимости. При этом 4- и 3-факторные модели целесообразно использовать с учетом приведенных рекомендаций в таблице № 4.

Таблица 4

Рекомендации по использованию моделей жилой недвижимости

Количество и перечень факторов	Уравнение регрессии	Рекомендации
4 фактора: Техническое состояние (x1) Отделка (x2) Тип (x3) Строительный материал (x4)	$y = 0,034 * x_1 + 0,014 * x_2 + 0,005 * x_3 + 0,012 * x_4$	Целесообразно для оценки объектов, расположенных в крупных городах
4 фактора: Местоположение (x1) Техническое состояние (x2) Отделка (x3) Строительный материал (x4)	$y = 0,001 * x_1 + 0,027 * x_2 + 0,018 * x_3 + 0,013 * x_4$	Целесообразно для оценки объектов площадью не более 200–250 кв.м.
4 фактора: Отделка (x1) Тип (x2) Строительный материал (x3) Транспортная доступность (x6)	$y = 0,020 * x_1 + 0,011 * x_2 + 0,032 * x_3 - 0,002 * x_4$	Для оценки объектов, расположенных в крупных городах. Нецелесообразно для объектов в неудовлетворительном состоянии

Количество и перечень факторов	Уравнение регрессии	Рекомендации
3 фактора: Техническое состояние (x1)	$y = 0,027*x_1 + 0,016*x_2 + 0,011*x_3$	Для оценки объектов в крупных городах. Нецелесообразно для оценки объектов из нетрадиционных материалов
Отделка (x2)		
Тип (x3)		
3 фактора: Отделка (x1)	$y = 0,018*x_1 + 0,015*x_2 + 0,031*x_3$	Для оценки объектов, расположенных в крупных городах. Нецелесообразно для объектов в неудовлетворительном состоянии
Тип (x2)		
Строительный материал (x3)		
3 фактора: Техническое состояние (x1)	$y = 0,026*x_1 + 0,017*x_2 + 0,014*x_3$	Нецелесообразно для оценки объектов расположенных в малых городах и сельской местности
Отделка (x2)		
Строительный материал (x3)		
3 фактора: Местоположение (x1)	$y = 0,002*x_1 + 0,039*x_2 + 0,018*x_3$	Нецелесообразно для оценки объектов нетиповой постройки и нетрадиционных материалов
Техническое состояние (x2)		
Отделка (x3)		
3 фактора: Местоположение (x1)	$y = 0,001*x_1 + 0,025*x_2 + 0,026*x_3$	Нецелесообразно для объектов в неудовлетворительном состоянии
Отделка (x2)		
Строительный материал (x3)		

Таблица 5

Рекомендации по использованию моделей офисно-торговой недвижимости

Количество и перечень факторов	Уравнение регрессии	Рекомендации
7 факторов: Этаж/этажность (x1)	$y = 0,143x_1 + 0,003x_2 + 0,009x_3 - 0,010x_4 - 0,002x_5 + 0,003x_6 + 0,012x_7$	Подходит для любых типов офисно-торговой недвижимости и земельных участков под ними
Техническое состояние (x2)		
Отделка (x3)		
Местоположение (x4)		
Отдельный вход (x5)		
Транспортная доступность (x6)		
Строительный материал (x7)		
6 факторов: Этаж/этажность (x1)	$y = 0,138x_1 + 0,002x_2 + 0,010x_3 - 0,013x_4 - 0,001x_5 + 0,010x_6$	Подходит для любых типов офисно-торговой недвижимости и земельных участков под ними
Техническое состояние (x2)		
Отделка (x3)		
Отдельный вход (x4)		
Транспортная доступность (x5)		
Строительный материал (x6)		

Количество и перечень факторов	Уравнение регрессии	Рекомендации
5 факторов: Этаж/этажность (x1)	$y = 0,139x_1 + 0,003x_2 + 0,010x_3 - 0,006x_4 + 0,004x_5$	Подходит для любых типов офисно-торговой недвижимости и земельных участков под ними
Техническое состояние (x2)		
Отделка (x3)		
Транспортная доступность (x4)		
Строительный материал (x5)		
4 фактора: Этаж/этажность (x1)	$y = 0,140x_1 + 0,001x_2 + 0,004x_3 + 0,004x_4$	Целесообразно для объектов «нетребовательных» к транспортной доступности (например, объектов, расположенных внутри заводских территорий) или большим количеством вспомогательных площадей
Техническое состояние (x2)		
Отделка (x3)		
Строительный материал (x4)		
4 фактора: Этаж/этажность (x1)	$y = 0,138x_1 + 0,003x_2 + 0,0002x_3 + 0,003x_4$	Целесообразно для новой застройки, включая торговых центров и бизнес-центров. Не рекомендуется для оценки объектов в неудовлетворительном состоянии
Отделка (x2)		
Транспортная доступность (x3)		
Строительный материал (x4)		
4 фактора: Этаж/этажность (x1)	$y = 0,143x_1 + 0,002x_2 + 0,010x_3 - 0,004x_4$	Подходит для любых типов офисно-торговой недвижимости и земельных участков под ними Не рекомендуется для оценки объектов индивидуальных проектов и из специфических строительных материалов
Техническое состояние (x2)		
Отделка (x3)		
Транспортная доступность (x4)		
3 фактора: Этаж/этажность (x1)	$y = 0,138x_1 + 0,006x_2 + 0,003x_3$	Целесообразно для объектов «нетребовательных» к отделке или большим количеством вспомогательных площадей
Техническое состояние (x2)		
Строительный материал (x3)		
3 фактора: Этаж/этажность (x1)	$y = 0,141x_1 + 0,0001x_2 + 0,009x_3$	Целесообразно для объектов «нетребовательных» к транспортной доступности (например, объектов, расположенных внутри заводских территорий) или большим количеством вспомогательных площадей
Техническое состояние (x2)		
Отделка (x3)		

Количество и перечень факторов	Уравнение регрессии	Рекомендации
3 фактора: Этаж/этажность (x1)	$y = 0,142x_1 + 0,003x_2 + 0,0004x_3$	Целесообразно для оценки современных торговых центров и бизнес-центров
Отделка (x2)		
Транспортная доступность (x3)		
3 фактора: Техническое состояние (x1)	$y = 0,041x_1 + 0,017x_2 + 0,004x_3$	Целесообразно для оценки объектов, расположенных сельской местности
Отделка (x2)		
Материал (x3)		

Таблица 6

**Рекомендации по использованию моделей
производственно-складской недвижимости**

Количество и перечень факторов	Уравнение регрессии	Рекомендации
7 факторов Этаж/этажность (x1)	$y = 0,293*x_1 + 0,013*x_2 - 0,059*x_3 + 0,022*x_4 - 0,015*x_5 - 0,015*x_6 - 0,003*x_7$	Подходит для любых типов производственно-складской недвижимости и земельных участков под ними
Техническое состояние (x2)		
Отделка (x3)		
Местоположение (x4)		
Наличие железнодорожной ветки (x5)		
Наличие отопления (x6)		
Строительный материал (x7)		
6 факторов Этаж/этажность (x1)	$y = 0,299*x_1 + 0,018*x_2 - 0,044*x_3 - 0,003*x_4 - 0,011*x_5 + 0,002*x_6$	Подходит для любых типов производственно-складской недвижимости и земельных участков под ними
Техническое состояние (x2)		
Отделка (x3)		
Наличие железнодорожной ветки (x4)		
Наличие отопления (x5)		
Строительный материал (x6)		
6 факторов Этаж/этажность (x1)	$y = 0,257*x_1 + 0,016*x_2 + 0,009*x_3 - 0,007*x_4 - 0,007*x_5 + 0,007*x_6$	Подходит для любых типов производственно-складской недвижимости и земельных участков под ними
Техническое состояние (x2)		
Местоположение (x3)		
Наличие железнодорожной ветки (x4)		
Наличие отопления (x5)		
Строительный материал (x6)		
5 факторов Этаж/этажность (x1)	$y = 0,282*x_1 + 0,012*x_2 - 0,007*x_3 - 0,002*x_4 + 0,004*x_5$	Подходит для любых типов производственно-складской недвижимости и земельных участков под ними
Техническое состояние (x2)		
Наличие железнодорожной ветки (x3)		
Наличие отопления (x4)		
Строительный материал (x5)		

Количество и перечень факторов	Уравнение регрессии	Рекомендации
5 факторов Этаж/этажность (x1)	$y = 0,269*x_1 + 0,016*x_2 - 0,001*x_3 - 0,017*x_4 + 0,005*x_5$	Подходит для любых типов производственно-складской недвижимости и земельных участков под ними
Техническое состояние (x2)		
Местоположение (x3)		
Наличие отопления (x4)		
Строительный материал (x5)		
4 фактора Этаж/этажность (x1)	$y = 0,274*x_1 + 0,013*x_2 + 0,001*x_3 - 0,014*x_4$	Подходит для оценки типичных видов производственно-складской недвижимости. Не подходит для оценки быстровозводимых конструкций
Техническое состояние (x2)		
Местоположение (x3)		
Наличие отопления (x4)		
4 фактора Этаж/этажность (x1)	$y = 0,274*x_1 + 0,013*x_2 - 0,014*x_3 + 0,005*x_4$	Целесообразно для оценки производственно-складской недвижимости, расположенной в крупных городах
Техническое состояние (x2)		
Наличие отопления (x3)		
Строительный материал (x4)		
4 фактора Этаж/этажность (x1)	$y = 0,252*x_1 + 0,012*x_2 + 0,0004*x_3 + 0,006*x_4$	Не рекомендуется для оценки недвижимости, требующей специализированного инженерного обеспечения (например, оценка недвижимости в пищевой промышленности, машиностроении и т.д.)
Техническое состояние (x2)		
Местоположение (x3)		
Строительный материал (x4)		
3 фактора Этаж/этажность (x1)	$y = 0,280*x_1 + 0,013*x_2 - 0,011*x_3$	Подходит для оценки типичных видов производственно-складской недвижимости. Не подходит для оценки быстровозводимых конструкций
Техническое состояние (x2)		
Наличие отопления (x3)		
3 фактора Этаж/этажность (x1)	$y = 0,255*x_1 + 0,013*x_2 + 0,005*x_3$	Целесообразно для оценки производственно-складской недвижимости, расположенной в крупных городах
Техническое состояние (x2)		
Строительный материал (x3)		
3 фактора Этаж/этажность (x1)	$y = 0,259*x_1 + 0,012*x_2 + 0,001*x_3$	Не рекомендуется для оценки недвижимости, требующей специализированного инженерного обеспечения (например, оценка недвижимости в пищевой промышленности, машиностроении и т.д.)
Техническое состояние (x2)		
Местоположение (x3)		
3 фактора Техническое состояние (x1)	$y = 0,041*x_1 + 0,044*x_2 + 0,024*x_3$	Целесообразно для оценки одноэтажной недвижимости
Местоположение (x2)		
Строительный материал (x3)		

Список литературы

1. Методические рекомендации по определению рыночной стоимости земельных участков, утв. распоряжением Минимущества России от 6 марта 2002 года N 568-р.
2. Гладких Н.И., Кузнецова В.В. Определение доли стоимости земельного участка в стоимости единого объекта недвижимости производственно-складского назначения в Челябинске / Н.И. Гладких, В.В. Кузнецова // Стоимость собственности: оценка и управление: Материалы Седьмой Международной научно-методологической конференции. Составитель И.В. Косорукова. М.: Издательство: Московский финансово-промышленный университет «Синергия», 2015.
3. Демидова П.М., Гореликов В.Г. Влияние доли стоимости земельного участка единого объекта недвижимости на рыночную стоимость земли садоводческих некоммерческих объединений ленинградской области / П.М. Демидова, В.Г. Гореликов // Записки Горного институт. – № 3. – 2015.
4. Лейфер Л.А. Доля земли в общей стоимости единого объекта недвижимости / Л.А. Лейфер // Вопросы оценки. – № 2. – 2003.
5. Морозова Е.В. К вопросу определения доли земельного участка в стоимости единого объекта недвижимости / Е.В. Морозова // Вопросы оценки. – № 3. – 2015.
6. Доля стоимости земельного участка в стоимости единого объекта недвижимости. Корректировки рыночной стоимости земельных участков [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://statirielt.ru/statistika-gynka/statistika-na-01-04-2020g/korrektirovki-stoimosti-zemli> (дата обращения: 17.04.2020 г.).
7. Сборник корректировок. Сегмент «Земельные участки» 01.01.2017 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: http://www.areall.ru/custom/analytical_materials/KqSni13EfaOm03yN.pdf (дата обращения: 17.04.2021 г.).
8. Справочник оценщика недвижимости – 2018. Производственно-складская недвижимость и сходные типы объектов. Текущие и прогнозные характеристики рынка для доходного подхода / под ред. Л.А. Лейфера. – Нижний Новгород: ЗАО «ПЦФКО», 2018.
9. Справочник оценщика недвижимости – 2018. Офисно-торговая недвижимость и сходные типы объектов. Текущие и прогнозные характеристики рынка для доходного подхода / под ред. Л.А. Лейфера. – Нижний Новгород: ЗАО «ПЦФКО», 2018.
10. Справочник коэффициентов, применяемых для определения стоимости объектов недвижимости, расположенных на территории Московского региона (Москва и Московская область) [Электронный ресурс] // ABN Group. – Режим доступа: URL: <https://www.abn-consult.ru/files/Spravochnik.pdf> (дата обращения: 17.04.2020 г.).
11. Sutyagin V.Yu., Radyukova Ya.Yu., Zenchenko S.V., Chernyshova O.N. Estimation of the share of land in industrial real estate by the method of regression analysis // 36th IBIMA Conference: 4–5 November 2020, Granada, Spain.

12. Vladislav Sutyagin, Yana Radyukova, Irina Zinovieva, Svetlana Zenchenko, Valentina Smagina, Nikolay Pakhomov. How to Calculate the Share of a Land Plot in the Value of Office and Retail Real Estate: Regression Analysis to Increase the Cadastral Valuation Reliability // International Journal of Economics and Business Administration Volume VIII, Issue 4, 2020. Pp. 667–681.

Тарелкина Н.А.

*Студентка,
Ярославский государственный университет
имени П.Г. Демидова,
г. Ярославль, Россия*

МЕТОДИКА АНАЛИЗА ВЕЛИЧИНЫ, СОСТАВА И СТРУКТУРЫ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Аннотация. Во вступительной части статьи раскрываются теоретические основы понятия «обязательство» и «дебиторская задолженность», формулируются их функции и классификация. Основная часть работы посвящена разработке методики анализа дебиторской задолженности: величины, состава и структуры; особое внимание уделяется показателям оборачиваемости и расчетам с покупателями и заказчиками. По итогам проведения комплексного анализа по предложенной методике может быть создана детальная характеристика состояния дебиторской задолженности, а также сформулированы рекомендации по оптимизации состояния данного вида обязательств на предприятии.

Ключевые слова: обязательства, дебиторская задолженность, методика, анализ, покупатель и заказчик, оборачиваемость.

Tarelkina N.A.

*Student
of Yaroslavl State University
named after P.G. Demidov,
Yaroslavl, Russia*

METHODOLOGY FOR ANALYSIS OF THE VALUE, COMPOSITION AND STRUCTURE OF ACCOUNTS RECEIVABLE

Abstract. In the introductory part of the article, the theoretical foundations of the concept of “obligation” and “accounts receivable” are revealed, their functions and classification are formulated. The main part of the work is devoted to the development of a methodology for analyzing receivables: size, composition and structure; special attention is paid to turnover indicators and settlements with buyers and customers. Based on the results of a comprehensive analysis using the proposed

methodology, a detailed description of the state of receivables can be created, as well as recommendations are formulated for optimizing the state of this type of obligations in the enterprise.

Key words: liabilities, receivables, methodology, analysis, buyers and customers, turnover.

Современная экономическая деятельность невозможна без возникновения обязательств. Расчёты с покупателями, поставщиками, банками и т.д. всегда имеют разрыв во времени, что обуславливает возникновение обязательств. Это явление глубоко проникло во все сферы экономической жизни общества. В статье 5 Федерального закона № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» обязательства признаются обязательным объектом бухгалтерского учета экономического субъекта, что подчеркивает их особую роль в деятельности любого предприятия [2].

Признаком обязательства является факт оттока денежных средств организации при исполнении обязательства или замена одного вида обязательства на другое. Такой вид обязательств называется активами. Притоки же денежных средств в организацию является пассивами. Для погашения обязательств необходимо снятие задолженности перед хозяйствующими субъектами или третьими лицами, которые в данном случае являются кредиторами.

Рассматривая понятие «обязательств», необходимо решить вопрос об их классификации. В экономической литературе существуют различные взгляды авторов на этот вопрос, выделяющие разнообразные классификационные признаки. Приведем наиболее общую классификацию обязательств (рис. 1):

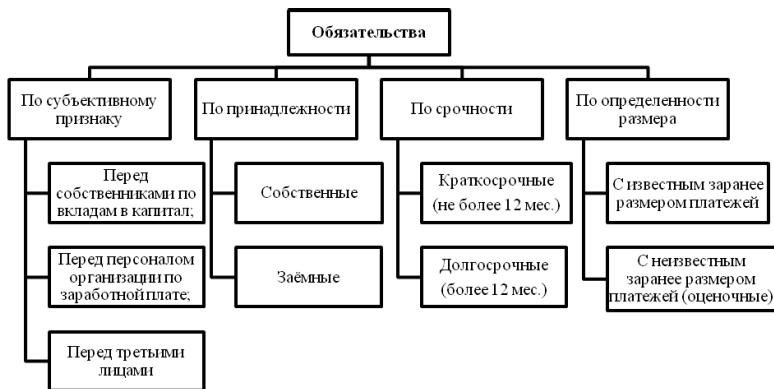


Рис. 1. Классификация обязательств

Каждое из имеющихся у организации обязательств обладает характеристиками по всем перечисленным признакам, потому их можно группировать, выводя итоговое значение по какому-либо определенному пункту классификации.

В отношениях, которые приводят к возникновению обязательств, фигурируют 2 стороны – дебиторы и кредиторы. Дебитором называют экономического субъект – физическое или юридическое лицо, который в ходе обязательственных отношений обретает задолженность, выраженную в денежной или имущественной форме. Обратную сторону обязательственных отношений называют кредитором. Кредитор – это владелец денег или имущества, которые подлежат ему возврату дебитором.

Дебиторская задолженность – это суммарный долг, который дебитору следует вернуть кредитору. Возникновение данной задолженности может быть обосновано условиями договоров, согласно которым имеется промежуток времени между моментом перехода прав собственности на продукцию (работы, услуги) и их оплатой.

Дебиторская задолженность является экономической категорией, и, следовательно, определяется через свои функции (рис. 2) [9]:



Рис. 2. Функции дебиторской задолженности

Вычленение функций дебиторской задолженности дает возможность проанализировать ее с различных сторон: как способ погашения кредиторской задолженности; как доля продукции, отгруженной покупателям, но еще не оплаченной; как один из компонентов оборотных активов, финансируемых за счет собственных либо заемных средств.

Рассмотрим подробнее данные функции [9]:

1. Функция формирования денежных доходов.

В основе данной функции лежит неполученная часть выручки, возникшая вследствие выполнения работ или оказания услуг.

2. Перераспределительная функция.

Суть данной функции состоит во временном перераспределении денежных средств между контрагентами, поскольку между возник-

новением обязательств и их исполнением присутствует временной разрыв.

3. Инвестиционная функция.

Согласно ей, дебиторскую задолженность можно рассматривать как инвестиции в экономическую деятельность, так как ее погашение возможно от возникновения положительного экономического эффекта от полученных в условный займ денежных средств.

4. Функция формирования денежных потоков.

В основе денной функции лежит основная функция дебиторской задолженности, согласно которой дебиторская задолженность является оборотным капиталом, и, участвуя в производственном процессе, приводит к формированию чистого денежного дохода.

5. Функция регулирования денежных потоков.

Она реализуется посредством хозяйственных договоров между участниками сделки, в которых отражаются сроки и способы погашения обязательств, а также способов их обеспечения. Данные условия обеспечивают регулирование денежного оборота, обусловленного движением денежных средств в результате совершения хозяйственных операций.

Основные факторы, которые влияют на величину дебиторской задолженности:

- часть реализованной продукции на условиях дальнейшей оплаты в совокупном объеме продаж;
- условия расчетов с покупателями и заказчиками;
- стратегия взыскания дебиторской задолженности;
- платежная дисциплина компаний-покупателей и их общее финансовое положение;
- качество оценки эффективности управления дебиторской задолженностью и очередность применения её итогов.

Классификация дебиторской задолженности дает возможность проанализировать ее воздействие на финансовый результат организации. Она представлена на рис. 3 [4].

Анализ общего объема, состава и структуры дебиторской и кредиторской задолженности является одним из важных составляющих информации, по итогам которой принимаются управленческие решения на предприятии. Он включает в себя несколько этапов:

- 1) общий анализ абсолютных и относительных показателей объема, состояния и структуры дебиторской и кредиторской задолженности;
- 2) детальный анализ дебиторской задолженности, включающий в себя анализ изменения статей, давности и оборачиваемости задолженности;

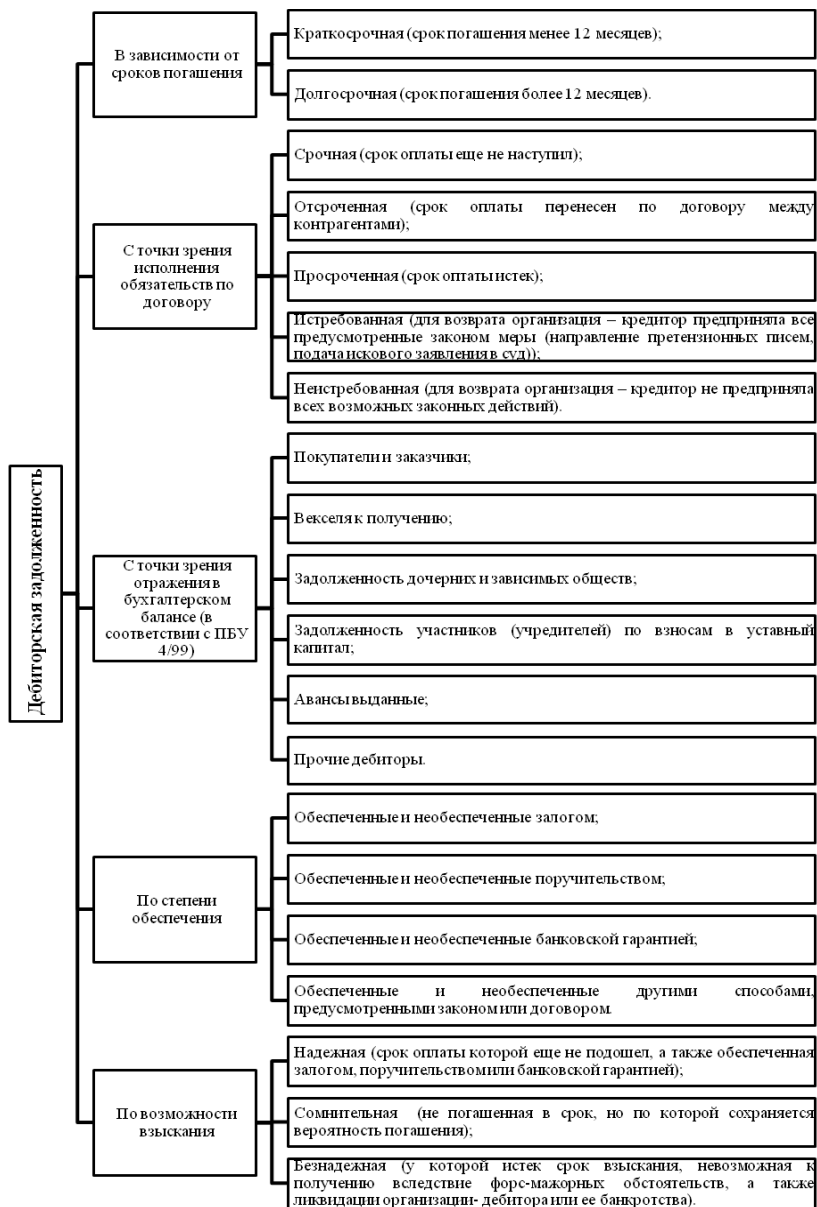


Рис. 3. Классификация дебиторской задолженности

- 3) детальный анализ кредиторской задолженности, включающий в себя анализ изменения статей, качества и оборачиваемости задолженности;
- 4) сопоставление дебиторской и кредиторской задолженности;
- 5) формулировка выводов о состоянии обязательств на предприятии, прогнозах и рекомендациях на предстоящий период.

Для анализа динамики объема, состава и структуры дебиторской и кредиторской задолженности можно использовать информацию, содержащуюся в разделе 5 Пояснений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах. Данные об этих показателях заносятся в таблицу (таблица 1) [5]:

Таблица 1

Методика оценки динамики величины, состава и структуры дебиторской и кредиторской задолженности

Показатель	На конец предыдущего года		На конец отчетного года		Изменение + -		Темп роста, %
	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	Уд. веса, п.п.	
Дебиторская задолженность, всего	ДЗ ₀	100	ДЗ ₁	100	ДЗ ₁ -ДЗ ₀	x	ДЗ ₁ /ДЗ ₀
В том числе: долгосрочная дебиторская задолженность	ДДЗ ₀	ДДЗ ₀ /ДЗ ₀	ДДЗ ₁	ДДЗ ₁ /ДЗ ₁	ДДЗ ₁ -ДДЗ ₀	(5) - (4)	ДДЗ ₁ /ДДЗ ₀
краткосрочная дебиторская задолженность	КДЗ ₀	КДЗ ₀ /ДЗ ₀	КДЗ ₁	КДЗ ₁ /ДЗ ₁	КДЗ ₁ -КДЗ ₀	(5) - (4)	КДЗ ₁ /КДЗ ₀
Из нее: задолженность покупателей и заказчиков	КДЗ _{п0}	КДЗ _{п0} /ДЗ ₀	КДЗ _{п1}	КДЗ _{п1} /ДЗ ₁	КДЗ _{п1} -КДЗ _{п0}	(5) - (4)	КДЗ _{п1} /КДЗ _{п0}
авансы выданные	КДЗ _{ав0}	КДЗ _{ав0} /ДЗ ₀	КДЗ _{ав1}	КДЗ _{ав1} /ДЗ ₁	КДЗ _{ав1} -КДЗ _{ав0}	(5) - (4)	КДЗ _{ав1} /КДЗ _{ав0}
прочая задолженность	КДЗ _{пр0}	КДЗ _{пр0} /ДЗ ₀	КДЗ _{пр1}	КДЗ _{пр1} /ДЗ ₁	КДЗ _{пр1} -КДЗ _{пр0}	(5) - (4)	КДЗ _{пр1} /КДЗ _{пр0}
Кредиторская задолженность, всего	КЗ ₀	100	КЗ ₁	100	КЗ ₁ -КЗ ₀	x	КЗ ₁ /КЗ ₀
В том числе: долгосрочная кредиторская задолженность	ДКЗ ₀	ДКЗ ₀ /КЗ ₀	ДКЗ ₁	ДКЗ ₁ /КЗ ₁	ДКЗ ₁ -ДКЗ ₀	(5) - (4)	ДКЗ ₁ /ДКЗ ₀

Показатель	На конец предыдущего года		На конец отчетного года		Изменение + -		Темп роста, %
	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Сумма, тыс. руб.	Уд. вес, %	Суммы, тыс. руб.	Уд. веса, п.п.	
краткосрочная кредиторская задолженность (с учетом заёмных средств) из неё:	ККЗЗ ₀	ККЗЗ ₀ /КЗ ₀	ККЗЗ ₁	ККЗЗ ₁ /КЗ ₁	ККЗЗ ₁ - ККЗЗ ₀	(5) - (4)	ККЗЗ ₁ /ККЗЗ ₀
заёмные средства	ККЗЗзс ₀	ККЗЗзс ₀ /КЗ ₀	ККЗЗзс ₁	ККЗЗзс ₁ /КЗ ₁	ККЗЗзс ₁ - ККЗЗзс ₀	(5) - (4)	ККЗЗзс ₁ /ККЗЗзс ₀
краткосрочная кредиторская задолженность	ККЗ ₀	ККЗ ₀ /КЗ ₀	ККЗ ₁	ККЗ ₁ /КЗ ₁	ККЗ ₁ - ККЗ ₀	(5) - (4)	ККЗ ₁ /ККЗ ₀
Из неё:							
задолженность поставщикам и подрядчикам	ККЗп ₀	ККЗп ₀ /КЗ ₀	ККЗп ₁	ККЗп ₁ /КЗ ₁	ККЗп ₁ - ККЗп ₀	(5) - (4)	ККЗп ₁ /ККЗп ₀
авансы полученные	ККЗав ₀	ККЗав ₀ /КЗ ₀	ККЗав ₁	ККЗав ₁ /КЗ ₁	ККЗав ₁ - ККЗав ₀	(5) - (4)	ККЗав ₁ /ККЗав ₀
задолженность персоналу организации	ККЗпо ₀	ККЗпо ₀ /КЗ ₀	ККЗпо ₁	ККЗпо ₁ /КЗ ₁	ККЗпо ₁ - ККЗпо ₀	(5) - (4)	ККЗпо ₁ /ККЗпо ₀
задолженность внебюджетным фондам	ККЗвф ₀	ККЗвф ₀ /КЗ ₀	ККЗ ₁	ККЗвф ₁ /КЗ ₁	ККЗвф ₁ - ККЗвф ₀	(5) - (4)	ККЗвф ₁ /ККЗвф ₀
задолженность по налогам и сборам	ККЗн ₀	ККЗн ₀ /КЗ ₀	ККЗ ₁	ККЗн ₁ /КЗ ₁	ККЗн ₁ - ККЗ ₀	(5) - (4)	ККЗн ₁ /ККЗн ₀
задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	ККЗуч ₀	ККЗуч ₀ /КЗ ₀	ККЗуч ₁	ККЗуч ₁ /КЗ ₁	ККЗуч ₁ - ККЗуч ₀	(5) - (4)	ККЗуч ₁ /ККЗуч ₀
прочие кредиторы	ККЗпр ₀	ККЗпр ₀ /КЗ ₀	ККЗпр ₁	ККЗпр ₁ /КЗ ₁	ККЗпр ₁ - ККЗпр ₀	(5) - (4)	ККЗпр ₁ /ККЗпр ₀
Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	ДЗ ₀ /КЗ ₀	x	ДЗ ₁ /КЗ ₁	x	(3) - (1)	x	(3)/(1)
Удельный вес сомнительной дебиторской задолженности в общей её величине	ДЗсом ₀ /ДЗ ₀	x	ДЗсом ₁ /ДЗ ₁	x	(3) - (1)	x	(3)/(1)

По итогам анализа данной таблицы делаются общие выводы об изменении размера обязательств за прошедший период и темпе их прироста, а также выделяются изменения, на которые надо обратить внимание при детальном анализе каждой из задолженностей.

Дебиторская задолженность – задолженность юридических и физических лиц данному хозяйствующему субъекту. Можно выделить 2 вида дебиторской задолженности (рис. 4) [3].



Рис. 4. Виды дебиторской задолженности

Увеличение статей дебиторской задолженности вызывается тремя основными причинами:

а) наступлением неплатежеспособности, банкротства отдельных потребителей продукции, работ, услуг, получивших продукцию на условиях последующей оплаты;

б) необоснованной кредитной политикой хозяйствующего субъекта по отношению к покупателям, а также неразборчивым выбором партнеров;

в) возникновение препятствий для погашения дебиторской задолженности в связи с изменением внешних условий (изменение курсов валют, таможенных пошлин, квот и др.

Наличие крупной дебиторской задолженности свидетельствует о нарушении финансового состояния предприятия, а рост ее удельного веса в итоге баланса говорит о его ухудшении. Одной из целей анализа дебиторской задолженности является разработка эффективной системы управления ею на предприятии.

Рассмотрим основные этапы анализа дебиторской задолженности:

1. **Анализ изменения величины, состава и структуры** в целом и по отдельным видам на начальную и конечную дату отчетного периода:

- Значительный рост → дефицит свободных денежных средств в обороте, снижение платежеспособности.
- Значительное падение ← уменьшение объема продаж вследствие отсрочки платежей для покупателей.

Для структурированности задолженность разделяют на несколько групп (рис. 5) [11], а затем анализируют изменения в каждой из них за отчетный период.



Рис. 5. Классификация видов дебиторской задолженности в целях анализа

После этого происходит поиск причин изменения дебиторской задолженности в целом и ее статей, задолженность покупателей и заказчиков, как доминирующая статья дебиторской задолженности, рассматривается отдельно. Среди причин изменения могут быть:

- неплатежеспособность контрагентов;
- предоставление отсрочки платежей неплатежеспособным покупателям;
- изменение внешних условий деятельности организации (колебания курсов валют, изменение налоговой политики, квотирование и т.д.) и др.

2. *Изучение расчетов с покупателями и заказчиками* как основной статьи в формировании дебиторской задолженности. Факторы, влияющие на изменение данной задолженности:

- доля продаж с отсрочкой платежа в общем объеме продаж;
- наличие системы обеспеченности задолженностей и штрафов за просрочку платежа;
- платежная дисциплина покупателей;
- качественный оперативный контроль за состоянием дебиторской задолженности на предприятии и использование его результатов.

Кроме того, на данном этапе необходимо провести разделение и анализ задолженности в зависимости от контрагенов и выделить доли крупных (5–10% от объема дебиторской задолженности), средних (2–5%) и мелких (менее 2%) из них, изучить динамику задолженностей данных групп контрагентов. Если значительная часть задолженности (более 5–10%) приходится на одного дебитора, следует по возможности оценить его платежеспособность, так как платежеспособность анализируемого предприятия значительно зависит от своевременного возврата долга данным контрагентом.

3. Анализ давности образования дебиторской задолженности.

В ходе данного анализа задолженность делится на:

- срочную (оплата будет произведена вовремя)
 - от 14 до 30 дней; от 30 до 60 дней; свыше 60 дней [7];
 - до 45 дней; от 45 до 90 дней; свыше 90 дней [6].
- просроченную (в сроки, определенные договором, оплата не поступила).

После проведения классификации рассчитывается доля и динамика каждого вида задолженности делаются соответствующие выводы.

4. Анализ структуры дебиторской задолженности.

В ходе данного анализа рассчитываются следующие показатели:

- отношение дебиторской задолженности к сумме оборотных активов;
- отношение просроченной дебиторской задолженности к суммарной дебиторской задолженности;
- отношение просроченной дебиторской задолженности к сумме оборотных активов (оценка качества дебиторской задолженности);
- отношение дебиторской задолженности к общему объему выручки (оценка доли нереализованной продукции в объеме продаж);
- отношение просроченной дебиторской задолженности к общему объему выручки (оценка потенциальных денежных потоков, прогнозирование суммы резерва по сомнительным долгам).

5. Сравнение темпов роста дебиторской задолженности и выручки организации:

• Tr (выручки) > Tr (ДЗ) → эффективное использование привлеченных средств;

• Tr (ДЗ) > Tr (выручки) → увеличение потребности в источниках финансирования, неэффективная организация расчетов предприятия [8].

6. Анализ оборачиваемости дебиторской задолженности.

В ходе данного анализа рассчитывается ряд показателей:

1) Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности (оборотная способность средств в оборотах):

$$K_{об} = \frac{B}{ДЗ_{ср}}, \quad (1)$$

где B – выручка;

$ДЗ_{ср}$ – средней величине остатка дебиторской задолженности.

Коэффициент оборачиваемости характеризует скорость оборота расчетов с дебиторами и показывает число оборотов за исследуемый период.

2) Оборачиваемость в днях (продолжительность одного оборота):

$$\text{Оборачиваемость (в дн.)} = \frac{Д}{K_{об}}, \quad (2)$$

где $Д$ – длительность анализируемого периода.

Данный коэффициент также называют периодом инкассирования дебиторской задолженности (в днях), если при расчёте используется формула из п. 1:

$$Пдз = \frac{Д \times ДЗ_{ср}}{B}, \quad (3)$$

где $Пдз$ – период инкассирования дебиторской задолженности [11].

После расчета данные показатели сравниваются со с показателями предыдущих отчетных периодов, со среднеотраслевыми значениями и прогнозным периодом оборота по условиям договоров. Далее, чтобы определить причины отклонения полученных показателей от базовых, проводится факторный анализ данных показателей. В частности, рассматривается период инкассирования дебиторской задолженности. Для этого преобразуется классическая формула его расчёта:

$$Пдз = \frac{ДЗср}{\frac{В}{Д}}, \quad (4)$$

где $\frac{В}{Д}$ – однодневная выручка.

После этого путем метода цепных постановок определяется изменение Пдз в зависимости от каждого фактора и в целом [1].

Данную формулу (4), являющуюся двухфакторной моделью, можно детализировать, заменив общие остатки дебиторской задолженности в числителе на её основные ее виды: средняя задолженность покупателей и заказчиков, средние остатки выданных авансов, средние остатки прочих дебиторов. Таким образом, мы получим трехфакторную аддитивную модель:

$$Пдз = \frac{ДЗп}{(В \div Д)} + \frac{ВА}{(В \div Д)} + \frac{ПД}{(В \div Д)}, \quad (5)$$

где ДЗп – средняя задолженность покупателей и заказчиков;

ВА – средние остатки выданных авансов;

ПД – средние остатки прочих дебиторов [10].

В ходе анализа определяется влияние каждого из факторов модели на результат. Уточненная факторная модель периода инкассирования дебиторской задолженности дает возможность более точно определить, за счет каких видов дебиторской задолженности произошло изменение её оборачиваемости.

7. Анализ соотношения дебиторской и кредиторской задолженности проводится на основании таблицы 1 и должен быть подробно рассмотрен за пределами данной статьи.

8. Прогнозирование предстоящих расчетов покупателей и заказчиков за отгруженную им продукцию. Данный этап является заключительным в анализе дебиторской и кредиторской задолженности и проводится по формуле:

$$ДЗп = \frac{Пк \times \frac{Кс}{Ц} \times (ППКср + ППср)}{365}, \quad (6)$$

где Пк – планируемый объем продажи продукции и товаров в кредит;

$\frac{Кс}{Ц}$ - коэффициент соотношения себестоимости и цены продукции;

ППКср – средний период предоставления кредита покупателям в днях;

ППср – средний период просрочки платежей по кредиту в днях [6].

После проведения данных этапов делаются выводы о состоянии дебиторской задолженности на предприятии и формулируются соответствующие рекомендации по совершенствованию управлением дебиторской задолженностью организации.

Таким образом, в статье были изучены краткие теоретические основы понятий «обязательство» и «дебиторская задолженность», разработана аналитическая методика, позволяющая подробно охарактеризовать состояние дебиторской задолженности на предприятии, включая её величину, состав и структуру. В целях углубления данного анализа рекомендуется провести анализ кредиторской задолженности и их соотношения. Данный шаг позволит детально изучить текущее состояние данных видов обязательств и сделать прогнозы на будущий период хозяйственной деятельности.

Список литературы

1. Болтава А.Л. Методы факторного анализа: методика расчета, преимущества и ограничения использования [Электронный ресурс] / А.Л. Болтава, В.А. Сухенко, А.А. Кобелева // Развитие экономики и менеджмента в современном мире Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. – 2014. – С. 59–62. – Режим доступа: URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=23354788> (дата обращения: 12.02.2022).

2. Войтловский Н.Н. Комплексный экономический анализ предприятия / под ред. Н.В. Войтловского, А.П. Калининой. – М. [и др.]: Питер, 2010. – 255 с.

3. Евдокимов П.О. Исследование понятия дебиторской задолженности хозяйствующего субъекта [Электронный ресурс] / П.О. Евдокимов // Известия ТПУ. – 2006. – № 6. – на 6 с. – Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-ponyatiya-debitorskoy-zadolzhennosti-hozyaystvuyuschego-subekta> (дата обращения: 14.02.2022).

4. Евстафьева И.Ю. Финансовый анализ: учебник и практикум для вузов [Электронный ресурс] / под общей редакцией И.Ю. Евстафьевой, В.А. Черненко. – М.: Издательство Юрайт, 2020. – 337 с. – (Высшее образование) // ЭБС Юрайт. – С. 82. – Режим доступа: URL: <http://biblio-online.ru/bcode/450546/p.82> (дата обращения: 15.02.2022).

5. Ендовицкий Д.А. Методические подходы к оценке инвестиционной привлекательности компании-цели слияния/поглощения [Электронный ресурс] / Д.А. Ендовицкий, В.Е. Соболева // Экономический анализ: теория и практика. – 2008. – № 6. – Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodicheskie-podhody-k-otsenke-investitsionnoy-privlekatelnosti-kompanii-tseli-sliyaniya-pogloscheniya> (дата обращения: 15.02.2022).

6. Ефимова О.В. Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений / Ефимова О.В. – М.: Омега-Л, 2013. – 349 с. – Текст: непосредственный.

7. Ковалев В.В. Анализ баланса, или Как понимать баланс / В.В. Ковалев. – М.: Проспект, 2011. – 560 с.

8. Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет: учеб. пособие / Н.П. Кондраков М.: Проспект, 2010. – 512 с.

9. Купрюшина О.М. Экономическая природа, релевантные риски и классификация кредиторской задолженности как объекта учета и анализа / О.М. Купрюшина, М.О. Фоменко. [Электронный ресурс] // Экономический анализ: теория и практика. 2010. № 26. – на 6 с. – Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-priroda-relevantnyeriski-i-klassifikatsiya-kreditorskoy-zadolzhennosti-kak-obekta-ucheta-i-analiza> (дата обращения: 15.02.2022).

10. Пак С.А. Абсолютные и относительные показатели контроля и анализа дебиторской и кредиторской задолженности [Электронный ресурс] / С.А. Пак // ПСЭ. – 2012. – № 2. – Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/absolyutnye-i-otnositelnye-pokazатели-kontrolya-i-analiza-debitorskoj-i-kreditorskoy-zadolzhennosti> (дата обращения: 06.02.2022).

11. Райзберг Б.А. Современный экономический словарь/ Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский, Е.Б. Стародубцева – 8-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 512 с.

РАЗДЕЛ II. ГОСУДАРСТВО И ПРАВО. ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Аблятипова Н.А.

*кандидат юридических наук,
доцент, заслуженный юрист РК,
доцент кафедры гражданского права
Крымский филиал
ФГБОУВО «Российский государственный
университет правосудия»,
г. Симферополь, Россия*

Волкова И.Ю.

*Студентка,
Крымский филиал
ФГБОУВО «Российский государственный
университет правосудия»,
г. Симферополь, Россия*

АНАЛИЗ ВОЗМЕЩЕНИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМ ДЕТЯМ В РЕЗУЛЬТАТЕ ПРОТИВОПРАВНЫХ ДЕЙСТВИЙ ДРУГИХ ЛИЦ

Аннотация. В статье исследуется институт возмещения компенсации морального вреда, причиненного детям. В результате анализа действующего законодательства и материалов судебной практики сформулированы, обстоятельства, учитываемые судами при определении размера компенсации, выявлены проблемы, существующие в данном аспекте, и сформулированы пути их решения.

Ключевые слова: моральный вред, несовершеннолетние, личные нематериальные блага, компенсация морального вреда.

Ablyatipova N.A.

*PhD in law, Associate Professor,
Honored lawyer of the Crimea Republic
Associate Professor of the Department of Civil Law,
Russian University of Justice (Crimean Branch)*

Volkova I.Yu.

Student,

Russian University of Justice (Crimean Branch)

**ANALYSIS OF THE COMPENSATION
OF MORAL DAMAGE CAUSED TO MINOR CHILDREN
AS A RESULT OF UNLAWFUL ACTIONS OF OTHER PERSONS**

Abstract. The article examines the Institute for compensation for moral damage caused to children. As a result of the analysis of the current legislation and materials of judicial practice, the circumstances taken into account by the courts in determining the amount of compensation, the problems existing in this aspect and formulate ways to solve them are identified.

Keywords: moral harm, minors, personal non-property benefits, moral damage compensation.

Современным гражданским законодательством в качестве объектов правоотношений рассматриваются как имущественные, так и личные неимущественные блага. К последним относятся жизнь, здоровье, честь и достоинство, личная неприкосновенность и иные. За посягательство на них, а также за причинение физических или нравственных страданий, именуемых моральным вредом, законом предусматривается денежная компенсация. Особо значимым является вопрос взыскания компенсации морального вреда, причиненного детям. Важность этой проблемы обусловлена, во-первых, тем, что дети являются социально незащищенной категорией граждан; во-вторых, тем, что несформированная психика детей значительно отличается от психики взрослого человека, поэтому одну и ту же ситуацию ребенок и взрослый воспринимают совершенно по-разному. Так, нередко степень нравственных страданий ребенка по причине вреда, причиненного иными лицами, негативно влияет на развитие его физического и психического здоровья, познавательных способностей, формирование восприятия себя и окружающего мира, вызывает сложности при дальнейшем взаимодействии с социумом.

В большинстве ситуаций, при которых детям причиняются физические или эмоциональные страдания, степень вреда и дальнейших последствий для жизни ребенка невозможно выразить в денежном эквиваленте. Однако данная мера предусматривается для восполнения причиненного ущерба. Несмотря на то, что при определении размера денежной компенсации морального вреда суды обязаны учитывать индивидуальные особенности личности и специфику обстоятельств причинения психологических страданий ребенку, часто назначаемая сумма

компенсации является несоразмерно низкой. Распространенность причинения морального вреда несовершеннолетним, степень негативного влияния на их физическое и психическое развитие и существующие проблемы при определении размера моральной компенсации обуславливают актуальность данного исследования.

Прежде всего, рассмотрим положения законодательства, закрепляющие понятие морального вреда и особенности определения суммы его компенсации. Исходя из анализа ст. 151 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ), моральным вредом являются нравственные или физические страдания в результате деяний, посягающих на нематериальные блага или нарушающих личные неимущественные права (право на пользование своим именем, право авторства и другие неимущественные права в соответствии с законами об охране прав на результаты интеллектуальной деятельности) либо нарушающими имущественные права гражданина [1]. Подобное разъяснение дал Пленум Верховного Суда Российской Федерации в п. 2 Постановления от 20.12.1994 № 10 «Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда» [2]. Обязанность лица, причинившего вред личности или имуществу гражданина, возместить его в полном объеме устанавливается в п. 1 ст. 1064 ГК РФ [3]. В отношении компенсации морального вреда названное положение конкретизируется в ст. 1101 ГК РФ, устанавливающей осуществление компенсации морального вреда в денежной форме [3]. При определении размера компенсации морального вреда суд должен исходить из характера физических и нравственных страданий с учетом обстоятельств их причинения. Кроме этого, суд должен учитывать степень вины причинителя вреда и индивидуальные особенности потерпевшего.

Помимо закрепленных в законе особенностей определения судами размера компенсации морального вреда, в п. 1 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 20.12.1994 № 10 разъяснено, что суду следует устанавливать, чем подтверждается факт причинения потерпевшему нравственных или физических страданий, при каких обстоятельствах и какими действиями (бездействием) они нанесены, в какой сумме потерпевший оценивает их компенсацию и другие обстоятельства, имеющие значение для разрешения конкретного спора [2]. Одним из обязательных условий наступления ответственности за причинение морального вреда является вина причинителя. Исключения составляют случаи, прямо предусмотренные законом.

Проиллюстрируем далее практическую реализацию приведенных законодательных положений при определении правоприменителем размера моральной компенсации малолетним.

В качестве примера приведем Решение Боровичского районного суда Новгородской области от 16 октября 2020 г. по делу № 2-1264/2020 [4]. Исполняющий обязанности межрайонного прокурора обратился с иском о взыскании компенсации морального вреда, причиненного несовершеннолетней преступлением ответчика, в размере 30000 рублей. Основанием обращения в суд прокурора с названными требованиями стали следующие обстоятельства. В ходе конфликта, произошедшего между несовершеннолетней и ответчиком, последний взял кухонный нож и высказывал угрозы убийством. Агрессивное поведение ответчика, нахождение его в состоянии алкогольного опьянения и возникшая ссора стали причинами возникновения у несовершеннолетней негативных эмоциональных переживаний и страха за ее жизнь. Несмотря на факт примирения ответчика с потерпевшей, прокурор обратился в суд с заявленными требованиями.

Удовлетворяя искивые требования прокурора, суд принял во внимание, во-первых, малолетний возраст потерпевшей; во-вторых, наличие оснований воспринимать угрозы ответчика как реальную опасность для жизни исходя из сложившейся в тот момент ситуации; в-третьих, высокую степень ее психоэмоциональных переживаний. Учитывая перечисленное, суд расценил требование прокурора взыскать с ответчика 30000 рублей в качестве компенсации морального вреда как соразмерную противоправному деянию меру.

Таким образом, при определении размера денежной компенсации морального вреда, причиненного ребенку, суд учитывает возраст ребенка, особенности ситуации, в которой он перенес эмоциональные переживания и степень психоэмоционального потрясения.

Однако, кроме перечисленных обстоятельств, судами также принимается во внимание материальное состояние ответчика. Так, заявленный законным представителем ребенка или иным лицом размер моральной компенсации может быть снижен судом, если материальное положение ответчика не позволит ему выплатить требуемую сумму.

Подтвердим это примером Решения Железнодорожного районного суда г. Ульяновска [5]. Истица обратилась в суд с иском о возмещении морального вреда, причиненного ее сыну в результате потери кормильца. В обоснование требований она указала, что по вине ответчика произошло ДТП, в результате которого погиб ее супруг и отец малолетнего ребенка. Смерть отца не только вызвала негативные переживания у сына заявительницы, но и спровоцировала ухудшение сна последнего: он постоянно просыпался по ночам и искал отца. В связи с этим истец была вынуждена обратиться за оказанием ему психологической помощи.

Анализируя материалы дела, суд принял во внимание эмоциональные страдания сына истицы в связи с невозполнимой утратой отца и степень нарушения его психологического благополучия. Однако, с учетом материального состояния ответчика размер требуемой денежной компенсации 1500000 рублей был снижен до 500000 рублей.

Анализ приведенного судебного решения свидетельствует о том, что при определении судом размера компенсации морального вреда, причиненного ребенку, суд учитывает не только характер и степень его психологических переживаний и обстоятельств, в результате которых был причинен моральный вред, но и материальное положение ответчика.

Нередко причиненные морально-нравственные страдания становятся причиной развития у детей различных психологических расстройств, вызывают проблемы при социальной адаптации и затрудняют дальнейшее благополучное развитие личности. При этом, однако, суды снижают размер требуемой компенсации и взыскивают с виновных лиц суммы, несоизмеримые ущербу, нанесенному детям. Проиллюстрируем следующими судебными решениями.

Канский городской суд Красноярского края рассмотрел дело по иску межрайонного прокурора о компенсации морального вреда, причиненного трем детям воспитателями детского сада, который они посещали [6]. Причиной нарушения морально-психологического благополучия детей стали противоправные методы воспитания ответчиц. Так, при недовольстве поведением детей ответчицы угрожали им причинением физической боли, демонстрируя иголки, скрепки и иные колющие предметы. При дальнейшем непослушании ответчицы наносили малолетним уколы канцелярскими булавками в область языка, ягодич, верхних и нижних конечностей и других частей тела. Мать одного из детей в судебном заседании указала, что противоправные деяния ответчиц повлекли за собой возникновение у ее сына боязни иголок и различных приборов в руках врача. Кроме этого, у него появился страх посещения стоматолога, так как его кололи в язык. В последующем ребенок согласился пойти в детский сад только при условии отсутствия ответчиц. Таким образом, действия ответчиц не только причинили малолетним физическую боль, но и повлекли эмоциональные страдания, спровоцировали появление фобий, что может негативным образом сказаться на их психическом развитии и дальнейшей жизнедеятельности. На основании приведенных обстоятельств, прокурор требовал взыскать с ответчиц 100000 рублей в пользу одного несовершеннолетнего и по 150000 рублей в пользу двух.

Суд признал за несовершеннолетними право на компенсацию морального вреда, однако снизил размер требуемого прокурором денежного взыскания до 90000 каждому ребенку, обосновывая это тем, что такая денежная сумма позволит максимально покрыть причиненный моральный вред с одной стороны и не допустить неосновательное обогащение законных представителей малолетних с другой.

Приведенное судебное решение свидетельствует о существовании проблемы неоправданного снижения размера денежной компенсации морального вреда, причиненного малолетним. В данной ситуации необходимо учитывать не только степень психических и физических страданий малолетних, но и дальнейшее влияние противоправного деяния на формирование их мировосприятия и способности взаимодействовать с обществом. Так, вред детям был причинен людьми, которые были ответственны за их здоровье и воспитание, что предполагает наличие доверительного отношения со стороны ребенка. Подобное обстоятельство в дальнейшем может вызвать трудности с социализацией, сформировать боязнь колющих предметов и вызвать психические отклонения, учитывая возраст и специфику незрелой психики малолетних. Кроме этого, в сложившейся ситуации речь идет не про неосновательное обогащение законных представителей, а про возможность компенсировать в денежной форме физические и эмоциональные страдания, причиненные детям, и потенциальные негативные последствия в будущем. Более того, при подобных обстоятельствах законные представители не будут преследовать цель обогатиться за счет нарушения физического и морально-психологического благополучия их малолетних детей.

В описанном выше судебном решении моральный вред детям был причинен лицами, в обязанности которых входило воспитание детей и обеспечение для них безопасных условий. Нередко моральный вред причиняется детям их родителями. Нанесение морального вреда родителями также является обстоятельством, которое необходимо учитывать при определении степени травмирующего воздействия неправомερных действий на психологическое состояние ребенка. В подобных ситуациях с требованиями о возмещении морального ущерба могут обращаться специальные органы. Подобное обстоятельство имело место в деле, рассмотренном Коломенским городским судом Московской области [7].

Комиссия по делам несовершеннолетних и защите их прав, действующая в интересах несовершеннолетнего, обратилась с требованиями о возмещении морального вреда в размере 30000 рублей с его биологического отца. Требования обоснованы тем, что ответчик не только систематически употреблял алкоголь в присутствии малолетнего,

но и не обеспечивал его продуктами питания, не поддерживал в должном состоянии спальное место ребенка, не заботился о его опрятности и не оказывал иных мер по обеспечению надлежащего воспитания и развития сына. Истец также указал на то, что ответчик вел себя агрессивно по отношению к малолетнему и оскорблял его нецензурными словами. Также ответчик привлекался к административной ответственности за нанесение сыну телесных повреждений в виде ушибов и кровоподтеков лица и ушных раковин. Кроме этого, будучи приверженцем субкультуры «сатанизм», ответчик снял с малолетнего майку и на животе, нарисовал ему маркером пентаграмму с перевернутой пятиконечной звездой, перевернутого креста и цифрового значения «666». Указанные в обосновании требований деяния ответчика к возникновению тревожности и психоэмоционального напряжения малолетнего.

Суд удовлетворил искивые требования и обязал ответчика выплатить моральную компенсацию в пользу малолетнего в размере 30000, зачислив средства на расчетный счет малолетнего. Удовлетворяя искивые требования, суд исходил из неоднократности совершения ответчиком физического и психологического насилия малолетнему, нахождения ребенка в состоянии беспомощности и зависимости от ответчика в силу возраста и степени эмоциональных переживаний ребенка.

Несмотря на удовлетворение исковых требований в проанализированном судебном решении, взысканная с ответчика сумма компенсации представляется необоснованно низкой. Во-первых, причинение родителем физической боли ребенку и унижение его чести и достоинства может вызвать существенные проблемы при взаимодействии с другими взрослыми. Во-вторых, малолетний длительное время находился в стрессовых условиях, о нем не проявляли элементарной заботы, он регулярно наблюдал употребление отцом спиртных напитков и слышал от него нецензурную брань в свой адрес. В-третьих, у ребенка сформировались тревожность и психоэмоциональное напряжение, что исключает нормальную жизнедеятельность и формирование дальнейших социальных связей без затруднений и оказания психологической помощи. Перечисленные обстоятельства свидетельствуют о том, что моральная компенсация в размере 30000 рублей даже минимально не покрывает моральный ущерб, причиненный малолетнему.

Обобщая вышесказанное, современное гражданское законодательство предполагает возможность взыскания компенсации за причинение лицу физических и нравственных страданий и посягательство на нематериальные блага. Проблема компенсации морального вреда, причиненного детям, особо выделяется в этом аспекте, так как дети

и взрослые, имеющие большой жизненный опыт, имеют различное мировосприятие. По этой причине аналогичные обстоятельства на взрослом человеке могут отразиться незначительным образом, а для ребенка стать травмирующим опытом, негативно влияющим на дальнейшую жизнедеятельность. При определении размера компенсации морального ущерба суд учитывает возраст ребенка, фактическую ситуацию, при которой был причинен моральный вред, степень переживаний ребенка и материальное положение ответчика.

Анализ материалов судебной практики свидетельствует о существовании проблемы несопоставимо маленького размера взыскиваемой моральной компенсации с ответчиков в ситуациях, когда моральный вред спровоцировал развитие у детей различных фобий, тревожности, психоэмоциональных отклонений, затрудняющих дальнейшее благоприятное развитие личности и социализацию. Такие обстоятельства объективно исключают неосновательное обогащение детей или их законных представителей. В связи с этим представляется необходимым проведение психологической оценки состояния ребенка. Кроме этого на законодательном уровне необходимо установить минимальный уровень компенсации морального вреда, если такой вред повлек психологические или психические расстройства, формирование фобий или негативно сказался на развитии познавательных способностей. Предлагаемая мера позволит обеспечить компенсацию, соразмерную пережитыми детьми психологическим переживаниям и их последствиям. Судам следует учитывать, что именно институт детства нуждается в особой защите и занижение сумм выплат не будут служить этим целям. Как на правовом уровне, так и в сознании всех граждан должен быть подчеркнут приоритет защиты интересов детей для дальнейшего стабильного развития общества. Несмотря на достаточно высокий уровень общественного развития и доступность знаний об особенностях детской психологии, количество ситуаций, в которых детям причиняется моральный вред, не становится меньше, поэтому изучение данной проблемы будет актуальным и в дальнейшем.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ (ред. от 21.12.2021) // Собрание законодательства Российской Федерации, 5 декабря 1994 года. № 32. Ст. 3301.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20 декабря 1994 г. N 10 «Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 1995. N 3.

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) 26 января 1996 г. № 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Собрание законодательства Российской Федерации, 29 января 1996 г. № 5, ст. 410.

4. Решение Боровичского районного суда Новгородской области от 16 октября 2020 г. по делу № 2–1264/2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://sudact.ru/regular/doc/ZhZMByns9eJv/> (дата обращения: 03.02.2022).

5. Решение Железнодорожного районного суда г. Ульяновска от 9 июля 2020 г. по делу № 2-1023/2020 // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://sudact.ru/regular/doc/gHbiuNa3V4ms/> (дата обращения: 03.02.2022).

6. Решение Канского городского суда Красноярского края от 16 июля 2020 г. по делу № 2–3789/2019 // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://sudact.ru/regular/doc/oQbvo2bPs0Lj/> (дата обращения: 03.02.2022).

7. Решение Коломенского городского суда Московской области от 26 мая 2020 г. по делу № 2–944/2020 // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://sudact.ru/regular/doc/it2IOIzctjbd/> (дата обращения: 03.02.2022).

Аблятипова Н.А.

кандидат юридических наук, доцент,

заслуженный юрист РК,

доцент кафедры гражданского права

Крымский филиал

ФГБОУВО «Российский государственный

университет правосудия»,

г. Симферополь, Россия

Гасанова Т.И.

Студентка,

Крымский филиал

ФГБОУВО «Российский государственный

университет правосудия»,

г. Симферополь, Россия

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ИНСТИТУТА БЕЗВЕСТНОГО ОТСУТСТВИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Аннотация. В статье исследуются проблемы правового регулирования института безвестного отсутствия граждан. В результате анализа действующего законодательства и материалов судебной практики сформулированы обстоятельства, учитываемые судами для признания граждан таковыми, выявлены проблемы, существующие в данном аспекте, и сформулированы пути их решения.

Ключевые слова: безвестное отсутствие, доверительное управление, заинтересованные лица, судебная практика.

Ablyatipova N.A.

*PhD in law, Associate Professor,
Honored lawyer of the Crimea Republic
Associate Professor of the Department of Civil Law,
Russian University of Justice (Crimean Branch)*

Gasanova T.I.

*Student,
Russian University of Justice (Crimean Branch)*

PROBLEM ASPECTS OF THE INSTITUTE OF UNKNOWN ABSENCE IN CIVIL LAW

Abstract. The article examines the problems of legal regulation of the institution of the unknown absence of citizens. As a result of the analysis of the current legislation and materials of judicial practice, the circumstances taken into account by the courts for the recognition of citizens as such are formulated, the problems existing in this aspect are identified and ways of solving them are formulated.

Keywords: unknown absence, trust management, interested persons, judicial practice.

Развитие цифровой среды и различных средств коммуникации позволяет получить достоверные сведения о человеке и его местонахождении. Тем не менее, не исключены случаи пропажи граждан без возможности определения их местонахождения, что вызывает ряд трудностей для правоприменения. Институт безвестного отсутствия в гражданском праве призван обеспечить разрешение указанных вопросов.

Институт безвестного отсутствия не является новшеством для современного российского права. Например, он упоминается в Своде законов Российской Империи: «Когда один из супругов, отлучившись по какому-либо случаю из места своего жительства, будет в продолжение пяти лет или более находиться в совершенно безвестном отсутствии, то оставшемуся супругу дозволяется о расторжении брака и о дозволении вступить в новое супружество просить свое епархиальное начальство» [1, с.6]. Современные реалии и технологии оставили свой след на развитии нормы, но, несмотря на то, что институт безвестного отсутствия был знаком отечественным нормативно-правовым актам восемнадцатых-девятнадцатых веков, на данном этапе по-прежнему возникает необходимость его совершенствования.

Согласно правилам ст. 42 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ), установлен порядок признания гражданина безвестно отсутствующим, если в течение одного года в месте его жи-

тельства нет сведений о месте его пребывания [2]. Принимает заявление о признании лица безвестно отсутствующим суд, и оно может быть от любых заинтересованных лиц, нуждающихся в таком признании для защиты нарушенного или оспариваемого права или законного интереса. Заявление подается в суд по месту жительства заявителя.

При этом важно разграничивать место жительства и место пребывания гражданина для правильного применения нормы. Местом жительства считается жилое помещение, в котором гражданин проживает, а место пребывания – это любое другое специализированное место (гостиница, санаторий, медицинская организация и т.д.), где гражданин находится, но не проживает постоянно или преимущественно. Для установления факта безвестного отсутствия имеет значение место жительства.

Для правильного исчисления годовичного срока в абз. 2 ст. 42 ГК РФ установлено, что если невозможно определить день получения последних сведений об отсутствующем, началом исчисления срока считается первое число месяца, следующего за тем, в котором были получены последние сведения об отсутствующем, а при невозможности установить этот месяц – первое января следующего года [2].

Последствием признания гражданина безвестно отсутствующим принято считать передачу имущества, требующего постоянного управления, лицу, определяемому органом опеки и попечительства. Данное лицо действует на основании договора о доверительном управлении. Из имущества выделяется содержание для граждан, которых безвестно отсутствующий гражданин обязан содержать, погашается задолженность по другим его обязательствам.

В случае явки или обнаружения места пребывания такого гражданина суд отменяет решение о признании его безвестно отсутствующим, отменяется и решение об управлении имуществом гражданина (ст. 44 ГК РФ).

Резюмируя, можно сказать, что безвестное отсутствие является институтом гражданского права, основной целью которого является урегулирование вещных и обязательственных правоотношений безвестно отсутствующего лица. На первый взгляд норма достаточно урегулирована и закреплена, однако детальное изучение вопроса позволяет выделить ряд проблемных аспектов.

Весьма неоднозначным представляется вопрос о правовом статусе самого безвестно отсутствующего. По мнению Н.А. Цыбизовой, «...безвестно отсутствующий обладает общим и индивидуальным статусами, но на данный момент законодатель не наделяет его специаль-

ным статусом, то есть, не отражает особенность положения «безвестно отсутствующего» [3, с. 70]. Заметим, что гражданин словно «выпадает» из правоотношений, образуя правовую неопределенность ввиду своего фактического отсутствия, чем и обуславливается уникальность его статуса. Следовательно, наделение безвестно отсутствующего гражданина специальным статусом полностью бы описывало положение такого гражданина.

Проблемой, которую удалось выявить, является потенциальная недобросовестность со стороны заявителей. Законодатель ограничивается весьма размытой формулировкой «...по заявлению заинтересованных лиц...». Однако определение подобных лиц не дано. В данном случае согласимся с точкой зрения Т.В. Грунтовой, которой отмечено, что «...законодатель не определяет четких границ в понятии «заинтересованные лица», чем и объясняется различное толкование судом данного понятия, поэтому возникает необходимость шире раскрыть критерии, которым должны соответствовать эти заинтересованные лица, в целях искоренения недопонимания в законодательстве» [4, с. 54]. Как нам известно, процедура признания гражданина безвестно отсутствующим значителен односторонней, ввиду отсутствия ответчика. Поэтому заинтересованное лицо – истец, не встречает со стороны ответчика каких-либо доводов, следовательно, недобросовестное лицо может получить материальные блага и выгоду от другого гражданина, посредством, например, заключения договора доверительного управления, на основании которого имущество безвестно отсутствующего гражданина передается в длительное управление.

Учредителем управления при безвестном отсутствии, как правило, является орган опеки и попечительства, который также определяет управляющего. Верно отмечено Н.А. Ананичевой: «Представляется, что гражданское законодательство должно содержать специальные положения об ответственности органа опеки и попечительства за выбор доверительного управляющего имуществом, непринятие или несвоевременное принятие мер по назначению управляющего, повлекшее утрату имущества лица или иные убытки» [5, с. 135]. Тогда доверительное управление в отношении безвестно отсутствующих лиц являлось бы достаточно упорядоченным и их имущественные права были более защищенными.

На практике случается, что гражданин намеренно скрывается от семьи и родственников: он может делать это, к примеру, с целью уклонения от алиментов, административного или уголовного преследования соответствующими органами. Такие случаи называют недобросовестной пропажей без вести и, как правило, суды при рассмотре-

нии дел исходят именно из презумпции недобросовестной пропажи того или иного лица.

Необходимо отметить и обстоятельства, при наличии которых суды, как правило, удовлетворяют исковое заявление и признают гражданина безвестно отсутствующим. Для наглядности приведем пример из практики по соответствующей категории дел: гражданка К. обратилась в суд с заявлением о признании гражданки Г., ее бабушки, безвестно отсутствующей. Было подтверждено, что гражданка Г. по месту постоянного проживания отсутствует более двух лет, сведений о ее местонахождении не имеется. В МО МВД России по данному факту в отношении гражданки Г. заведено розыскное дело, и она находится в федеральном розыске. В ходе проведенных оперативно-розыскных мероприятий установить местонахождение гражданки Г. не представляется возможным. Сообщением Межрайонной ИФНС подтверждено то, что справок о доходах физического лица за прошедшие два года не имеется, сообщение Отдела записи актов гражданского состояния подтвердило отсутствие актовой записи о смерти гражданки Г. Более года в месте последнего места жительства и регистрации гражданки Г. отсутствуют сведения о месте ее пребывания, получении ей заработной платы, иного дохода, сведений о привлечении ее к уголовной, административной, гражданской ответственности. Доказательств того, что стороны и участники процесса располагают сведениями о местонахождении гражданки Г., в материалы дела представлено не было. Исходя из вышесказанного, суд решил удовлетворить заявление истицы, признать гражданку Г. безвестно отсутствующей [6].

Следовательно, можно назвать следующие обстоятельства, установление которых требуется для доказывания по делам соответствующей категории: определение места жительства гражданина и факт отсутствия его в этом месте; неимение сведений о месте пребывания лица в течение года; принятие заявителем каких-либо мер по его розыску; невозможность установления места нахождения гражданина в ходе розыска; существование обстоятельств, дающих основание полагать, что лицо может умышленно скрываться; и, разумеется, наличие правовой заинтересованности лица, подающего заявление о признании гражданина безвестно отсутствующим – наличие материально-правовых отношений между заявителем и гражданином, в отношении которого ставится вопрос о признании его безвестно отсутствующим. Однако данные конкретные обстоятельства, к сожалению, не закреплены ни в федеральном гражданском законодательстве, ни в каких-либо нормативных актах субъектов России.

Но следует обратить внимание на то, что нахождение гражданина в федеральном розыске не может являться исключительным обстоятельством для отказа в признании его безвестно отсутствующим, что подтверждается следующим примером. Гражданка Р. обратилась в суд с иском о признании безвестно отсутствующим супруга С. Впоследствии стало известно, что С. разыскивается правоохранительными органами в качестве подозреваемого в совершении преступления. Исходя из этого, суд первой инстанции отказал в удовлетворении заявления гражданки Р., оперируя тем, что С. находится в розыске и может умышленно скрываться от правоохранительных органов. Но Верховный Суд Российской Федерации постановил другое: факт объявления гражданина в федеральный розыск в связи с возбуждением в отношении него уголовного дела без оценки сведений, добытых в результате розыска, не может служить основанием к отказу в удовлетворении заявления о признании гражданина безвестно отсутствующим. В итоге дело было направлено на новое рассмотрение [7]. Выразим согласие с указанной позицией Верховного Суда Российской Федерации, так как достоверно неизвестно, действительно ли гражданин скрывается от определенного органа, или же о его месте пребывания отсутствуют сведения по совершенно иным причинам. Также отказ судов в удовлетворении подобных заявлений может служить серьезной преградой для признания лиц безвестно отсутствующими, что в будущем может отразиться на его имуществе, подопечных и т.п.

Важно обратить внимание и на то, что неимение сведений родственников о месте нахождения человека не может служить основанием для признания его безвестно отсутствующим. Например, гражданин М. обратился в суд с заявлением, где просит признать дочь Э., безвестно отсутствующей. В обоснование своих требований сослался на то, что с определенного времени он утратил связь с дочерью, которая, не поставив его в известность, уехала, оставив малолетнего ребенка. Гражданин М. обратился в МО МВД с заявлением о розыске дочери, в ходе которого было установлено место ее проживания. Гражданка Э. была лишена родительских прав и с нее взыскиваются алименты. В отдел полиции поступала информация о том, что Э. проживает в определенном месте, имеет работу, активно пользуется социальными сетями и является абонентом сотовой связи. Таким образом, судом решено, что оснований для признания гражданки Э. безвестно отсутствующей не имеется, так как она, во-первых, совершеннолетняя, а во-вторых имеет точное место проживания, работу и т.д. [8]. В указанном случае не выполнены условия для признания лица безвестно отсутствующим, о которых говорилось выше, а отсутствие информации о месте пребывания совершеннолетнего, дееспособного граж-

данина непосредственно у его семьи и близких не может служить основанием для признания его без вести отсутствующим.

Нужно затронуть и вопрос касаясь судьбы договора при безвестном отсутствии контрагента. Если предприниматель отсутствует, правоотношения, субъектом которых он является, не прекращаются, но и не развиваются (наступает некоторый «застой»). В данной связи согласимся с точкой зрения Н.А. Цыбизовой, которая предлагает при существенном изменении обстоятельств в случае безвестного отсутствия гражданина ввести термин «стагнация договора», применение которого бы, по ее мнению, стабилизировало гражданский оборот [9, с. 4]. Действительно, ведь, как отмечалось выше, дееспособность такого гражданина весьма ограничена ввиду того, что он не может исполнять обязательства из договора.

Синтезируя вышесказанное, безвестное отсутствие гражданина – это юридический факт, подразумевающий отсутствие гражданина в месте своего жительства как минимум один год, а также сведений о месте его пребывания, по своей сути, не являющийся однородным ввиду возможных изменений в будущем (в случае явки или обнаружения места пребывания гражданина либо отсутствие такового).

Рассматриваемый в настоящем исследовании институт имеет некоторые проблемы, которые удалось выявить: во-первых, законодатель не дал определение понятию «заинтересованные лица», из чего может следовать неверное толкование ст. 42 ГК РФ и заинтересованным вполне может считаться, в том числе и недобросовестное лицо; во-вторых, не предусмотрена ответственность органа опеки и попечительства в случае выбора доверительного управляющего имуществом безвестно отсутствующего, из чего могут возникнуть неблагоприятные последствия, как для имущества, так и для гражданина в случае его явки или обнаружения места пребывания; в-третьих, зачастую суды отказывают в удовлетворении заявления о признании определенного лица безвестно отсутствующим основываясь на том, что оно находится в федеральном розыске и возможно скрывается, либо в случае не выполнения мер по обнаружению его места пребывания, что может затруднять процесс признания гражданина безвестно отсутствующим, и заинтересованным лицам в итоге приходится либо дожидаться его явки, либо регулировать определенные вопросы во вне судебном порядке и т.д. Несмотря на это, не представляется возможным упростить данную процедуру, чтобы для признания персонифицированного субъекта безвестно отсутствующим не требовались бы весомые доказательства и определенная правовая заинтересованность истцов – в та-

ком случае недобросовестные лица могли бы намного проще получать необходимую им выгоду, что нарушало бы имущественные права безвестно отсутствующих.

Для нивелирования указанных проблем, по-нашему мнению, необходимо дополнить гражданское законодательство нормами о заинтересованных лицах и ответственности органов опеки и попечительства в рамках рассматриваемого института; закрепить гарантии касаясь имущества безвестно отсутствующего; для упорядочивания правоотношений ввести понятие «стагнация договора»; и, безусловно, закрепить определенные обстоятельства для доказывания факта того, что гражданин действительно безвестно отсутствует, что в целом упорядочило бы рассмотрение судами данной категории дел, помогло им в выработке устойчивой позиции, и сформировало последовательный и ясный алгоритм действий для заявителей.

Список литературы

1. «Свод законов Российской Империи. Том X, с. 25» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://civil.consultant.ru/reprint/books/211/6.html> (дата обращения: 07.02.2022).

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 года №51-ФЗ (ред. от 21.12.2021) // Собрание законодательства Российской Федерации, 5 декабря 1994 года. № 32. Ст. 3301.

3. Цыбизова Н.А. Правовой статус безвестно отсутствующего гражданина / Н.А. Цыбизова // Вестник Сибирского государственного университета путей сообщения. – 2015. – № 3(34). – С. 68–73.

4. Грунтовская Т.В. Институт объявления гражданина умершим и признания гражданина безвестно отсутствующим: перспективы гражданско-правового реформирования / Т.В. Грунтовская // Перспективы государственно-правового развития России в XXI веке: Материалы Всероссийской научно-теоретической конференции адъюнктов, курсантов и слушателей вузов МВД России, аспирантов и студентов образовательных организаций, посвященной 55-летию Ростовского юридического института МВД РФ, (19 апреля 2016 года). – Ростов-на-Дону, 2016. – С. 51–55.

5. Ананичева Н.А. Договор доверительного управления имуществом гражданина, признанного российским законодательством безвестно отсутствующим / Н.А. Ананичева // Вестник Башкирского института социальных технологий. – 2011. – № 1(9). – С. 131–143.

6. Решение Шадринского районного суда (Курганская область) от 12 марта 2021 г. по делу № 2-358/2021 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://sudact.ru/regular/doc/u1MLYSMfmTmd/> (дата обращения: 08.02.2022).

7. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РФ от 30.10.2018 N 91-КГ18-6 [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

URL: <https://legalacts.ru/sud/opredelenie-verkhovnogo-suda-rf-ot-30102018-n-91-kg18-6/> (дата обращения: 08.02.2022).

8. Решение Полесского районного суда (Калининградская область) от 12 октября 2020 г. по делу № 2-444/2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://sudact.ru/regular/doc/AWhsWw113Gg6/> (дата обращения: 09.02.2022).

9. Цыбизова Н.А. Судьба договора при безвестном отсутствии контрагента / Н.А. Цыбизова // Гражданское общество и правовое государство. – 2015. – Т. 2. – С. 3–5.

**Выголова А.А.,
Даниленко У.А.,**
студенты

*Российская академия народного
хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
Челябинский филиал*

Научный руководитель:

Новокшнова Н.А.,
к.ю.н., доцент,

*Российская академия народного
хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
Челябинский филиал*

ИНСТИТУТ НЕДОСТОЙНЫХ НАСЛЕДНИКОВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Аннотация. Авторы рассматривают наследственные правоотношения. В статье рассмотрены вопросы, возникающие в практике применения положений ГК РФ о недостойных наследниках. Положения ГК РФ устанавливают лишь оценочные категории, через призму которых суды, реализуя свои дискретные полномочия, дают оценку действиям лиц, призываемых к наследованию. Отдельного внимания заслуживает вопрос о признании недостойными наследниками лиц, совершающих правонарушения, направленные на изъятие наследственного имущества из наследственной массы, поскольку сложившаяся судебная практика игнорирует общественную опасность данных правонарушений. В связи с чем, авторы обосновывают необходимость дополнения перечня правонарушений, которые влекут для наследника правовые последствия в виде признания его недостойным и отстранения от наследования.

Ключевые слова: наследование, недостойный наследник, отстранение недостойного наследника, недействительная сделка, уменьшение наследственной массы.

**Vygolova A.A.,
Danilenko U.A.,**
*Students
of Russian Academy of People's
economy and public service
under the President of the Russian Federation,
Chelyabinsk branch*
Scientific adviser:
Novokshonova N.A.,
*PhD in Law, Associate Professor
Russian Academy of People's
economy and public service
under the President of the Russian Federation,
Chelyabinsk branch*

THE INSTITUTE OF UNWORTHY HEIRS IN CIVIL LAW

Abstract. The authors consider hereditary legal relations. The article deals with the issues that arise in the practice of applying the provisions of the Civil Code of the Russian Federation on unworthy heirs. The provisions of the Civil Code of the Russian Federation establish only evaluative categories, through the prism of which the courts, exercising their discrete powers, assess the actions of persons called for inheritance. Special attention should be paid to the issue of recognizing as unworthy heirs of persons committing offenses aimed at removing hereditary property from the hereditary mass, since the established judicial practice ignores the social danger of these offenses. In this connection, the authors substantiates the need to supplement the list of offenses that entail legal consequences for the heir in the form of recognition of him unworthy and removal from inheritance.

Key words: inheritance, unworthy heir, removal of an unworthy heir, invalid transaction, decrease in the estate.

Одним из механизмов, обеспечивающих баланс частных и публичных интересов в наследственном праве, является институт отстранения от наследования недостойных наследников. Как отмечает А.В. Федчун, он не является новым в российском праве и на протяжении достаточно длительного периода времени остается стабильным. Публичный интерес заключается в охране установленного правопорядка при возникновении, изменении и прекращении отношений как между наследниками и наследодателем при его жизни, так и между наследниками после смерти наследодателя. На различных этапах раз-

вития нашего общества данный вопрос на законодательном уровне регулировался по-разному.

В Своде законов гражданских Российской империи, вступившем в силу 1 января 1835 г., правила о приобретении прав на имущество в порядке наследования содержались в Книге третьей. Норма о недостойных наследниках среди них отсутствовала [12, с. 27]. М.И. Тютрюмов писал в свое время, что устраняя данный пробел, для разрешения ситуаций, связанных с противоправным поведением наследника, использовали аналогию закона, применяя нормы об отмене дарения в связи с неблагодарностью одаряемого [11, с. 68].

В современном российском наследственном праве органично сформулирован субъективный состав лиц, призываемых к наследованию, который позволяет, опираясь на нормы закона, провести демаркационную линию в отношении тех, кто в силу прямого законодательного запрета лишен права на получение наследства. В первую очередь, речь идет о наиболее распространенной категории подобных лиц – о недостойных наследниках.

Легальное определение недостойного наследника содержится в п. 1 ст. 1117 ГК РФ [1], согласно которой под ним понимается лицо, не имеющее права наследовать или отстраненное от наследования. Здесь же приведены основания признания лица недостойным наследником.

Как отмечают М.С. Абраменков, М.Ю. Чванов, данные основания существуют в российском праве практически в неизменном виде с 1964 г. За это время произошел переход от социалистического уклада экономики к капиталистическому. Получила существенное развитие частная собственность, в том числе на средства производства. Существенные изменения в экономике и законодательстве страны, произошедшие в 90-е годы прошлого века, способствовали появлению новых экономических механизмов и правовых возможностей, которые не подпадают под диспозицию нормы о недостойном наследнике, не являются преступлением, но несут общественную опасность, хотя являются гражданскими правонарушениями [8, с. 23].

Безусловно, при первом прочтении ст. 1117 ГК РФ может появиться мнение о том, что на практике процедура отстранения недостойного наследника не вызывает каких-либо затруднений ввиду ясного и полного указания в приведенной выше диспозиции. К сожалению, как отмечает С.А. Можилян, закрепленный алгоритм действий ошибочно и относительно безболезненно применим лишь к одной ситуации, когда на день смерти наследодателя имеется вступивший в законную силу судебный акт [9, с. 31].

Однако, как быть, если соответствующего решения или приговора нет или оно не вступило в законную силу, или же, оставляя за скобками родственные отношения, как предтечу будущего конфликта, выявленный после открытия наследства факт неподобающего поведения или действий в отношении умершего со стороны его наследников? Очевидно, что возбуждение судебного спора об отстранении такого наследника уже будет инициировано после открытия наследства и, возможно, признанный в будущем недостойным получит свидетельство о наследстве. Многогранность жизненных перипетий накладывает свой отпечаток на правоприменение в тех случаях, когда фактические обстоятельства выходят за пределы стандарта, сформулированного законодателем.

Так, нередко наследники пытаются отстранить одного из них от наследования, полагая его недостойным, по мотивам совершения последним сделок с наследодателем, которые были в последующем признаны недействительными [2]. Однако, указанные обстоятельства в силу прямого указания п. 1 ст. 1117 ГК РФ прямо исключают возможность признания наследника недостойным по указанному основанию [3].

Некоторые теоретики (Никифоров А.В.) скептически относятся к данному праву нотариуса на подобную внесудебную процедуру, полагая, что право наследования является конституционным и может быть ограничено только на основании решения суда [10, с. 17]. Однако, С.А. Можилян возражает, что подобные утверждения не соответствуют целям и задачам деятельности нотариата в России и направлены на искусственное создание спора о праве, которого в данном случае нет и быть не может [9, с. 33]. Автор считает, что в данном случае следует разделить позицию последнего автора, который правильно определяет правовую природу деятельности нотариуса.

Как следует из положений ст. 392 УПК РФ и ст. 13 ГПК РФ, вступившие в законную силу, судебные акты подлежат неукоснительному исполнению на всей территории Российской Федерации. Следовательно, нотариус не осуществляет судебный контроль правильности применения закона при вынесении данных судебных актов. Наоборот, в порядке их обязательного исполнения нотариус лишь фиксирует в наследственном деле факт признания наследника недостойным как следствие их наличия.

В противном случае, при признании наследника недостойным в силу абз. 2 ст. 1117 ГК РФ не во внесудебном, а в судебном порядке, на соответствующий суд возлагается повторная обязанность по оценке фактов и обстоятельств, которые уже получили надлежащую правовую

оценку. Иными словами, внесудебный порядок признания наследника недостойным не допускает спора о праве, который уже разрешен соответствующим судом [9, с. 33–34].

Серьезный практический интерес представляет собой процедура признания наследника недостойным, предусмотренная ч. 2 ст. 1117 ГК РФ, которая должна рассматриваться в контексте системного толкования с положениями семейного права и законодательства о здравоохранении и социальной поддержке населения.

Как правило, именно с подобным правовым инструментом на практике возникают наиболее многочисленные споры, поскольку наследники буквально понимают приведенные выше законодательные положения. Более того, именно при рассмотрении подобных споров и установлении факта «злостного неисполнения» наследниками обязательств перед наследодателем суд реализует предоставленное ему законом дискретное полномочие по правовой квалификации оценочных обстоятельств [13, с. 251].

Значительная часть исков о признании наследника недостойным и отстранении от наследства обосновывается тем, что один из наследников после смерти наследодателя совершил действия по распоряжению имуществом наследодателя, что привело к уменьшению наследственной массы [4].

В судебной практике имеются случаи, когда уменьшение наследственной массы заинтересованные лица пытаются провести через суд. Показательным в этом плане является гражданское дело № 2-88/2016, рассмотренное Колпинским районным судом С.-Петербурга по иску С.Е.И. к своей дочери А.Л.М. о признании недействительной сделки между наследодателем А.З.В., которая погибла после заключения договора купли-продажи квартиры со своей бабушкой С.Е.И. При этом А.Л.М. являлась матерью и наследником первой очереди А.З.В. Целью иска было исключение из наследственной массы квартиры, чтобы ее часть не досталась в порядке наследственной трансмиссии Р.А.С. – бывшему мужу А.З.В. В судебном порядке было подтверждено, что наследник А.Л.М. в суде представляла ложные сведения, имея целью уменьшить состав наследства, оставшегося после смерти А.З.В. [5]. Обращение Р.А.С. к нотариусу и обжалование отказа через суд [7]) результата не дали.

Этот пример иллюстрирует, что российский гражданский закон и судебная практика игнорирует общественную опасность правонарушений, направленных на изъятие наследственного имущества из наследственной массы. Полагаем, что такие действия должны быть зафиксированы в ст. 1117 ГК РФ в качестве основания для признания

лица недостойным наследником. В связи с чем, предлагается внести соответствующие изменения п. 1 ст. 1117 ГК РФ.

Таким образом, в ходе исследования на основе изучения норм закона, теоретических источников и материалов судебной практики были выявлены пробелы в правовом регулировании рассматриваемого института и сделаны рекомендации по их разрешению.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2001. № 49. Ст. 4552.

2. Апелляционное определение Московского городского суда от 12 декабря 2017 г. по делу № 33-50504/2017 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://consultant.ru>

3. Апелляционное определение Верховного суда Республики Дагестан от 4 августа 2016 г. по делу № 33-3354/2016 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://consultant.ru>

4. Апелляционное определение Санкт-Петербургского городского суда от 03.12.2019 № 33-29022/2019 по делу № 2-2384/2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://consultant.ru>

5. Апелляционное определение Московского городского суда от 30.03.2016 по делу № 33-11286/2016 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://consultant.ru>

6. Решение Колпинского районного суда (Город Санкт-Петербург) от 11.02.2017 по делу № 2-1358/2017 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://consultant.ru>

7. Решение Всеволожского городского суда Ленинградской области № 2-6247/2019 2-6247/2019~М-2190/2019 М-2190/2019 от 25.11.2019 по делу № 2-6247/2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://consultant.ru>

8. Абраменков М.С., Чванов М.Ю. О лицах, не имеющих права наследовать / М.С. Абраменков, М.Ю. Чванов // Наследственное право. – 2009. – № 3. – С. 23–20.

9. Можиян С.А. Институт недостойных наследников в судебной практике / С.А. Можиян // Нотариус. – 2020. – № 8. – С. 31–36.

10. Никифоров А.В. Разъяснение Верховным Судом Российской Федерации вопросов наследования / А.В. Никифоров // Наследственное право. – 2014. – № 1. – С. 17–20.

11. Тютрюмов М.И. Законы гражданские с разъяснениями Правительствующего Сената и комментариями русских юристов. Книга третья: монография / М.И. Тютрюмов. – СПб.: Питер, 2013. – 413 с.

12. Федчун А.В. Общественная опасность гражданских правонарушений в вопросе признания наследника недостойным / А.В. Федчун // Наследственное право. – 2021. – № 1. – С. 27–30.

13. Фиошин А.В. О судебской дискреции при рассмотрении дел, связанных с оценочными понятиями наследственного и семейного права / А.В. Фиошин // Вестник гражданского процесса. – 2019. – № 4. – С. 250–264.

Федейкина Д.А.
*Студент 5 курса,
Специализация: Правовое обеспечение
национальной безопасности,
Челябинский государственный университет,
г. Челябинск, Россия*

**ГРАНИЦЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА
КАК УСЛОВИЕ ОСВОБОЖДЕНИЯ
ОТ СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ
ЛИЦ КОНТРОЛИРУЮЩЕГО ДОЛЖНИКА**

Аннотация. Автором статьи анализируется судебная практика по определению границ предпринимательского риска, предлагаются рекомендации по подбору доказательств, используемых для привлечения лиц, контролирующих должника к субсидиарной ответственности в банкротстве. Автор указывает на то, что судам необходимо ориентироваться на критерий добросовестности КДЛ, которые злоупотребляя правом, используют аргументацию экономически-обоснованного плана, который фактически не в состоянии восстановить платежеспособность должника и является лишь «прикрытием» вины КДЛ в доведении должника до банкротства.

Ключевые слова: границы предпринимательского риска, добросовестность, пределы обычного делового решения, субсидиарная ответственность, банкротство.

Fedeikina D.A.
*5th year student,
Specialization: Legal support
of national security,
Chelyabinsk State University,
Chelyabinsk, Russia*

**THE LIMITS OF ENTREPRENEURIAL RISK
AS A CONDITION FOR EXEMPTION
FROM SUBSIDIARY LIABILITY OF PERSONS
OF THE CONTROLLING DEBTOR**

Abstract. The author of the article analyzes judicial practice on determining the boundaries of entrepreneurial risk, offers recommendations on the selection of evidence used to attract persons controlling the debtor to subsidiary liability in bankruptcy. The author points out that the courts need to focus on the criterion of good faith of CDL, which, abusing the right, use the argumentation of an eco-

nominally sound plan that is actually unable to restore the debtor's solvency and is only a "cover" for the fault of CDL in bringing the debtor to bankruptcy.

Keywords: limits of entrepreneurial risk, integrity, limits of an ordinary business decision, subsidiary liability, bankruptcy.

Сущность предпринимательской деятельности предполагает риск, на который идут участники делового оборота с целью получения прибыли. При этом такая деятельность может привести не только к прибыли, но и к убыткам и последующему банкротству юридического лица. В связи с этим возникает вопрос, может ли менеджер, действовавший разумно и добросовестно быть привлечён к субсидиарной ответственности при банкротстве, если его решение существенно ухудшили финансовое положение юридического лица?

На этот вопрос дает ответ, согласно абз. 2 п. 10 ст. 61.11 Закона о банкротстве: «...лицо не подлежит привлечению к субсидиарной ответственности, если оно действовало согласно обычным условиям гражданского оборота, добросовестно и разумно в интересах должника, его учредителей (участников), не нарушая при этом имущественные права кредиторов, и если докажет, что его действия совершены для предотвращения еще большего ущерба интересам кредиторов» [1]. Этой же позиции придерживается ВС РФ, который закрепил указанное правило в п. 18 Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2017 № 53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве» (далее – Постановление № 53).

В развитие данного правила Конституционный суд указал на то, что: «...лицо, контролирующее общество, не может быть привлечено к субсидиарной ответственности, если докажет, что при той степени заботливости и осмотрительности, какая от него требовалась по обычным условиям делового оборота и с учетом сопутствующих деятельности общества с ограниченной ответственностью предпринимательских рисков, оно действовало добросовестно и приняло все меры для исполнения обществом обязательств перед своими кредиторами» [2].

На основании вышеизложенного остается неразрешённым вопрос определения границ, когда действия менеджера выходят за границы предпринимательского риска, а также необходимый размер доказательственной базы для привлечения данного лица к субсидиарной ответственности?

В правовой доктрине США выработано правило business judgment rule («делового суждения»), суть которого заключается в том,

что: «...поскольку директора публичных корпораций столкнулись с возможностью понести масштабную финансовую ответственность за нарушение обязанности действовать заботливо, то была выработана опровержимая презумпция (правило делового суждения), позволявшая сводить на нет ответственность за нарушение данной обязанности, за исключением случаев грубой неосторожности» [3, с. 159].

В отечественной правовой системе, данная доктрина впервые была применена в деле о банкротстве Металглавснаб [4], где ВС РФ указал на недопустимость привлечения менеджера к субсидиарной ответственности при банкротстве юридического лица при наличии на то только формальных оснований, указав, на то что необходимо установить реальные причины банкротства. Действия менеджера должны выходить за разумные пределы предпринимательского риска и должны привести юридическое лицо к банкротству с обязательным установлением причинно-следственной связи между банкротством и такими действиями менеджера.

Анализируя судебную практику и научную литературу, предлагаются следующие правила применения доктрины «делового суждения» в отечественной правоприменительной практике:

– первым признаком является отрицание КДЛ самостоятельности должника;

– второе, субсидиарная ответственность КДЛ наступает, если менеджер в своих действиях не учитывает законные интересы кредиторов. Однако, данное положение является, так как «менеджер» должен действовать в интересах должника, учет интересов кредиторов не соответствует общим условиям ведения предпринимательской деятельности;

– третье, являются ли действия КДЛ недобросовестными.

При этом данные правила определения границ предпринимательского риска и разумности действий КДЛ не всегда учитываются судами, что приводит к неоднородности отечественной судебной практике.

Как правильно отметил И.Рыков: «Особенно остро проблема предпринимательского риска встает в период экономического кризиса, когда просчитать свои действия даже на месяц вперед – это уже нереальная задача. Неудачное стечение обстоятельств и принятых предпринимателем решений может привести к убыткам в его деятельности. И самое серьезное последствие этого – невозможность рассчитаться по своим обязательствам перед работниками, поставщиками, банками и другими кредиторами» [5, с. 56].

Анализ судебной практики показал, что суды не привлекают КДЛ к субсидиарной ответственности и признают его действия не выходящими за пределы предпринимательского риска в следующих случаях:

1. «Заключение сделки, по которому неденежное обязательство будет трансформировано в денежное, лишь с момента истребования кредитора, свидетельствует о том, что директор действовал в рамках предпринимательского риска» [6];

2. «Сами по себе неуказание действительного размера кредиторской задолженности и нецелевое расходование полученных кредитных средств, как каждое в отдельности, так и в совокупности не приводят юридическое лицо к банкротству» [7];

3. «Совершение контролирующими должника лицами сделок не свидетельствует об их противоправных действиях, повлекших неплатежеспособность должника, само по себе неисполнение контрагентами Общества своих договорных обязательств по оплате стоимости товара, не может являться основанием для привлечения контролирующих должника лиц к субсидиарной ответственности, поскольку юридическое лицо осуществляет экономическую деятельность с учетом предпринимательских рисков, финансовые потери должника не могут безусловно ложиться на руководителя должника» [8].

4. «Осуществление за должника платежей в пользу третьих лиц, которые начали массово производиться, было обусловлено блокировкой счетов должника на основании инкассовых поручений налогового органа и само по себе не указывает на наличие контроля за финансовыми потоками» [9] и соответственно исключает субсидиарную ответственность КДЛ.

5. «Бывший руководитель организации передал незначительную часть ее документов конкурсному управляющему, однако большая часть документов находилась в расчетно-кассовом центре, которому было поручено ведение бухгалтерского учета. При этом названный центр отказался выдавать указанные документы бывшему директору. Указанное не доказывает уклонение бывшего директора от передачи конкурсному управляющему документов о финансово-хозяйственной деятельности организации, равно как и не исполнение этим директором обязанности по обеспечению сохранности указанной документации» [10].

Анализ судебной практики показал, что суды привлекают КДЛ к субсидиарной ответственности и признают его действия нарушающими пределы предпринимательского риска в следующих случаях:

1. «Не применение усилий для погашения образовавшейся задолженности, массовая выдача беспроцентного займа от уже «фактически несостоятельного» предприятия, создание нового предприятия для ведения предпринимательской деятельности выходит за рамки разумной и добросовестной предпринимательской деятельности» [11].

2. «Ведение хозяйственно-финансовой деятельности сторонней организации, само по себе не может исключить обязанности директора по передаче такой документации конкурсному управляющему. «Бывший директор объяснил не передачу документов тем, что в соответствии с договорами на оказание услуг по организации и управлению производством услуги по бухгалтерскому учету и представлению отчетности оказывала сторонняя организация. Однако, суд данный довод отклонил, указав следующее: организация в лице своего руководителя, передав соответствующие функции по ведению бухгалтерского учета сторонней организации, не освобождается от ответственности за соблюдение законодательства в данной части» [12].

Таким образом, на основании анализа судебной практики и юридической литературы, предлагаются следующие рекомендации по определению объема доказательственной базы и определения разумных границ предпринимательского риска:

1. При выборе доказательств, требуется учитывать не только формальные критерии (например, заключение эксперта относительно сущности договора, без учета его реального исполнения, необходимо учитывать все действия менеджера с учетом экономической ситуации в организации);

2. Обоснованию также подлежит добросовестность / недобросовестность, разумность/неразумность действий менеджера;

3. Следует детально изучать финансово-хозяйственную деятельность организации и движение денежных потоков, которые в последующем могут указать на аффилированность, противоправность действий КДЛ по отношению, например, к учредителям организации;

При наличии указанных фактов возможно привлечь недобросовестного КДЛ к субсидиарной ответственности и определить границы предпринимательского риска.

Таким образом, необходимо учитывать пределы «предпринимательского риска» и виновные, недобросовестные действия КДЛ, направленные на причинение вреда имущественной массе и кредиторам. Кредиторам при подаче заявления необходимо подходить не с формально-юридической стороны, а фактически доказывать наличие умысла у КДЛ довести организацию-должника до банкротства.

Список литературы

1. О несостоятельности (банкротстве) // Российская газета. – 2002. – № 209–210.

2. Постановление Конституционного Суда РФ от 21.05.2021 № 20-П «По делу о проверке конституционности пункта 3.1 статьи 3 Федерального за-

кона «Об обществах с ограниченной ответственностью» в связи с жалобой гражданки Г.В. Карпук» // Российская газета. – 02.06.2021 – № 119.

3. Цепов Г.В. Можно ли судить за глупость? Деловое суждение и его объективная оценка / Г.В. Цепов // Закон. – 2015. – № 12. – 159 с.

4. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 25.02.2019 № 308-ЭС17-1634(5).

5. Рыков И. Субсидиарная ответственность в Российской Федерации / И. Рыков. – М.: Статут. – 2017. – 192 с.

6. Определение Верховного Суда РФ от 13.01.2020 № 305-ЭС19-24489 по делу № А40-117190/2017.

7. Определение Верховного Суда РФ от 17.09.2018 № 307-ЭС16-9034(2) по делу № А56-19632/2014.

8. Постановление Двадцатого арбитражного апелляционного суда от 30.12.2019 № 20АП-8012/2019 по делу № А09-11326/2008.

9. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 25.09.2020 № 310-ЭС20-6760 по делу № А14-7544/2014.

10. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 30.08.2013 по делу № А26-1352/2010.

11. Определение Верховного Суда РФ от 20.04.2020 № 301-ЭС20-4124 по делу № А29-6477/2015.

12. Постановление ФАС Уральского округа от 24.09.2012 № Ф09-446/11 по делу № А47-7487/2010.

РАЗДЕЛ III. ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ

Бударина Н.Н.
учитель истории и обществознания
МАОУ «Гимназия № 12
им. Г.Р. Державина»,
г. Тамбов, Россия

Рябов И.А.
обучающийся 11 класса
МАОУ «Гимназия № 12
им. Г.Р. Державина»,
г. Тамбов, Россия

К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ НОВОЙ СТРУКТУРЫ РЕГИОНАЛЬНОЙ И ФЕДЕРАЛЬНОЙ ВЛАСТИ В ПЕРИОД СТАНОВЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ В 90-е гг. XX ВЕКА

Аннотация. В статье рассматриваются некоторые аспекты формирования новой структуры региональной и федеральной власти в 1990-е гг. и роль в этом процессе А.И. Рябова, народного депутата Российской Федерации (1990–1993 гг.), председателя Тамбовской областной Думы первого созыва (1994–1995 гг.), главы администрации области (1995–1999 гг.), члена Совета Федерации Федерального Собрания РФ (1993–1999 гг.).

Ключевые слова: А.И. Рябов, демократические выборы, председатель Тамбовской областной Думы, глава администрации Тамбовской области, Совет Федерации Федерального Собрания РФ.

Budarina N.N.
history and social studies teacher
MAOU «Gymnasium № 12
named after G.R. Derzhavin»,
Tambov, Russia

Ryabov I.A.
student of the 11th grade
MAOU «Gymnasium № 12
named after G.R. Derzhavin»,
Tambov, Russia

**TO THE QUESTION OF THE FORMATION
OF A NEW STRUCTURE OF REGIONAL
AND FEDERAL POWER DURING
THE MAKING OF RUSSIAN STATEHOOD
IN THE 90S OF THE TWENTIETH CENTURY**

Abstract. The article examines some aspects of the formation of a new structure of regional and federal power in the 1990s and the role in this process of A.I. Ryabov, People's Deputy of the Russian Federation (1990–1993), Chairman of the Tambov Regional Duma of the first convocation (1994–1995), head of the regional administration (1995–1999), member of the Federation Council of the Federal Assembly of the Russian Federation (1993–1999).

Key words: A.I. Ryabov, democratic elections, Chairman of the Tambov Regional Duma, head of the Tambov regional administration, Federation Council of the Federal Assembly of the Russian Federation.

На развитие исторического процесса влияет множество факторов. Среди них большое значение имеет роль личности в истории, которая, несомненно, возрастает, если человек имеет непосредственное отношение к власти [1]. Исследование посвящено изучению деятельности Александра Ивановича Рябова, народного депутата Российской Федерации (1990–1993 гг.), председателя Тамбовской областной Думы первого созыва (1994–1995 гг.), главы администрации области (1995–1999 гг.), члена Совета Федерации Федерального Собрания РФ (1993–1999 гг.) и его вклада в становление новой структуры российской власти в 1990-е гг.

Фундаментальной базой для формирования законодательной власти явилась Конституция РФ, принятая 12 декабря 1993 г. на всенародном референдуме. Прежняя политическая система была отвергнута, началось создание государства с иным типом политических отношений и институтов, ценностей и норм. В Конституции нашли отражение такие распространенные политические концепции, как теория правового государства, разделения властей, парламентаризма и федерализма. Именно с реализации основных принципов этих теорий началась история становления Федерального Собрания как общероссийского законодательного (представительного) органа государственной власти.

Реальностью начала 1990-х гг. стали демократические выборы с действительной конкуренцией кандидатов и политических партий, движений. 12 декабря 1993 г. в соответствии с Указом Президента России состоялись выборы депутатов Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации – первые и единственные до настоящего времени прямые выборы в верхнюю палату российского парламента. Депутаты избирались на основе мажоритарной системы по двухмандатным избирательным округам. На территории каждого субъекта Российской Федерации был образован один избирательный округ. Победив конкурентов, депутатами Совета Федерации ФС РФ от Тамбовской области были избраны А.И. Рябов и П.И. Горбунов

27 марта 1994 г. состоялись выборы в Тамбовскую областную Думу первого созыва. Они проходили в сложный период, когда экономика области находилась в состоянии кризиса. Несмотря на это, выборы прошли организованно, а в голосовании приняли участие около 41 процента от числа зарегистрированных избирателей. Из 140 выдвинутых кандидатов в областную Думу было избрано 30 депутатов. В состав Думы вошли представители различных общественных объединений, политических партий и движений [2]. В числе депутатов оказался и А.И. Рябов [3, с. 54]. На первом заседании, которое состоялось 22 апреля 1994 г., А.И. Рябов стал председателем областной Думы.

Стоит сказать, что вся трудовая деятельность А.И. Рябова с 25-летнего возраста проходила в Тамбовской области, сначала в комсомоле, затем на партийной и советской работе. В 1985 г. и в 1990 г. он избирался депутатом и председателем исполкома Тамбовского областного Совета народных депутатов. Вскоре после августовских событий 1991 г. указом Президента РФ был отстранен от должности председателя исполкома по обвинению в поддержке ГКЧП, но почти сразу стал председателем областного Совета народных депутатов, параллельно являясь народным депутатом РФ.

Рябов выступал за становление многоукладной экономики и постепенный регулируемый государством переход к рынку. Он высказывался против «шоковой терапии» и приватизации, но за государственную поддержку колхозно-совхозного производства, развитие социальной инфраструктуры села, против неограниченной купли-продажи земли.

Первоочередная задача депутатов Тамбовской областной Думы состояла в том, чтобы подвести надлежащий законодательный фундамент под развитие Тамбовщины в новых условиях. Причём сложная социально-экономическая ситуация диктовала необходимость принятия сроч-

ных и конкретных мер по обеспечению достойной жизни каждому тамбовчанину. Однако работа в указанном направлении первоначально затруднялась из-за отсутствия соответствующей нормативной базы, в частности, федерального закона об общих принципах организации органов государственной власти субъектов Российской Федерации.

В связи с этим, областная Дума первого созыва при подготовке программы законотворческой деятельности на период своей первой и последующих сессий во главу угла поставила разработку Устава (Основного закона) области, положений, регламентирующих деятельность постоянных комиссий депутатов, аппарата и других актов, принятие которых позволило бы региональному парламенту в оптимальные сроки войти в рабочий ритм. Подготовкой проекта Устава занялись не только депутаты областной Думы, но и ученые, юристы, представители общественности.

А.В. Соколов указывал, что процесс работы над этим документом продемонстрировал всю палитру политической борьбы того времени [4, с. 340]. Коллизии создания Устава отложились в материалах Государственного архива Тамбовской области [5]. 8 сентября 1994 г. представители 24 политических партий и общественных объединений обсудили наиболее резонансные положения Устава, который многие посчитали удобным только лишь для самих депутатов. Однако итоговый текст Устава фактически явился результатом компромисса и был принят в торжественной обстановке 30 ноября 1994 г. на очередном заседании областной Думы. Устав выступил основой регионального законодательства. В нем получили закрепление государственное устройство области, основные гарантии прав и свобод тамбовчан, организация взаимодействия законодательной, исполнительной и судебной ветвей власти. В 1997 году Устав прошел процедуру рассмотрения в Конституционном Суде Российской Федерации, который признал его конституционным. Таким образом, несмотря на кардинально изменившуюся в стране политическую ситуацию, возникновение многопартийной системы и конфликт между политическими силами, опыт и авторитет председателя областной Думы А.И. Рябова позволили преодолеть кризис и принять основной закон области.

Руководимая А.И. Рябовым Дума особое внимание уделяла выработке мер по стабилизации социально-экономического положения, социальной поддержке населения, осуществлению структурной перестройки экономики, выполнению целевых федеральных и региональных программ. Удалось принять такие важные законы, как «О налоговой системе Тамбовской области», «О порядке рассмотрения

и утверждения областного бюджета». За два года напряженной работы было утверждено 145 областных законов, 864 постановления, 12 целевых программ, проведено четыре депутатских слушания, в порядке законодательной инициативы в Государственную Думу Российской Федерации вносились проекты федеральных законов.

В 1995 г. Указом Президента РФ в Тамбовской области разрешалось провести выборы главы администрации, которые назначили на 17 декабря. В предвыборной гонке приняли участие четыре кандидата: Ю.А. Батуров, О.И. Бетин, П.И. Горбунов и А.И. Рябов. В результате двух туров голосования на выборах победил А.И. Рябов. Сложив депутатские полномочия уже 27 декабря 1995 г. новый глава вступил в должность. На этом посту А.И. Рябову необходимо было перестраивать не только свою работу, но и деятельность возглавляемого им высшего органа государственной власти региона. Требовалось уточнение структуры областных органов исполнительной власти, решение кадровых вопросов, организация взаимодействия с местным самоуправлением – а это 30 муниципальных образований.

Учитывая, что «шоковая терапия» Е.Т. Гайдара привела к либерализации цен, закрытию многих промышленных предприятий и обнищанию значительной части населения, становится понятным, насколько трудные задачи стояли перед главой администрации области. Принятое 19 февраля 1999 г. постановление администрации Тамбовской области «Об итогах социально-экономического развития, исполнении бюджета области за 1998 год и задачах на 1999 год» показывает, что к тому времени удалось сделать очень многое. Причем ежегодно из федерального бюджета область не получала почти половину из причитающейся суммы трансфертов, что подтверждается стенограммами заседаний Совета Федерации [6, с. 35].

Конкретные меры, принятые администрацией, ее структурными подразделениями совместно с органами местного самоуправления, областной ассоциацией промышленников и предпринимателей, руководителями хозяйствующих субъектов всех форм собственности позволили области в 1998 г. войти в число 27 регионов России, показавших рост объемов промышленного производства [7]. Особое внимание было направлено на решение проблем с выплатой заработной платы работникам бюджетной сферы, государственных ежемесячных пособий семьям с детьми, пенсий, поддержку малообеспеченных слоев населения, бесперебойное функционирование учреждений социальной сферы.

За январь – декабрь 1998 г. объем промышленной продукции в целом увеличился на 2,2%, а по крупным и средним предприятиям –

на 2,6%. В том числе обеспечен прирост объемов производства в электроэнергетике на 8,5%; химической и нефтехимической промышленности на – 5,8%; пищевой – на 24,6%. Возросло количество предприятий малого и среднего бизнеса, число предпринимателей. Уже в 1997 г. малый бизнес дал 34% валового внутреннего продукта и обеспечил работой 78 тысяч человек. Внешнеторговый оборот области составил 136 млн долларов США и увеличился на 12,9%. Приоритетным направлением в работе администрации области стала газификация. За 1998 г. газ пришёл более чем в 11 тысяч квартир и сельских домов. Подписание соглашения о сотрудничестве с ОАО «Газпром» позволило увеличить лимиты на подачу газа в зимний период и в перспективе обеспечить более высокие темпы газификации. Был сдан в эксплуатацию ряд социально-значимых объектов, в том числе, школы, оздоровительный центр и дом престарелых в г. Мичуринске, спорткомплекс и учреждение клубного типа в г. Моршанске, дом быта в Мичуринском районе.

Большое внимание уделялось восстановлению сельского хозяйства. Во всех категориях хозяйств удалось произвести 1,4 млн тонн зерна, 622 тыс. тонн сахарной свеклы, 118 тыс. тонн подсолнечника. Сбор овощей составил 181 тыс. тонн, картофеля – 415 тыс. тонн. В животноводстве повысилась продуктивность дойного стада на 26,6%. Развивались межрегиональные экономические связи, были подписаны соглашения с Правительством Москвы, администрацией Рязанской области и др. Развивалась культурная жизнь Тамбовщины. Благодаря умелой работе тренеров и финансовой поддержке областного руководства и меценатов, ожил спорт высших достижений. В частности, ансамбль спортивного и бального танца «Цвета радуги» получил возможность участия в международных соревнованиях, стал чемпионом Европы и мира. Укрепились связи с Тамбовской епархией, начали реставрироваться и отстраиваться храмы.

На посту главы администрации области А.И. Рябов регулярно вел прием граждан, вникая в проблемы обратившихся.

Ещё один важный аспект деятельности А.И. Рябова – это его работа в Совете Федерации Федерального Собрания РФ [8]. Второй состав Совета Федерации приступил к выполнению своих конституционных обязанностей в начале 1996 г. В этот период он становится инициатором крупных международных акций. В качестве примера можно привести Петербургские экономические форумы (1997, 1998, 1999 гг.), в которых принимали участие парламентарии и руководители стран ближнего и дальнего зарубежья, представители деловых кругов, банковских и финансовых структур, общественные деятели.

С января 1996 г. А.И. Рябов являлся председателем комитета Совета Федерации по вопросам безопасности и обороны, членом Парламентской Ассамблеи Совета Европы (ПАСЕ), членом Межпарламентской Ассамблеи стран СНГ [9, 10]. Комитет готовил заключения по принятым Государственной Думой федеральным законам по вопросам внутренней и внешней безопасности РФ, статуса и защиты государственной границы РФ, войны и мира, защиты государственной, служебной или иной охраняемой законом тайны, борьбы с организованной преступностью, коррупцией и многим другим. Рассматривались проекты нормативных правовых актов, определявших военную политику и доктрину, основы военного строительства, также по ним готовились заключения и предложения, анализировалась и обобщалась практика исполнения законодательства РФ по вопросам безопасности и обороны.

В июле 1996 г. на парламентских слушаниях А.И. Рябов выступил с докладом «О концепции национальной безопасности России». Как отмечал глава администрации Тамбовской области: «Концепция национальной безопасности России видится нам как долгосрочный политический документ, в котором будет изложена система официально принятых в Российской Федерации взглядов на место и роль России в современном мире, жизненно важные национально-государственные интересы страны, характер угроз этим интересам и стратегия защиты. Но одновременно она должна стать синтезом безопасности государства и безопасности гражданского общества – с тем, чтобы сложиться в универсальную систему взаимной защиты прав и интересов личности, общества и государства» [11].

Труд А.И. Рябова получил высокую оценку. Он награжден орденами «Знак Почета», Дружбы народов, церковными орденами, медалью «За доблестный труд», Почетной грамотой Правительства РФ, знаком «За заслуги перед Тамбовской областью».

В переломный момент новейшей истории А.И. Рябов приложил немало усилий для формирования новой структуры власти, как на региональном, так и на федеральном уровне. Несмотря на противоречия и ожесточенную борьбу различных политических сил, как руководитель областной Думы, он сумел примирить стороны и найти компромиссы, в результате чего в рекордно короткие сроки был разработан и принят Устав Тамбовской области – один из первых в стране. Став главой администрации области А.И. Рябов сумел организовать работу органов государственной власти и местного самоуправления области таким образом, что уже через три года наметился значительный экономический рост.

А.И. Рябов в течение всей своей жизни осознавал ответственность перед людьми, избирателями за результаты своей работы. Он руководствовался не политическими соображениями, а заботой о развитии Тамбовщины. На каждой из должностей он старался глубоко вникать в проблемы, и решать их. Как патриот своей страны, защищал интересы России в Совете Европы. Как представляется, к А.И. Рябову в полной мере можно отнести слова Г.В. Плеханова: «...человек придаёт событиям печать своей индивидуальности, но не в этом его главное значение. Он велик тем, что у него есть особенности, делающие его наиболее способным для служения великим общественным нуждам своего времени, возникшим под влиянием общих и особенных причин» [12, с. 304].

Список литературы

1. Москалева А. Роль личности в историческом процессе [Электронный ресурс] / А. Москалева // Материалы научной конференции. – Режим доступа: URL: <http://oldconf.neasmo.org.ua/node/2056> (дата обращения: 26.09.2021).
2. Страницы истории / О Тамбовской областной Думе первого созыва. Тамбовская областная Дума [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://tambovoblduma.ru/o-dume/tambovskoy-oblastnoy-dume-25-let/stranitsy-istorii/> (дата обращения: 26.09.2021).
3. Тамбовская областная Дума, ТГПС, Тамбов, 1996.
4. Соколов А.В. Работа Тамбовской областной Думы над Уставом Тамбовской области (весна – осень 1994 г.) / Социально-гуманитарные знания, российское ежемесячное научно-образовательное издание: № 8. – 2019. – С. 338–343.
5. ГАТО (Государственный архив Тамбовской области). Ф. Р-5336. Оп. 1. Д. 3, 5.
6. Выступление Рябова А.И. по вопросу бюджета на 1998 г. // Материалы заседаний Совета Федерации ФС РФ / Бюллетень № 1 тридцатого заседания, 1998 год.
7. Рябов А.И. Год наступивший радости не сулит / А.И. Рябов // Тамбовская жизнь. 1999. 11 февраля.
8. Комитет Совета Федерации по вопросам безопасности и обороны. Совет Федерации Федерального Собрания РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://council.gov.ru/services/reference/9724/> (дата обращения: 26.09.2021).
9. О европейской космической политике // Выступление Рябова А.И. на заседании ПАСЕ // Материалы 48 сессии ПАСЕ, 4-я часть. 1997.
10. Организация парламентской конференции по укреплению демократических систем в Европе и сотрудничеству в борьбе с терроризмом // Выступление Рябова А.И. на заседании ПАСЕ // Материалы 48 сессии ПАСЕ, 4-я часть. 1997.
11. Рябов А.И. Национальные интересы России / А.И. Рябов // Тамбовская жизнь. 1996. 3 сентября.
12. Плеханов Г.В. «К вопросу о роли личности в истории». Соч. / Г. Плеханов В. – Т. 8. – 1923.

13. Историческое краеведение: история Тамбовского края. Тамбов, 2007.
14. История Тамбовского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://kursak.net/istoriya-tambovskogo-kraja/21/> (дата обращения: 26.09.2021).
15. История отношений России с ПАСЕ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://tass.ru/info/7616969> (дата обращения: 28.09.2021).
16. Роль личности в истории. Большая Советская Энциклопедия / Гл. редактор Б.А. Введенский. – М., 1955. – Т. 36.
17. Рябов А.И. Оборона страны – дело государственное / А.И. Рябов // Ориентир. – 1996. – № 6.
18. Рябов А.И. Космос и авиация: возможности и перспективы международного сотрудничества / А.И. Рябов // Российская Федерация. – 1998. – № 6.
19. Рябов А.И. Демагоги выходят из моды / А.И. Рябов // Тамбовская жизнь. 1994. 23 июля.
20. Рябов А.И. Нужны новая власть и новая политика / А.И. Рябов // Тамбовская жизнь. 1995. 2 декабря.
21. Рябов А.И. На мажорной ноте / А.И. Рябов // Наедине. 1998. 3 февраля.
22. Рябов А.И. Нету денег на портянки. Так на что мы купим танки? / А.И. Рябов // Тамбовская жизнь. 1998. 13 ноября.
23. Рябов А.И. Достоверность информации и надежность защиты / А.И. Рябов // Потенциал России № 1, 1998.
24. Устав (Основной Закон) Тамбовской области Российской Федерации (принят Тамбовской областной Думой 30 ноября 1994 г.) (с изменениями и дополнениями).

Кузьмин А.В.

к.и.н., доцент,

*Тамбовский государственный
университет им. Г.Р. Державина,*

г. Тамбов, Россия

Трифонов Ю.Н.

к. филос. н., доцент

Тамбовский филиал РАНХиГС,

г. Тамбов, Россия

МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ ПО РАЗВИТИЮ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В статье рассмотрены основные направления государственной политики в сфере среднего профессионального образования РФ. Показано, что активно используется программно-целевая и проектная методология для

решения задач, стоящих перед данным уровнем профессионального образования. Определены горизонты дальнейшего развития системы среднего профессионального образования в стране.

Ключевые слова: среднее профессиональное образование, практико-ориентированное (дуальное) обучение, государственно-частное партнёрство.

Kuzmin A.V.

*PhD in history, associate professor,
Tambov State University
n.a. G.R. Derzhavin,
Tambov, Russia*

Trifonov YU.N.

*PhD in philosophy, associate professor,
RANEPA,
Tambov, Russia*

IMPLEMENTATION MECHANISMS AND PERSPECTIVES STATE POLICY FOR THE DEVELOPMENT OF SECONDARY VOCATIONAL EDUCATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. The article considers the main directions of state policy in the field of secondary vocational education of the Russian Federation. It is shown that the program-targeted and project methodology is actively used to solve the problems facing this level of vocational education. The horizons for the further development of the system of secondary vocational education in the country have been determined.

Key words: secondary vocational education, practical-oriented (dual) training, public-private partnership.

В последние годы среди специалистов и в обществе в целом наблюдается повышенное внимание к системе среднего профессионального образования (далее – СПО). Это объясняется не только важным местом, которое она занимает в общеобразовательной системе страны в целом, но и тем, что СПО приобретает всё большее значение в качестве важного ресурса экономического и технологического развития Российской Федерации. Так, согласно подп. 24 п. 76 Стратегии национальной безопасности РФ для обеспечения научно-технологического развития страны необходимо решить задачу по развитию системы среднего профессионального образования в целях подготовки квалифицированных рабочих и специалистов среднего звена в соответствии с современными мировыми стандартами [3].

Среднее профессиональное образование, направленное на решение задач интеллектуального, культурного и профессионального развития человека, имеет двуединую цель, закреплённую в ч. 1 ст. 68 Федерального закона от 29.12.2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» [1]. Имеется в виду, как удовлетворение потребностей личности в углублении и расширении образования, так и подготовка квалифицированных рабочих, служащих и специалистов среднего звена по основным направлениям общественно полезной деятельности в соответствии с потребностями общества и государства.

СПО является важным уровнем образования, позволяющим готовить необходимое количество специалистов для реальных секторов экономики. На это, собственно, и направлена современная государственная политика по развитию системы среднего профессионального образования.

Отметим, что при её реализации активно задействована программно-целевая и проектная методология. Так, ранее действовавшая государственная программа Российской Федерации «Развитие образования» на 2013–2020 годы [6] включала подпрограмму 1 «Развитие профессионального образования», направленную на существенное увеличение вклада профессионального образования в социально-экономическую и культурную модернизацию страны, в повышение её глобальной конкурентоспособности, обеспечение востребованности экономикой и обществом каждого обучающегося. В полной мере это относилось и к такой составляющей профессионального образования, как его средний уровень.

Очередным импульсом для развития системы СПО стало принятие комплекса мер, направленных на её совершенствование, на 2015–2020 годы [5]. Были реализованы скоординированные и взаимосвязанные мероприятия по трём ключевым направлениям:

- 1) обеспечение соответствия квалификации выпускников требованиям современной экономики;
- 2) консолидация ресурсов бизнеса, государства и сферы образования в развитии системы СПО;
- 3) мониторинг качества подготовки кадров.

С 2018 года реализуется новая Государственная программа РФ «Развитие образования» [4], одним из направлений (подпрограмм) которой является «Развитие среднего профессионального и дополнительного профессионального образования».

В настоящее время основным инструментом реализации государственной образовательной политики является национальный проект

«Образование», в состав которого входит несколько федеральных проектов, в том числе и проект «Молодые профессионалы (Повышение конкурентоспособности профессионального образования)» (далее – федеральный проект «Молодые профессионалы»).

Одна из целей федерального проекта «Молодые профессионалы» – модернизация профессионального образования, в том числе посредством внедрения адаптивных, практико-ориентированных и гибких образовательных программ в 100% профессиональных образовательных организациях к 2024 году.

Для её достижения установлены целевые и дополнительные показатели:

Внедрение итоговой аттестации в форме демонстрационного экзамена в образовательных организациях, осуществляющих образовательную деятельность по образовательным программам среднего профессионального образования:

- доля организаций, осуществляющих образовательную деятельность по образовательным программам СПО, итоговая аттестация в которых проводится в форме демонстрационного экзамена: с 5% в 2019 году – до 50% в 2024 году;

- доля обучающихся, завершающих обучение в организациях, осуществляющих образовательную деятельность по образовательным программам СПО, прошедших аттестацию с использованием механизма демонстрационного экзамена: с 5% в 2019 году – до 25% в 2024 году;

- число центров опережающей профессиональной подготовки (далее – ЦОПП): с 10 ед. в 2019 году – до 100 ед. в 2024 году;

- число мастерских, оснащенных современной материально-технической базой по одной из компетенций: с 700 ед. в 2019 году – до 5000 ед. в 2024 году.

Отметим, что Государственная программа РФ «Развитие образования» была скорректирована и приведена в соответствие с положениями национального проекта «Образование» и национальными целями развития Российской Федерации до 2030 года [2].

В частности, в качестве одной из целей Государственной программы РФ «Развитие образования» (далее – Государственная программа) было установлено увеличение доли выпускников образовательных организаций, реализующих программы среднего профессионального образования, занятых по виду деятельности и полученным компетенциям, до 63,3 % в 2030 году.

Государственной программой для достижения национальной цели «достойный, эффективный труд и успешное предпринимательство» по-

ставлена следующая задача: обеспечение возможности обучающимся образовательных организаций, реализующих программы среднего профессионального образования, получить профессиональное образование, соответствующее требованиям экономики и запросам рынка труда.

К числу наиболее значимых результатов реализации государственной политики в сфере среднего профессионального образования можно отнести следующие. Как подчеркнул Президент РФ В.В. Путин, по мировым стандартам оснащены более 1,5 тысяч колледжей и техникумов [11].

За последние 5 лет обновлены 34,2% машин и оборудования, используемого в образовательной деятельности. Основные средства, вкладываются в колледжи – точки роста (центры проведения демонстрационного экзамена, специализированные центры компетенций, межрегиональные центры компетенций и т.п.).

В 2020 году создано:

– 15 ЦОПП в 15-ти субъектах РФ (всего составило 29).

За 2021–2023 годы будут созданы еще 45 ЦОПП;

– 774 мастерских, оснащенных современной материально-технической базой, по 115 компетенциям в 150 профессиональных образовательных организациях из 70 субъектов РФ.

В 2020 году доля обучающихся, завершающих обучение по образовательным программам СПО, прошедших аттестацию с использованием механизма демонстрационного экзамена, составила 7,53% (при плановом значении 6%), а доля организаций, итоговая аттестация в которых проводится в форме демонстрационного экзамена, составила 21,96% (при плановом значении 10%) [7].

В 2019 году в городе Казани впервые в России был проведен Мировой чемпионат по профессиональному мастерству по стандартам Ворлдскиллс.

Ежегодно проводятся всероссийские чемпионаты профессионального мастерства по стандартам «Ворлдскиллс» (WorldSkills). С 6 по 21 сентября 2021 года в дистанционно-очном формате прошел VIII Национальный чемпионат «Молодые профессионалы» (WorldSkillsRussia).

Чемпионаты рабочих специальностей WorldSkills переросли в общероссийское движение, в новые программы профессиональной подготовки.

В рамках движения WorldSkills зародилось новое направление – FutureSkills, основной задачей которого является моделирование умений и компетенций, необходимых специалистам в обновленных условиях производств. К началу 2022 года будут разработаны стандарты

по 100 профессиям и специальностям СПО, что расширит возможности образовательных организаций в адаптации своих программ обучения к новым появляющимся профессиям, включая FutureSkills [9, с. 39].

С 1 сентября 2021 года выплачивается ежемесячное денежное вознаграждение за классное руководство (кураторство) педагогическим работникам образовательных организаций, реализующих образовательные программы среднего профессионального образования.

Тем самым, за последние 20 лет новейшей истории России, в результате продуманных и обоснованных политико-управленческих решений систему СПО удалось кардинальным образом реформатировать. На сегодняшний день её отличает наличие сети современных образовательных организаций, оснащённых новейшим оборудованием, формирование образовательных кластеров, распространение движения WorldSkills, что повышает интерес к обучению, и, как следствие, увеличение числа обучающихся.

Вместе с тем, несмотря на принимаемые меры, в системе СПО сохраняется ряд проблем и нерешённых вопросов, свидетельствующих о том, что она не в полной мере способна ответить на вызовы образовательной повестки третьего десятилетия XXI века.

Прежде всего, это касается качества образовательного процесса, а также недостаточной востребованности выпускников учебных заведений СПО на рынке труда. Так, по результатам мониторинга, проведенного в 2020 году, показатель трудоустройства выпускников 2018 года в 2019 году составил 58,15%.

По мнению В.И. Блинова, у системы СПО отсутствует собственная научно-методическая база, что, в том числе, затрудняет разработку стратегических прогнозов и планов её развития, и поэтому будущее данной системы во многом остаётся в тени [8, с. 36].

В 2020 году в связи с пандемией коронавирусной инфекции выросло число студентов, обучавшихся с применением дистанционных технологий: по программам подготовки квалифицированных рабочих, служащих – 39,8%, по программам подготовки специалистов среднего звена – 43,5%.

Основной проблемой системы СПО остается недостаточное взаимодействие с работодателями при организации образовательного процесса.

На решение проблем, имеющих в системе СПО, направлены очередные меры в рамках соответствующего направления государственной политики.

Так, 17 декабря 2021 года в своём выступлении на XXX съезде Российского союза промышленников и предпринимателей Прези-

дент РФ В.В. Путин отметил, что дополнительное финансирование системы СПО в размере 30 миллиардов рублей будет направлено на то, чтобы подготовка профессиональных кадров в колледжах отвечала потребностям рынка труда и осуществлялась на современном уровне, а также на повышение уровня общей подготовки обучающихся, и поддержку наставничества [10].

Как видно, на высшем политическом уровне заострено внимание, в том числе, на необходимости повышения уровня общей подготовки обучающихся по программам СПО. Это обусловлено тем, что их практико-ориентированная направленность (дуальность), зачастую, выходящая из содержания общеобразовательную, фундаментальную составляющую, без которой невозможно подготовить современного специалиста.

Для достижения цели Государственной программы «Увеличение доли выпускников образовательных организаций, реализующих программы среднего профессионального образования, занятых по виду деятельности и полученным компетенциям, до 63,3% в 2030 году» решается ряд задач, включая формирование новой (более эффективной) модели СПО, актуализацию перечня профессий рабочих, должностей служащих, модернизацию материально-технической базы профессиональных образовательных организаций, дальнейшее создание центров опережающей профессиональной подготовки (ЦОПП) и др.

Особо следует выделить планируемую комплексную реструктуризацию среднего профессионального образования посредством отраслевого подхода к подготовке кадров за счёт обеспечения тесного взаимодействия с предприятиями.

Так, с 2022 года начинается реализация федерального проекта «Профессионалитет», направленного на обеспечение промышленности и иных секторов экономики необходимым количеством и качеством востребованных кадров. Данный проект способствует достижению двух национальных целей: создание возможности для самореализации, и повышение благополучия граждан за счёт востребованности на рынке труда с достойной заработной платой.

Проект «Профессионалитет», по сути, станет новым уровнем образования, включающим не только новые механизмы управления колледжами, но и новое содержание образовательных программ. Реализация данной инициативы позволит изменить механизмы управления колледжами на основе принципов государственно-частного партнёрства посредством создания управляющих компаний, соучредителями которых станут государство и бизнес.

При разработке данного проекта использовались лучшие практики по подготовке рабочих кадров, включая отраслевой подход к формированию содержания образовательных программ, привлечение частного финансирования и участие работодателей в управлении образовательным процессом, синхронизацию сроков обучения с потребностями работодателей.

В реализации проекта «Профессионалитет» предусмотрено участие восьми флагманских отраслей промышленности (металлургия, железнодорожный транспорт, сельское хозяйство, машиностроение, атомная, химическая, фармацевтическая и легкая промышленность). Кроме того, высокая потребность в реализации данного проекта имеется в таких отраслях, как ИТ, сфера гостеприимства, креативная индустрия, строительство, в которых созданы миллионы рабочих мест. В этом смысле мероприятия проекта «Профессионалитет» представляют собой комплексный ответ на запрос на новые компетентности рабочих и техников постиндустриальной эпохи.

В результате реализации проекта «Профессионалитет» ожидается, что трудоустройство выпускников колледжей возрастёт с 60% до 85%, а предприятия будут получать высококвалифицированных работников не через 4 года, как сейчас, а уже через 2 года с начала обучения.

Мировое сообщество стоит на пороге кардинальных изменений базовой модели социально-экономического устройства, что, безусловно, повлечёт за собой реформирование рынка трудовых ресурсов. Это, в свою очередь, требует пересмотра ключевых позиций и приоритетов в подготовке специалистов всех уровней профессионального образования, включая среднее звено.

Всё это свидетельствует о том, что к среднему профессиональному образованию возрастает запрос на выполнение им роли двигателя социально-экономического и технологического развития страны.

Таким образом, система среднего профессионального образования занимает важное место в общеобразовательной системе страны, обеспечивая необходимое качество и количество квалифицированных рабочих, служащих и специалистов среднего звена в соответствии с потребностями общества и государства.

Список литературы

1. Об образовании в Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.2012 г. № 273-ФЗ // Собр. законодательства РФ. 2012. № 53 (часть I). – Ст. 7598.

2. О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента РФ от 21 июля 2020 г. № 474 // Российская газета. 2020, 22 июля.

3. Стратегии национальной безопасности Российской Федерации [Электронный ресурс]: Указ Президента РФ от 02.07.2021 г. № 400. – Режим доступа: URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/47046> (дата обращения: 10.01.2022).

4. Об утверждении Государственной программы Российской Федерации «Развитие образования»: Постановление Правительства Российской Федерации от 26.12. 2017 г. № 1642 // Собрание законодательства РФ. 2018. № 1 (часть II). Ст. 375.

5. Об утверждении комплекса мер и целевых индикаторов и показателей комплекса мер, направленных на совершенствование системы среднего профессионального образования, на 2015-2020 годы [Электронный ресурс]: Распоряжение Правительства РФ от 03.08.2015 г. №349-р (утратило силу). – Режим доступа: URL:<http://static.government.ru/> (дата обращения: 10.01.2022).

6. Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие образования на 2013 – 2020 годы»: Постановление Правительства РФ от 15.04. 2014 г. N 295 (утратило силу) // Собр. законодательства РФ. 2014. № 17. Ст. 2058.

7. Доклад Правительства РФ Федеральному Собранию РФ о реализации государственной политики в сфере образования. [Электронный ресурс]. – М., 2021. – Режим доступа: URL: <http://government.ru> (дата обращения: 10.01.2022).

8. Блинов В.И. Структура и параметры сценариев развития среднего профессионального образования в Российской Федерации до 2035 года: от нормативного моносценария к стратегическому управлению на основе веера сценариев / В.И. Блинов, Е.Ю. Есенина, Л.Н. Куртева, А.И. Сатдыков, И.С. Сергеев // Среднее профессиональное образование. – 2021. – № 9. – С. 36–41.

9. Королёв В.В., Нуретдинов Р.И. ФГОС СПО 2021: на пути к сближению с профессиями будущего / В.В. Королёв, Р.И. Нуретдинов // В сборнике научных трудов: Информатика и образование: границы коммуникаций. – Горно-Алтайск, 2021. – С. 39–44.

10. Путин В.В. принял участие в пленарном заседании XXX съезда Российского союза промышленников и предпринимателей 17.12.2021 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/67383/> (дата обращения: 10.01.2022).

11. Путин В.В. провёл заседание Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам 19.07.2021 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/deliberations/66217> (дата обращения: 10.01.2022).

Мейханиджиди И.И.

*Студентка,
Российская академия
народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте РФ,
Тамбовский филиал,
г. Тамбов, Россия*

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ

Аннотация. В статье рассмотрены актуальные вопросы реализации государственной политики в сфере социальной защиты населения. Осуществлён анализ понятия, принципов и форм социальной защиты. Рассмотрены организационно-правовые основы социальной защиты в Российской Федерации.

Ключевые слова: социальная защита, социальное обеспечение, социальная помощь.

Meqhanidjidi I.I.

*Student of Russian Presidential Academy
of National Economy
and Public Administration,
Tambov branch,
Tambov, Russia*

THEORETICAL FOUNDATIONS OF STATE POLICY IN THE FIELD OF SOCIAL PROTECTION

Abstract. The article discusses the actual questions of the implementation of state policy in the field of social protection of the population. The analysis of the concept, principles and forms of social protection is carried out. The organizational and legal foundations of social protection in the Russian Federation are considered.

Key words: social protection, social security, social assistance.

Под социальной защитой подразумевают комплекс мероприятий, которые ориентированы на то, чтобы все социальные потребности человека были удовлетворены в полной мере [8, с. 150].

Социальная защита распространяется не на все категории граждан. Она актуальна для пенсионеров, в частности тех, что остались од-

ни. Также в социальной защите нуждаются: чернобыльцы; безработные; инвалиды; многодетные и малообеспеченные семьи; дети-сироты и дети без родительского попечения; матери-одиночки; инвалиды Великой Отечественной войны; семьи погибших военных; граждане со статусом ВИЧ; лица, у которых нет постоянного места проживания.

Государство может реализовывать социальную защиту посредством трех ключевых форм. Это: социальная помощь, социальное страхование и социальное обеспечение.

Следовательно, рассматривая формы социальной защиты, особое внимание стоит уделить трем. Первая форма заключается в оказании разного рода социальной помощи. Вторая форма заключается в оказании услуг, направленных на социальное страхование. И третья форма выражена в реализации ряда мероприятий, направленных на социальное обеспечение граждан.

Проанализируем указанные выше формы более детально. Так, социальное обеспечение – это такая помощь со стороны государства для нуждающейся категории лиц, которая актуальна в ситуации ряда юридических фактов, когда граждане нуждаются в поддержке со стороны государства с целью выравнивания их социального положения.

Социальное обеспечение может реализовываться разными мероприятиями. Чаще всего, это предоставление гражданам дополнительных услуг или преимуществ. Также нередко такая категория населения получает дополнительные выплаты со стороны государства. К примеру, это бесплатное протезирование или лечение, оплата услуг социальных учреждений либо же интернатов.

Рассмотрим вторую форму социальной защиты населения, которая называется социальное страхование. Это своего рода компенсация тех рисков, которые могут наступить для гражданина по причине потери доходов и трудоспособности. Компенсацию осуществляет государство.

В качестве социального страхования рассматривают только те мероприятия, которые актуальны для граждан, уплачивающих страховые взносы. Наиболее часто этот вид защиты актуален для работодателей и работников.

В Российской Федерации используется как добровольное, так и обязательное социальное страхование. Первый тип основан на коллективной взаимопомощи, а второй предусматривает поддержку государства.

Добровольное страхование – это одна из форм обязательного страхования.

Под социальной помощью есть смысл рассматривать финансовую поддержку определенных категорий граждан, которые на данный мо-

мент не могут получить другие источники для удовлетворения своих базовых потребностей.

Обязательное условие социальной помощи – это ее адресность. Изначально государство проверяет, насколько истинной является информация относительно возникших нужд и потребностей у лиц, которые подают заявление на получение социальной помощи.

В качестве одной из форм социальной помощи является предоставление субсидий для той категории населения, которая относится к малоимущим. Социальная защита реализуется посредством 5 ключевых принципов:

1) принцип экономической справедливости. Государство – это определенный организм, который представлен разного рода экономическими взаимосвязями. Цель государства – максимально выровнять социальное положение граждан, справедливо распределяя имеющиеся средства, чтобы все категории населения могли удовлетворить свои базовые потребности и индивидуальные запросы, получив комфортные условия жизни;

2) партнерство. В конституции Российской Федерации закреплено, что государство обязано обеспечить социальную защиту своего населения. Обязательным условием при этом является партнерство, или же сотрудничество между населением и государством, частными организациями и представителями власти;

3) адаптивность. Важным условием существования социальной защиты является ее развитие и совершенствование. С этой целью государство предусматривает установление разного рода взаимоотношений между своими структурными элементами, чтобы они функционировали для обеспечения максимально комфортной жизни населения;

4) превентивность мероприятий, направленных на социальную защиту. Государству важно понимать, какие потребности возникают у населения и какие риски могут быть для него актуальными. Чаще всего превентивная защита осуществляется на региональном уровне, так как местные органы власти могут наиболее точно понимать потребности своей категории населения. Перед государством стоит задача построить максимально гибкую систему оказания платных и бесплатных услуг, чтобы все категории населения ощущали максимально комфортные условия жизни;

5) доминирование государства. Цель этого принципа заключается в том, что именно на государстве лежит приоритетная задача обеспечить населению определенный уровень жизни. Этот уровень должен быть таким, чтобы каждая категория граждан смогла удовлетворить

свои базовые потребности, чтобы население могло самостоятельно существовать, а те категории граждан, которые это не могут сделать по объективным причинам, были обеспечены всем необходимым для такой жизни [9, с. 98].

Социальная защита реализуется посредством таких мероприятий:

1. Выплата отчислений из бюджета государства на детей.
2. Разработка и реализация комплекса мероприятий, которые направлены на минимизацию безработицы в стране.
3. Финансовая и материальная поддержка многодетных семей.
4. Фиксация на уровне законодательства минимальной оплаты труда, стипендии, пенсии.
5. Контроль того, насколько соблюдаются права детей в государстве.

Существует несколько уровней реализации социальной защиты: государственный и частный.

К государственным формам социальной защиты относятся: доступное здравоохранение и образование; пенсионное обеспечение; система социального обслуживания и предоставления социальных услуг; предоставление льгот; меры социальной поддержки.

Негосударственные формы социальной защиты – это: благотворительность; добровольное социальное страхование; частные системы здравоохранения и др.

Государственная защита предусматривает обеспечение граждан, достигших пенсионного возраста, предоставление льгот определенным категориям граждан, обеспечение всего населения безопасным образованием и здравоохранением. Также сюда относится оказание определенных социальных услуг и социальное обслуживание населения, социальная поддержка нуждающихся категорий граждан, страхование, все виды благотворительности, формы здравоохранения.

Социальная защита может реализовываться разными видами. В Российской Федерации самые популярные – это: пенсии, пособия, санитарно-курортное лечение, медицинское обслуживание, поддержка семей, имеющих детей, программы обеспечения жильем с бюджета государства и прочее.

Рассматривая в целом нормативно-правовое обеспечение социальной защиты, стоит уделить внимание ее конституциональной обеспеченности. Именно Конституция Российской Федерации определяет Россию как социальное государство, которое должно приложить максимум усилий, чтобы обеспечить должный уровень жизни своего населения, создать благоприятные условия для полноценной защиты

и развития граждан. Также в статье 7 Конституции Российской Федерации [1] сказано, что государство должно обеспечить защиту и поддержку материнства, детства, отцовства, семьи, пожилых граждан и инвалидов.

Конституция предусматривает, что в случае болезни или инвалидности, достижения гражданами определенного возраста, поддержка государства должна реализовывать принципы добровольного страхования, чтобы создать дополнительные фонды социального обеспечения граждан. Также статья 39 акцентирует внимание на благотворительности.

С 1995 года в законодательство Российской Федерации было внесено ряд правок, которые существенно расширили возможности и сферы влияния социальной защиты населения.

Так, сегодня в качестве нормативно-правового обеспечения института социальной защиты, есть смысл рассматривать такие законы:

1. Конституция (Основной Закон) Российской Федерации;

2. Федеральные законы:

– от 16.07.1999 № 165-ФЗ «Об основах обязательного социального страхования» [2];

– от 17.07.1999 № 178-ФЗ «О государственной социальной помощи» [3];

– от 28.12.2013 № 442-ФЗ «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации» [4];

– от 24.11.1995 № 181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» [5];

– от 15.05.1991 № 1244-1 «О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС» [6];

– от 15.12.2001 г. № 166-ФЗ «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации» [7] и других.

Следовательно, в Российской Федерации социальная защита является достаточно многовекторной структурой, которая включает организационные, правовые, экономические, педагогические, медико-социальные и прочие мероприятия. Цель социальной защиты заключается в защите прав и свобод граждан, которые касаются социального обеспечения. Такая форма защиты со стороны государства ориентирована не только на предоставление отдельным категориям граждан минимальной помощи для их выживания, но и на обеспечение должного уровня жизни населению. Другими словами, это помощь со стороны государства и частных организаций тем категориям граждан, которые в этом нуждаются.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс]: принята всенародным голосованием 12.12.1993 (в ред. от 01.07.2020). – Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru/popular/cons/#info> (дата обращения: 27.01.2022).

2. Об основах обязательного социального страхования [Электронный ресурс]: федеральный закон от 16.07.1999 г. № 165-ФЗ (ред. от 26.05.2021). – Режим доступа: URL: <http://base.garant.ru/12116344/> (дата обращения: 27.01.2022).

3. О государственной социальной помощи [Электронный ресурс]: федеральный закон от 17.07.1999 г. № 178-ФЗ (ред. от 01.07.2021). – Режим доступа: URL: <http://base.garant.ru/12116344/> (дата обращения: 27.01.2022).

4. Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации: федеральный закон от 28.12.2013 г. № 442-ФЗ (в ред. от 11.06.2021) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://base.garant.ru/70552648/> (дата обращения: 27.01.2022).

5. О социальной защите инвалидов в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федеральный закон от 24.11.1995 г. № 181-ФЗ (ред. от 28.06.2021). – Режим доступа: URL: <http://base.garant.ru/10164504/> (дата обращения: 27.01.2022).

6. О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС: Закон РФ от 15.05.1991 г. № 1244-I (ред. от 26.11.2021) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://base.garant.ru/185213/> (дата обращения: 27.01.2022).

7. О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федеральный закон от 15.12.2001 г. № 166-ФЗ (ред. 26.05.2021). – Режим доступа: URL: <http://base.garant.ru/12125128/> (дата обращения: 27.01.2022).

8. Киселев И.Н. Теоретико-правовые основы социальной защиты населения // И.Н. Киселев, Н.Н. Мишина. – Вопросы российского и международного права. – 2019. – Т. 9. – № 11–1. – С. 150–163.

9. Сыроижко В.В. Основные понятия и сущность государственного регулирования социальной защиты населения в России // В.В. Сыроижко, Т.В. Юсупова, А.Н. Черников. – Регион: системы, экономика, управление. – 2021. – № 1 (52). – С. 97–107.



РОССИЙСКИЙ СОЮЗ
МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ
ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ТАМБОВСКОЕ РЕГИОНАЛЬНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ

Научный журнал включен в РИНЦ (российский индекс научного цитирования), статьи публикуются в научных электронных библиотеках <http://elibrary.ru> и <http://cyberleninka.ru>.

Три тематических раздела научного журнала содержат статьи по актуальным проблемам современного научного знания и его компонентов.

Для научных работников, преподавательского состава вузов, студентов, аспирантов, работников общественных организаций, а также государственных и муниципальных служащих.